

## Rapportperioden januari – december

- **Orderingången** ökade med 4,0 % till 25 395 Mkr (24 416), organiskt ökade orderingången med 4,0 %
- **Nettoomsättningen** ökade med 4,3 % till 25 287 Mkr (24 248), organiskt ökade nettoomsättningen med 4,2 %
- **Resultat före skatt** minskade med 8,2 % till 3 153 Mkr (3 436)
- **Nettovinsten** minskade med 9,3 % till 2 295 Mkr (2 531)
- **Vinst per aktie** minskade med 9,4 % till 9,59 kr (10,58)
- **EBITA resultatet** före omstruktureringskostnader minskade med 1,7 % till 4 766 Mkr (4 849). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter ökade EBITA resultatet med 8,3 %
- **Utdelning per aktie** föreslås till 4,15 kr (4,15) motsvarande 989 Mkr (989)

## Rapportperioden oktober – december

- **Orderingången** ökade med 4,2 % till 6 931 Mkr (6 648), organiskt ökade orderingången med 5,9 %
- **Nettoomsättningen** minskade med 0,8 % till 7 757 Mkr (7 816), organiskt ökade nettoomsättningen med 1,3 %
- **Resultat före skatt** ökade med 18,1 % till 1 709 Mkr (1 447)
- **EBITA resultatet** före omstruktureringskostnader ökade med 6,1 % till 2 062 Mkr (1 943). Justerat för valutakurseffekter och den i USA införda skatten på medicintekniska produkter ökade EBITA resultatet med 14,0 %
- **Förvärvet av Pulsion Medical Systems** förväntas slutföras under första kvartalet 2014

### Orderingång

Koncernens orderingång utvecklades bra under kvartalet och ökade organiskt med 5,9 %. För helåret 2013 blev därmed ökningen i den organiska orderingången 4,0 %, en siffra som står sig mycket väl i jämförelse med andra globala medicinteknikbolag.

#### Telefonkonferens med CEO Johan Malmquist & CFO Ulf Grunander

28 januari 2014 klockan 15.00 svensk tid

Sverige: +46 (0) 8 5065 3936

UK: +44 (0) 20 3427 1906

USA: +1 212 444 0896

Kod: 8105339

Orderingången på marknaderna i Västeuropa fortsatte att förbättras under det fjärde kvartalet medan orderingången i Nordamerika, som utvecklats starkt under årets tre första kvartal, mattades något men var alltså positiv. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika ökade orderingången organiskt med 12,9 % och var speciellt god på BRIC marknaderna där orderingången ökade organiskt med nästan 24 %.

Ur ett affärsområdesperspektiv var utvecklingen av orderingången blandad. Medical Systems organiska orderingång ökade med 9,4 % med god utveckling på tillväxtmarknaderna och i Västeuropa. För Infection Control ökade orderingången organiskt med 6,2 %. Den organiska orderingången inom Extended Care minskade med 1,2 % till följd av svagare utveckling i Nordamerika och på tillväxtmarknaderna.

## Resultatet

Koncernens resultat före skatt uppgick i perioden till 1 709 Mkr (1 447), en ökning med 18,1 %. För helåret 2013 blev koncernens resultat före skatt 3 153 Mkr (3 436), vilket är i linje med tidigare lämnad prognos om ett resultat inom intervallet 3 000 till 3 200 Mkr. Perioden har belastats med omstrukturerings- och förvärvskostnader om totalt 54 Mkr (192) vilket är ca 40 Mkr lägre än tidigare estimat och förklaras av att en omstruktureringsaktivitet som skulle ha genomförts under kvartalet flyttats till januari 2014. EBITA-resultatet för koncernen uppgick i perioden till 2 062 Mkr (1 943), en ökning med 6,1 %. För helåret uppgick EBITA-resultatet till 4 766 Mkr (4 849). Justeras koncernens EBITA-resultat för den skatt på medicintekniska produkter som infördes i USA under 2013 och för negativa valutakurseffekter ökade EBITA-resultatet för verksamhetsåret med 8,3 % till 5 252 Mkr, vilket motsvarar en EBITA-marginal om 20,8 % (20,0 %).

Medical Systems EBITA-resultat ökade med 7,1 % till 1 353 Mkr (1 263) och EBITA-marginalen i perioden uppgick till 31,4 % (29,4 %). Extended Care förbättrade sitt EBITA-resultat med 21,2 % till 452 Mkr (373) medan Infection Controls EBITA-resultat minskade i linje med vad som tidigare meddelats och uppgick till 254 Mkr (306).

Koncernens operativa kassaflöde från den löpande verksamheten minskade med 3,9 % och uppgick för helåret till 3 544 Mkr (3 687) vilket motsvarar en cash-conversion om 63,1 % (64,1 %).

Skuld-sättningsgraden uppgick vid utgången av året till 1,10 ggr (1,21).

## Utsikter

Koncernen räknar med att efterfrågan på den Västeuropeiska marknaden har bottnat men att volymåterhämtningen kommer att bli långsam. Vad gäller den Nordamerikanska marknaden förväntas efterfrågan att kvarstå på nuvarande nivåer. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika är de långsiktiga tillväxtutsikterna positiva även om det finns utmaningar som på kort sikt kan påverka volymerna negativt. Koncernen räknar med att det flertal produktlanseringar och produktförvärv som genomförts under senare tid kommer att fortsatt bidra till tillväxten. Sammantaget förväntas den organiska volymtillväxten för 2014 ligga i nivå med utfallet för 2013.

Omstruktureringskostnaderna som varit betydande under 2013 kommer att minska och förväntas uppgå till ca 145 Mkr (401) under 2014. Den gradvisa förstärkningen av den svenska kronan kommer fortsatt att ha en negativ påverkan på koncernens resultat under 2014 och valutatransaktionseffekterna förväntas belasta årets resultat med ca 250 Mkr.

Getingekoncernen har under 2013 genomfört en omfattande strategiuppdatering. Ett resultat av uppdateringen är beslutet om att samordna vissa processer och funktioner mellan koncernens tre affärsområden. Områden som primärt berörs av samordningen är finansiella och administrativa tjänster samt inköp. Getinges årliga kostnader inom de aktuella områdena uppgår till mellan 10 och 11 miljarder

kronor, där potentiella inbesparingar bedöms vara betydande. Koncernen arbetar i dagsläget med att ta fram en plan som på ett detaljerat sätt beskriver de ekonomiska konsekvenserna av detta nya initiativ för perioden 2014-2017. Det är Getinges ambition att presentera resultatet av detta arbete i anslutning till den kapitalmarknadsdag som kommer att hållas under innevarande års andra kvartal

# Affärsområde Medical Systems

## Orderingång

|                                | 2013        | 2012        | Förändr. just. för       | 2013          | 2012          | Förändr. just. för       |
|--------------------------------|-------------|-------------|--------------------------|---------------|---------------|--------------------------|
| <b>Orderingång per marknad</b> | <b>kv 4</b> | <b>kv 4</b> | <b>valuta o. förvärv</b> | <b>12 mån</b> | <b>12 mån</b> | <b>valuta o. förvärv</b> |
| Västeuropa                     | 1 132       | 1 037       | 7,7%                     | 3 824         | 3 785         | 2,3%                     |
| USA och Kanada                 | 1 130       | 1 140       | 1,7%                     | 4 342         | 4 345         | 4,1%                     |
| Övriga världen                 | 1 515       | 1 409       | 16,9%                    | 5 174         | 5 112         | 9,9%                     |
| Affärsområdet totalt           | 3 777       | 3 586       | 9,4%                     | 13 340        | 13 242        | 5,8%                     |

Medical Systems orderingång ökade organiskt med goda 9,4 % i perioden vilket dock ska ställas i relation till det tillväxtnässigt svaga fjolårskvartalet. För helåret uppgår orderingången organiskt till goda 5,8 %. På marknaderna i Västeuropa fortsatte efterfrågan att förbättras och orderingången ökade organiskt med 7,7 % i perioden. Orderingången var speciellt god i Norden, i södra Europa och i Storbritannien. På den Nordamerikanska marknaden ökade orderingången organiskt med 1,7 %. Den mer måttliga tillväxten i Nordamerika förklaras främst av att den volymmässiga återhämtningen i regionen påbörjades under den motsvarande perioden föregående år. På marknaderna utanför Nordamerika och Västeuropa ökade orderingången med 16,9 % med stark tillväxt på BRIC marknaderna som förbättrade orderingången med 36,8 % organiskt. Såväl Surgical Workplaces som Cardiovascular uppvisade god volymtillväxt under kvartalet medan Critical Care utvecklades svagare.

## Resultat

|                                                        | 2013        | 2012        | För-         | 2013          | 2012          | För-         |
|--------------------------------------------------------|-------------|-------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
|                                                        | <b>kv 4</b> | <b>kv 4</b> | <b>ändr.</b> | <b>12 mån</b> | <b>12 mån</b> | <b>ändr.</b> |
| Nettoomsättning, Mkr                                   | 4 312       | 4 295       | 0,4%         | 13 322        | 13 089        | 1,8%         |
| <i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>                 |             |             | 4,3%         |               |               | 6,7%         |
| Bruttovinst                                            | 2 506       | 2 498       | 0,3%         | 7 789         | 7 668         | 1,6%         |
| Bruttomarginal, %                                      | 58,1%       | 58,2%       | -0,1%        | 58,5%         | 58,6%         | -0,1%        |
| Rörelsekostnader, Mkr                                  | -1 266      | -1 362      | -7,0%        | -5 356        | -5 236        | 2,3%         |
| EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader | 1 353       | 1 263       | 7,1%         | 2 894         | 2 945         | -1,7%        |
| EBITA marginal %                                       | 31,4%       | 29,4%       | 2,0%         | 21,7%         | 22,5%         | -0,8%        |
| Förvärvskostnader                                      | -9          | 3           |              | -18           | 1             |              |
| Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr       | -50         | -20         |              | -81           | -49           |              |
| EBIT                                                   | 1 181       | 1 119       | 5,5%         | 2 334         | 2 384         | -2,1%        |
| EBIT marginal %                                        | 27,4%       | 26,1%       | 1,3%         | 17,5%         | 18,2%         | -0,7%        |

Medical Systems EBITA-resultat ökade med 7,1 % till 1 353 Mkr (1 263) och EBITA-marginalen uppgick i perioden till 31,4 % (29,4 %). Justeras EBITA-resultatet för den amerikanska skatten på medicintekniska produkter och för negativa valutakurseffekter så ökade EBITA-resultatet i perioden med 13,7 % till 1 436 Mkr. Resultatförbättringen i perioden förklaras av en god faktureringsstillväxt som organiskt ökade med 4,3 %, samt av den realisationsvinst om 92 Mkr som försäljningen av SAFEGUARD® och AIR-BAND™ gett upphov till och som tillkännagavs i rapporten för det tredje kvartalet. Den lägre bruttomarginalen i perioden förklaras av en fortsatt ogynnsam produktmix inom Critical Care divisionen samt av det faktum att volymtillväxten varit stark inom Surgical Workplaces som generellt uppvisar lägre bruttomarginaler än de två övriga divisionerna.

## Aktiviteter

### **Förvärv av ledande företag inom hemodynamisk monitorering - Pulsion Medical Systems**

Som kommunicerats under kvartalet har Getinge AB lagt ett offentligt bud för att förvärva samtliga aktier i tyska Pulsion Medical Systems SE ("Pulsion"), noterat på den tyska börsen (Deutsche Börse).

Pulsion är en ledande leverantör av specialiserade lösningar för hemodynamisk monitorering av svårt sjuka patienter. Bolaget har sin främsta styrka inom mätmetoder för hjärtminutvolym genom sitt välkända varumärke PiCCO. Under 2012 uppgick Pulsions omsättning till 34,6 miljoner euro och bolaget har cirka 130 medarbetare över hela världen.

Getinge är i dag en ledande leverantör inom intensivvården med sitt ventilations- och anestesierbjudande och har ett starkt globalt kommersiellt nätverk. Pulsion, som framförallt har starka positioner i Europa, kommer genom förvärvet att få tillgång till en betydligt större säljorganisation. Pulsion har djupgående kompetens inom kommersialisering av specialiserade monitoreringslösningar och tillhörande katetrar, vilket kommer bidra positivt till lanseringen av Eirus, Getinges nya produkt för glukos- och laktatmonitorering. Getinge bedömer att det finns stor potential på marknaden för att utveckla en bredare portfölj av specialiserade monitoreringslösningar samt för försäljning av relaterade engångsartiklar.

Det offentliga erbjudandet gäller under förutsättning att bland annat följande villkor uppfylls: godkännande från den tyska konkurrensmyndigheten (Bundeskartellamt) och att minst 75 % av Pulsions aktieägare accepterar erbjudandet. Fullständiga villkor och ytterligare information angående erbjudandet finns att tillgå i erbjudandehandlingen som publicerades den 14 januari 2014. Getinge har redan säkrat 74,9% av aktierna i Pulsion och transaktionen förväntas slutföras under första kvartalet 2014.

Förvärvet förväntas bidra till Getinges vinst per aktie under 2014, inklusive omstruktureringsskostnader, avskrivning av goodwill-värden samt finansieringskostnader. Transaktionen kommer att finansieras genom en ny kreditfacilitet.

### **Effektiviseringsprogram inom Critical Care divisionen**

Under kvartalet har Critical Care divisionen initierat ett effektiviseringsprogram för att öka konkurrenskraften och förbättra lönsamheten.

Under de senaste åren har Critical Care divisionen investerat i flera större produktutvecklingsprojekt. Detta har resulterat i bland annat två av divisionens viktiga produkter – Flow-i, en ny innovativ anestesiprodukt och SERVO-U, nästa generations ventilatorplattform. Organisationen går nu in i en period med en mer normaliserad aktivitetsnivå inom produktutveckling och har vidtagit åtföljande organisatoriska åtgärder. Under kvartalet har Critical Care inlett diskussioner med fackliga representanter om att minska personalstyrkan med cirka 50 tjänster. Därutöver har initiativ tagits för att ytterligare effektivisera verksamheten och reducera kostnader.

Omstruktureringsskostnader för att genomföra programmet uppgår till cirka 45 Mkr och har belastat kvartalet. Aktiviteterna beräknas leda till årliga besparingar om 60 Mkr.

### **Avyttring av produktlinje**

Som tidigare kommunicerats har affärsområdet tecknat avtal om att sälja två produktlinjer, SAFEGUARD® och AIR-BAND™. Produkterna används för att på mekanisk väg åttstadkomma hemostas (stoppa blodflödet genom koagulering) efter kateterbaserade ingrepp. Verksamheten finns huvudsakligen i USA och ingår i Medical Systems Cardiovascular division. Köpare av de båda produkterna är Merit Medical Systems, Inc, baserat i Utah, USA, som anses ha större möjlighet att utveckla produkterna och öka försäljningen.

SAFEGUARD® och AIR-BAND™ har en årlig försäljningsvolym om cirka 46 Mkr. Köpeskillingen uppgår till cirka 180 Mkr och har lett till en reavinst om 92 Mkr. Affären slutfördes under fjärde kvartalet.

### **Omstruktureringsprojekt inom Cardiovascular divisionen**

Som tidigare rapporterats genomför affärsområdet för närvarande ett omstruktureringsprogram i syfte att effektivisera tillverkningen av kärlimplantat. Omstruktureringsprogrammet kostnadsfördes redan vid utgången av 2011.

Tillverkningen av kärlimplantat äger för närvarande rum vid två fabriker inom Cardiovascular divisionen. Samtlig produktion av textilbaserade kärlimplantat kommer när omstruktureringsprogrammet är genomfört att vara koncentrerad till produktionsenheten i franska La Ciotat. Flytten till La Ciotat beräknas vara slutförd under första kvartalet 2015.

### **Integration av Atrium Medical**

Integrationen av Atrium slutfördes under kvartalet.

### **Produktion av Cardiopulmonary-divisionens produkter i Suzhou, Kina**

Under första kvartalet 2014 startar tillverkning av Cardiopulmonary-divisionens produkter i den nya 5 000 m<sup>2</sup> stora fabriken i Suzhou. Fabriken är en utbyggnad av den redan befintliga produktionsanläggningen i Suzhou och kommer omfatta produktion av Cardiopulmonary-divisionens slangset för perfusion (används vid bypass operationer) samt täckta stentar (implantat som används vid endovaskulära ingrepp). De lokalt tillverkade produkterna kommer initialt att säljas på marknaderna i Asien och i mindre omfattning till övriga marknader globalt. Cardiopulmonary-verksamheten är den snabbast växande divisionen inom Medical Systems med god tillväxtpotential i Asien under de kommande åren.

### **Medical Systems förbättrar sina kvalitetsledningssystem**

Som rapporterats under kvartalet har ett antal produktionsanläggningar inom affärsområdet Medical Systems inspekterats av amerikanska FDA (Food and Drug Administration) under det senaste året. Som ett resultat av inspektionerna samt interna utvärderingar, arbetar Medical Systems med att genomföra förbättringar av kvalitetsledningssystemen vid sina produktionsanläggningar globalt.

FDA-inspektionerna genererade observationer relaterade till affärsområdets kvalitetsledningssystem. Anmärkningarna och synpunkterna från FDA används för att guida det förbättringsarbete som nu pågår inom affärsområdet. Medical Systems för en dialog med FDA i syfte att adressera och förbättra de brister i kvalitetsledningssystemet som observerats av myndigheten.

### **Nya produkter – SERVO-U och SERVO-n**

Lanseringen av SERVO-U, som är nästa generations ventilatorplattform, har fått mycket positivt mottagande av kunderna och har redan resulterat i ett antal beställningar globalt.

Den helt nya modulära plattformen hjälper användarna att arbeta mer effektivt. Genom ett intuitivt användargränssnitt kommer användare att snabbare kunna utnyttja de ventilationsmodaliteter som SERVO-U erbjuder och därmed kunna ge en bättre behandling till intensivvårdspatienter.

Historiskt har Critical Care divisionen haft en blygsam närvaro på neonatal-marknaden. Med den helt nya neonatal ventilatorn, SERVO-n, förväntas Critical Care öka sin närvaro inom detta marknadssegment. SERVO-n, är baserad på samma plattform som SERVO-U, och har utvecklats för att hjälpa för tidigt födda spädbarn att andas. SERVO-n kommer att lanseras under 2014 men en del enheter har redan förbeställts.

### **Lansering av nytt operationsbordssystem - OTESUS 1160**

Det nya operationsbordssystemet, OTESUS 1160, lanserades under kvartalet. OTESUS ersätter det nuvarande systemet ALPHAMAQUET OR, som framgångsrikt installerats i mer än 13 000 operationsrum globalt.

OTESUS har utvecklats för att möta nya kliniska behov. Systemet har en förbättrad prestanda för att reglera operationsbordets lutning och sidovinkling vilket är av stort värde vid modern titthålskirurgi. OTESUS är även utrustad med en unik "växellåda" för att möjliggöra kontrollerade och ytterst små rörelser vid justering av patientens position, vilket är extremt viktigt under rygg-, neuro- och mikrokirurgi. OTESUS är utformad för att underlätta för kirurgerna att genomföra sitt arbete på det mest ergonomiska sättet. OTESUS 1160 har fått mycket positiv respons från kunderna.

## Affärsområde Extended Care

### Orderingång

|                                | 2013        | 2012        | Förändr. just. för       | 2013          | 2012          | Förändr. just. för       |
|--------------------------------|-------------|-------------|--------------------------|---------------|---------------|--------------------------|
| <b>Orderingång per marknad</b> | <b>kv 4</b> | <b>kv 4</b> | <b>valuta o. förvärv</b> | <b>12 mån</b> | <b>12 mån</b> | <b>valuta o. förvärv</b> |
| Västeuropa                     | 887         | 834         | 0,9%                     | 3 237         | 2 924         | -0,5%                    |
| USA och Kanada                 | 677         | 637         | -0,8%                    | 2 633         | 1 950         | 3,0%                     |
| Övriga världen                 | 257         | 303         | -7,9%                    | 1 040         | 1 091         | -1,2%                    |
| Affärsområdet totalt           | 1 821       | 1 774       | -1,2%                    | 6 910         | 5 965         | 0,5%                     |

Extended Cares orderingång utvecklades svagt under kvartalet, speciellt med beaktande av att utvecklingen under fjolårskvartalet också var svag. Organiskt minskade orderingången med 1,2 % i kvartalet men uppvisar för helårsperioden en blygsam tillväxt. I Västeuropa ökade orderingången organiskt med 0,9 % i perioden. Ordertillväxten var god i Skandinavien och i Storbritannien men var i övrigt svag. I Nordamerika minskade den organiska orderingången med 0,8 % främst till följd av en svag volymutveckling inom TSS. TSS som konsolideras i affärsområdets siffror sedan november 2012 ingår därmed i de organiska jämförelsesiffrorna för kvartalet. Även på marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika var den organiska orderutvecklingen negativ med svag utveckling i Asien och Mellanöstern.

### Resultat

|                                                      | 2013        | 2012        | För-         | 2013          | 2012          | För-         |
|------------------------------------------------------|-------------|-------------|--------------|---------------|---------------|--------------|
|                                                      | <b>kv 4</b> | <b>kv 4</b> | <b>ändr.</b> | <b>12 mån</b> | <b>12 mån</b> | <b>ändr.</b> |
| Nettoomsättning, Mkr                                 | 1 840       | 1 776       | 3,6%         | 6 870         | 5 990         | 14,7%        |
| <i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>               |             |             | -0,4%        |               |               | -0,6%        |
| Bruttovinst                                          | 941         | 865         | 8,8%         | 3 369         | 3 052         | 10,4%        |
| Bruttomarginal, %                                    | 51,1%       | 48,7%       | 2,4%         | 49,0%         | 51,0%         | -2,0%        |
| Rörelsekostnader, Mkr                                | -520        | -521        | -0,2%        | -2 202        | -1 871        | 17,7%        |
| EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader | 452         | 373         | 21,2%        | 1 296         | 1 274         | 1,7%         |
| EBITA marginal %                                     | 24,6%       | 21,0%       | 3,6%         | 18,9%         | 21,3%         | -2,4%        |
| Förvärvskostnader                                    | 9           | -36         |              | 9             | -41           |              |
| Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr       | 5           | -135        |              | -193          | -135          |              |
| EBIT                                                 | 435         | 173         | 151,4%       | 983           | 1 005         | -2,2%        |
| EBIT marginal %                                      | 23,6%       | 9,7%        | 13,9%        | 14,3%         | 16,8%         | -2,5%        |

Extended Cares EBITA-resultat ökade med 21,2 % till 452 Mkr (373). EBITA-marginalen uppgick till 24,6 % (21,0 %) i perioden trots att nyförvärvade TSS planmässigt har en utspädande effekt på affärsområdets rörelsemarginal. Resultatförbättringen i perioden är i första hand en effekt av god kostnadskontroll och en god bruttomarginalutveckling. Den förbättrade bruttomarginalen förklaras av en gynnsam produktmix samt effektiviseringar i affärsområdets supply-chain. Extended Cares resultat har påverkats negativt till följd av den skatt på medicintekniska produkter som införts i USA samt av negativa valutakurseffekter. Justeras resultatet med avseende på dessa båda faktorer så uppgick EBITA-resultatet till 482 Mkr (373) och EBITA-marginalen till 26,2% (21,0 %).



## Aktiviteter

### **Ny Executive Vice President för Extended Care**

Som tidigare kommunicerats, har Getingekoncernen utsett Harald F. Stock till ny VD för ArjoHuntleigh samt Executive Vice President för affärsområdet Extended Care från och med den 1 januari, 2014.

Harald Stock har närmare 20 års erfarenhet från sjukvårdsindustrin och en bred meritlista. Han kommer närmast från posten som koncernchef för Grünenthal-koncernen; ett globalt, familjeägt forskningsinriktat läkemedelsbolag. Tidigare har han haft ledande positioner inom Roche-koncernen och på DePuy, den ortopediska avdelningen inom Johnson & Johnson.

Harald ingår i Getinges koncernledning och rapporterar till Johan Malmquist, VD för Getingekoncernen.

### **Integrationen av Therapeutic Support Systems (TSS)**

Som tidigare kommunicerats fortlöper integrationen av TSS. De kostnadsmässiga synergier som förvärvet av TSS medför förväntas bli större än vad som antogs vid förvärvstillfället. Dock har delar av integrationsprogrammet förskjutits i tiden vilket innebär att 2013 års synergieffekter blev mindre än beräknat. Omstrukturerings- och integrationsprogrammet förväntas vara avslutat i sin helhet under 2014. Kostnadssynergierna kommer att fullständigt återspeglas under 2015.

Transaktions- och omstruktureringskostnaderna i anslutning till TSS förvärvet beräknas totalt att uppgå till 240 Mkr varav 170 Mkr kostnadsfördes i bokslutet 2012. 70 Mkr har kostnadsförts i bokslutet 2013, varav 21 Mkr i årets fjärde kvartal.

### **Effektivisering av produktionsstruktur**

Avvecklingen av produktionsenheten i Eslöv, Sverige, fortlöper enligt plan. Avvecklingen av den tyska produktionsenheten i Wetzlar slutfördes under perioden och tillverkningen har överförts till en extern leverantör i Östeuropa.

De omstruktureringskostnader som härleds till effektiviseringen av produktionsstrukturen bedöms uppgå till 96 Mkr och har kostnadsförts under 2013, vilket är 50 Mkr mindre än tidigare estimat. Det utrymme som därmed skapats har till stor del utnyttjats av affärsområdet Medical Systems för effektiviseringsprogrammet inom Critical Care-divisionen.

Den ovan beskrivna förändringen av affärsområdets produktionsstruktur förväntas leda till årliga besparingar om 90-100 Mkr från och med 2015.

### **Omstrukturering i Kontinentaleuropa**

Affärsområdet har vidtagit åtgärder för att optimera organisationen inom Kontinentaleuropa. Kvartalet har belastats med 20 Mkr, främst relaterade till omstruktureringar av verksamheten. Effektiviseringarna beräknas leda till årliga besparingar om cirka 22 Mkr från och med 2014.

### **Effektiviseringar av Supply Chain i Magog, Kanada**

Affärsområdet har efter rapportperiodens utgång informerat internt om planerade åtgärder för att driva ytterligare effektiviseringar inom Supply Chain för att öka konkurrenskraften. Åtgärderna kommer att innebära en minskning av personalstyrkan inom stödfunktioner på produktionsenheten i Magog, Kanada.

Affärsområdet planerar dessutom att ytterligare stärka sin globala forsknings- och utvecklingsorganisation genom att koncentrera verksamheten till de två stora innovationscentren i Malmö, Sverige och San Antonio, USA.

**Produktlansering – Maxi Transfer Sheet**

Under kvartalet har affärsområdet lanserat Maxi Transfer Sheet, ett nytt innovativt koncept för säker patienthantering. Maxi Transfer Sheet är en kombination av ett sänglakan och en sele som används för att i sidled förflytta, ompositionera och vända patienter med nedsatt rörlighet. Maxi Transfer Sheet hjälper även vårdpersonalen att utföra sitt jobb på ett mer effektivt och ergonomiskt sätt. Maxi Transfer Sheet används tillsammans med affärsområdets patientlyftar Maxi Sky 2, Maxi Sky 600 och Maxi Move. Produkten är godkänd enligt internationella riktlinjer för behandling och förebyggande av trycksår (International Pressure Ulcer Treatment and Prevention Guidelines)

## Affärsområde Infection Control

### Orderingång

| Orderingång per marknad | 2013  | 2012  | Förändr. just. för | 2013   | 2012   | Förändr. just. för |
|-------------------------|-------|-------|--------------------|--------|--------|--------------------|
|                         | kv 4  | kv 4  | valuta o. förvärv  | 12 mån | 12 mån | valuta o. förvärv  |
| Västeuropa              | 527   | 512   | 2,2%               | 2 041  | 2 053  | 1,9%               |
| USA och Kanada          | 420   | 417   | 3,7%               | 1 547  | 1 527  | 5,7%               |
| Övriga världen          | 385   | 359   | 14,9%              | 1 556  | 1 629  | 3,0%               |
| Affärsområdet totalt    | 1 332 | 1 288 | 6,2%               | 5 144  | 5 209  | 3,4%               |

Infection Controls orderingång ökade organiskt med goda 6,2 % i perioden. I Västeuropa ökade den organiska orderingången med 2,2 %. Utvecklingen var god på de flesta marknaderna med undantag för Storbritannien där orderingången minskade. Utvecklingen på den Nordamerikanska marknaden var god med en organisk orderingångsökning om 3,7 % där USA marknaden fortsatt utvecklades mycket bra. På marknaderna utanför Västeuropa och Nordamerika ökade orderingången organiskt med 14,9 % med god tillväxt i Asien, Latinamerika och Afrika.

### Resultat

|                                                       | 2013  | 2012  | För-   | 2013   | 2012   | För-   |
|-------------------------------------------------------|-------|-------|--------|--------|--------|--------|
|                                                       | kv 4  | kv 4  | ändr.  | 12 mån | 12 mån | ändr.  |
| Nettoomsättning, Mkr                                  | 1 606 | 1 745 | -8,0%  | 5 095  | 5 170  | -1,5%  |
| <i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>                |       |       | -4,5%  |        |        | 3,7%   |
| Bruttovinst                                           | 638   | 661   | -3,5%  | 1 966  | 1 984  | -0,9%  |
| Bruttomarginal, %                                     | 39,7% | 37,9% | 1,8%   | 38,6%  | 38,4%  | 0,2%   |
| Rörelsekostnader, Mkr                                 | -387  | -358  | 8,1%   | -1 405 | -1 363 | 3,1%   |
| EBITA före omstrukturering- och integrationskostnader | 254   | 306   | -17,0% | 575    | 631    | -8,9%  |
| EBITA marginal %                                      | 15,8% | 17,5% | -1,7%  | 11,3%  | 12,2%  | -0,9%  |
| Förvärvskostnader                                     | -1    | -3    |        | -3     | -3     |        |
| Omstrukturering- och integrationskostnader, Mkr       | -8    | 0     |        | -127   | 0      |        |
| EBIT                                                  | 242   | 300   | -19,3% | 431    | 618    | -30,3% |
| EBIT marginal %                                       | 15,1% | 17,2% | -2,1%  | 8,5%   | 12,0%  | -3,5%  |

Infection Controls EBITA-resultat minskade som tidigare informerats om och uppgick till 254 Mkr (306). EBITA-marginalen försämrades något och uppgick till 15,8 % (17,5%). Faktureringen minskade organiskt med 4,5 % i perioden samtidigt som kostnadskontrollen var mycket god. Periodens resultat har belastats med ca 30 Mkr avseende en uppgörelse som träffats med en kund inom Life science segmentet. I likhet med koncernens två andra affärsområden har resultatet därutöver påverkats negativt till följd av den amerikanska skatten på medicintekniska produkter samt negativa valutakurseffekter. Det justerade EBITA-resultatet med hänsyn tagen till dessa två sistnämnda effekter uppgår till 295 Mkr (306).

## Aktiviteter

### **Effektiviseringar för förbättrad lönsamhet**

Som tidigare kommunicerats genomför Infection Control ett omfattande effektiviseringsprogram för att förbättra lönsamheten. Omstruktureringskostnader för att genomföra programmet beräknas uppgå till cirka 440 Mkr över en fyraårsperiod.

Kvartalet har belastats med 8 Mkr och totalt under 2013 har 123 Mkr bokförts. Omstruktureringskostnader för 2014 beräknas uppgå till cirka 60 Mkr.

En omstruktureringsaktivitet som var planerad för det fjärde kvartalet 2013 har skjutits fram till första kvartalet 2014. Aktiviteten omfattar främst komponenttillverkning som läggs ut på externa leverantörer och en omorganisation av Forskning och Utveckling samt Product Management till en mer funktionsbaserad och global organisation. I mitten av januari 2014 informerades medarbetare inom affärsområdet att cirka 100 positioner i Getinge och Växjö kommer att påverkas av förändringen. Av dessa, kommer ett ännu icke specificerat antal medarbetare, erbjudas positioner inom de nya globala funktionerna.

### **Produktlanseringar – en ny generation autoklaver**

Den första modellen i affärsrådets nya generation autoklaver, GSS67, introducerades i november på MEDICA, världens största mässa inom sjukhusindustrin, och fick utmärkta recensioner av såväl kunder som experter inom industrin. GSS67 är den första autoklaven baserad på den modulariserade plattformen som kommer att utgöra grunden för affärsrådets framtida sterilisationserbjudande och därmed ersätta det befintliga produktsortimentet. Plattformen kan skräddarsys efter kundens behov och önskemål i kombination med en bibehållen effektiv tillverkning och kvalitetskontroll.

Under kvartalet har affärsområdet även introducerat ett nytt patentsökt användargränssnitt, Centric. Centric kommer att tillämpas på flera av affärsrådets produktlinjer i framtiden och ger högsta möjliga användarvänlighet och inkluderar effektiv styrning, vägledning för användaren samt ökad säkerhet.

Planerad försäljningsstart för den nya autoklaven GSS67 och Centric beräknas till andra halvåret 2014.

## Övrig information

### Getinges huvudkontor flyttar till Göteborg

Som tidigare kommunicerats kommer Getingekoncernens huvudkontor att flytta till Göteborg. Det nya huvudkontoret kommer att ligga på Lindholmen, i en kontorsbyggnad i närheten av Lindholmen Science Park. Området är en internationell mötesplats där forskare, studenter, näringsliv och samhälle samverkar. Lokaliseringen erbjuder goda möjligheter för Getinge att expandera i linje med koncernens vision och strategi.

Flytten kommer att ske i början av april och berör ett 20-tal medarbetare.

### Redovisning

Bokslutskommunikén har, för koncernen, upprättats enligt IAS 34, Delårsrapportering, och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen 2012 och ska läsas tillsammans med dessa.

### Nya redovisningsprinciper för 2013

Nya eller reviderade IFRS samt tolkningsuttalanden från IFRIC som beskrivs i årsredovisningen 2012, not 1, har inte haft någon materiell effekt på koncernens eller moderbolagets resultat eller ställning. Utökade upplysningskrav för finansiella instrument har inkluderats i denna rapport under särskild rubrik på sidan 9.

### Utdelning

Styrelsen och verkställande direktören föreslår en utdelning för 2013 uppgående till 4,15 kr (4,15) per aktie, vartill åtgår 989 Mkr (989). Föreslagen avstämningsdag är den 25 mars 2014. Euroclear räknar med att sända utdelningen till aktieägarna den 28 mars 2014.

### Årsstämma

Getinge AB:s årsstämma kommer att hållas den 20 mars 2014, kl.14:00 i Kongresshallen, Hotell Tylösand, Halmstad.

### Riskhantering

Den enskilt största risken för Getingekoncernen är politiska beslut som ändrar världens ersättningssystem. Genom att Getinge är verksam i ett stort antal länder, begränsas denna risk för koncernen som helhet. Koncernens operationella risker är begränsade eftersom kundernas verksamhet som regel finansieras, direkt eller indirekt, med offentliga medel. Koncernens Risk Management-grupp arbetar kontinuerligt för att minimera risken för störningar i produktionen.

Delar av Getingekoncernens produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation. Det kan inte uteslutas att Getingekoncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att bemöta myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.

Sjukvårdsleverantörer riskerar, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

*Finansiell riskhantering.* Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand risker relaterade till valuta- och ränterisker samt kreditrisker. Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera finansiella risker ligger inom

koncernledningen och finansfunktionen. De väsentligaste finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisk.

### **Framtidsinriktad information**

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

### **Nästa rapporttillfälle**

Nästa rapport från Getingekoncernen (första kvartalet 2014) lämnas den 16 april 2014.

## Telefonkonferens

Telefonkonferens äger rum idag kl. 15.00 (svensk tid) med Johan Malmquist, CEO, och Ulf Grunander, CFO.

Telefonnummer för att delta i konferensen:

Sverige: +46 (0) 8 5065 3936

UK: +44 (0) 20 3427 1906

US: +1 212 444 0896

Kod: 8105339

Agenda:

14.45 Ring konferensnummer

15.00 Genomgång av delårsrapporten

15.20 Q&A

16.00 Avslutning

En inspelad version av telefonkonferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nummer:

Sverige: +46 (0) 8 5051 3897

UK: +44 (0) 20 3427 0598

US: +1 347 366 9565

Kod: 8105339

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att få tillgång till denna presentation, vänligen klicka på följande länk:

<http://www.livemeeting.com/cc/premconfeurope/join?id=8105339&role=attend&pw=pw2760>

## Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Getinge 28 januari 2014

Carl Bennet  
*Ordförande*

Henrik Blomdahl

Johan Bygge

Cecilia Daun Wennborg

Tomas Funk

Carola Lemne

Johan Malmquist  
*Verkställande direktör*

Johan Stern

Maths Wahlström

Getinge AB  
Box 69, 305 05 Getinge  
Telefon 010-335 00 00. Telefax 035-549 52  
e-post: [info@getinge.com](mailto:info@getinge.com)  
Organisationsnummer 556408-5032  
[www.getingegroup.com](http://www.getingegroup.com)

*Informationen är sådan som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.*

## Koncernens resultaträkning

| M kr                                              | 2013         | 2012   | För-  | 2013          | 2012    | För-  |
|---------------------------------------------------|--------------|--------|-------|---------------|---------|-------|
|                                                   | kv 4         | kv 4   | ändr. | 12 mån        | 12 mån  | ändr. |
| Nettoomsättning                                   | 7 757        | 7 816  | -0,8% | 25 287        | 24 248  | 4,3%  |
| Kostnad för sålda varor                           | -3 656       | -3 792 | -3,6% | -12 163       | -11 544 | 5,4%  |
| <b>Bruttovinst</b>                                | <b>4 101</b> | 4 024  | 19%   | <b>13 124</b> | 12 704  | 3,3%  |
| <i>Bruttomarginal</i>                             | 52,9%        | 51,5%  | 1,4%  | 51,9%         | 52,4%   | -0,5% |
| Försäljningskostnader                             | -1 428       | -1 449 | -1,4% | -5 642        | -5 452  | 3,5%  |
| Administrationskostnader                          | -667         | -666   | 0,2%  | -2 599        | -2 405  | 8,1%  |
| Forsknings- och utvecklingskostnader <sup>1</sup> | -160         | -142   | 12,7% | -619          | -598    | 3,5%  |
| Förvärvskostnader                                 | -1           | -36    |       | -13           | -44     |       |
| Omstrukturerings- och integrationskostnader       | -53          | -156   |       | -401          | -184    |       |
| Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader       | 67           | 16     |       | -102          | -15     |       |
| <b>Rörelseresultat <sup>2</sup></b>               | <b>1 859</b> | 1 591  | 16,8% | <b>3 748</b>  | 4 006   | -6,4% |
| <i>Rörelsemarginal</i>                            | 24,0%        | 20,4%  | 3,6%  | 14,8%         | 16,5%   | -1,7% |
| Finansnetto                                       | -150         | -144   |       | -595          | -570    |       |
| <b>Resultat före skatt</b>                        | <b>1 709</b> | 1 447  | 18,1% | <b>3 153</b>  | 3 436   | -8,2% |
| Skatt                                             | -468         | -388   |       | -858          | -905    |       |
| <b>Nettovinst</b>                                 | <b>1 241</b> | 1 059  | 17,2% | <b>2 295</b>  | 2 531   | -9,3% |
| <b>Hänförligt till:</b>                           |              |        |       |               |         |       |
| Moderbolagets aktieägare                          | 1 237        | 1 055  |       | 2 285         | 2 521   |       |
| Innehav utan bestämmande inflytande               | 4            | 4      |       | 10            | 10      |       |
| <b>Nettovinst</b>                                 | <b>1 241</b> | 1 059  |       | <b>2 295</b>  | 2 531   |       |
| Vinst per aktie <sup>3</sup>                      | 5,19         | 4,43   | 17,2% | 9,59          | 10,58   | -9,4% |
| Justerad vinst per aktie                          | 5,83         | 5,52   | 5,6%  | 12,74         | 13,23   | -3,7% |

<sup>1</sup> Utvecklingskostnader uppgående till 679 Mkr (745) har aktiverats under året, varav 180 Mkr (212) i kvartalet.

<sup>2</sup> Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

|                                                 |             |      |  |               |        |  |
|-------------------------------------------------|-------------|------|--|---------------|--------|--|
| — på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar | -149        | -160 |  | -604          | -615   |  |
| — på immateriella tillgångar                    | -124        | -110 |  | -476          | -415   |  |
| — på materiella anl tillgångar                  | -202        | -200 |  | -786          | -712   |  |
|                                                 | <b>-475</b> | -470 |  | <b>-1 866</b> | -1 742 |  |

<sup>3</sup> Det förekommer ingen utspädning



## Rapport över totalresultatet

| M kr                                                       | 2013         | 2012  | 2013         | 2012          |
|------------------------------------------------------------|--------------|-------|--------------|---------------|
|                                                            | kv 4         | kv 4  | 12 mån       | 12 mån        |
| <b>Nettovinst</b>                                          | <b>1 241</b> | 1 059 | <b>2 295</b> | 2 531         |
| <i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i> |              |       |              |               |
| Omräkningsdifferenser                                      | <b>288</b>   | -136  | <b>-8</b>    | -759          |
| Kassaflödessäkringar                                       | <b>-169</b>  | 59    | <b>309</b>   | -36           |
| Aktuariella vinster/förluster avseende pensioner           | <b>-148</b>  | -412  | <b>-148</b>  | -412          |
| Inkomstskatt relaterad till övriga delresultatposter       | <b>85</b>    | 117   | <b>-44</b>   | 142           |
| <b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>    | <b>56</b>    | -372  | <b>109</b>   | <b>-1 065</b> |
| <b>Summa totalresultat för perioden</b>                    | <b>1 297</b> | 687   | <b>2 404</b> | 1 466         |
| <b>Totalresultatet hänförligt till</b>                     |              |       |              |               |
| Moderföretagets aktieägare                                 | <b>1 295</b> | 683   | <b>2 400</b> | 1 456         |
| Innehav utan bestämmande inflytande                        | <b>2</b>     | 4     | <b>4</b>     | 10            |

## Resultat per kvartal

| M kr                    | 2011   | 2012   | 2012   | 2012   | 2012   | 2013   | 2013   | 2013   | 2013   |
|-------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
|                         | kv 4   | kv 1   | kv 2   | kv 3   | kv 4   | kv 1   | kv 2   | kv 3   | kv 4   |
| Nettoomsättning         | 7 354  | 5 246  | 5 612  | 5 574  | 7 816  | 5 664  | 6 015  | 5 850  | 7 757  |
| Kostnad för sålda varor | -3 550 | -2 492 | -2 606 | -2 654 | -3 792 | -2 717 | -2 893 | -2 896 | -3 656 |
| Bruttovinst             | 3 804  | 2 754  | 3 006  | 2 920  | 4 024  | 2 947  | 3 122  | 2 954  | 4 101  |
| Rörelsekostnader        | -2 144 | -2 050 | -2 141 | -2 073 | -2 433 | -2 547 | -2 347 | -2 239 | -2 242 |
| Rörelseresultat         | 1 660  | 704    | 865    | 847    | 1 591  | 400    | 775    | 715    | 1 859  |
| Finansnetto             | -129   | -134   | -149   | -143   | -144   | -148   | -149   | -147   | -150   |
| Resultat före skatt     | 1 531  | 570    | 716    | 704    | 1 447  | 252    | 626    | 568    | 1 709  |
| Skatt                   | -410   | -148   | -186   | -183   | -388   | -68    | -169   | -153   | -468   |
| Nettovinst              | 1 121  | 422    | 530    | 521    | 1 059  | 184    | 457    | 415    | 1 241  |

## Koncernens balansräkning

|                                       | 2013          | 2012          |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| <b>Tillgångar</b> M kr                | <b>31-dec</b> | <b>31-dec</b> |
| Immateriella tillgångar               | 25 176        | 24 895        |
| Materiella anläggningstillgångar      | 4 341         | 4 066         |
| Finansiella anläggningstillgångar     | 667           | 887           |
| Varulager                             | 4 254         | 4 060         |
| Kortfristiga fordringar               | 8 767         | 7 759         |
| Likvida medel                         | 1 148         | 1 254         |
| <b>Summa tillgångar</b>               | <b>44 353</b> | <b>42 921</b> |
| <b>Eget kapital och skulder</b>       |               |               |
| Eget kapital                          | 16 610        | 15 200        |
| Långfristiga skulder                  | 17 603        | 17 718        |
| Kortfristiga skulder                  | 10 140        | 10 003        |
| <b>Summa eget kapital och skulder</b> | <b>44 353</b> | <b>42 921</b> |

## Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

### Värderingstekniker använda för att beräkna verkliga värden i Nivå 2.

Derivat i nivå 2, som används för säkringsändamål, består av valutaterminer och ränteswappar.

Värderingen till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminkurser på en aktiv marknad.

Värderingen av ränteswappar baseras på terminsräntor framtagna utifrån observerbara yieldkurvor.

### Verkligt värde hierarkin

Koncernen innehar derivat för säkringsändamål nivå 2 per den 31 december 2013 där tillgångarna uppgår till 755 Mkr och skulder till 660 Mkr. Motsvarande siffror per den 31 december 2012 uppgick till 528 Mkr respektive 852 Mkr.

Då koncernen innehar enbart finansiella derivatinstrument som värderas enligt nivå 2 har det inte skett några överföringar mellan värderingskategorierna mellan kvartalen.

### Verkligt värde på upplåning

|                  | 2013   | 2012   |
|------------------|--------|--------|
|                  | 31 Dec | 31 Dec |
| Långfristiga lån | 13 707 | 13 311 |
| Kortfristiga lån | 3 603  | 4 362  |

### Övriga finansiella tillgångar och skulder

Verkligt värde på nedanstående finansiella tillgångar och skulder uppskattas i allt väsentligt vara lika med dess bokförda värde:

- Kundfordringar och andra fordringar
- Övriga kortfristiga fordringar
- Kassa och övriga likvida medel
- Leverantörsskulder och övriga skulder
- Övriga tillgångar och skulder

### Upplysningar kring nettoredovisning av finansiella tillgångar och skulder

Upplåning samt finansiella instrument i koncernen redovisat brutto

|              | Tillgångar | Skulder | Netto   |
|--------------|------------|---------|---------|
| Lån          | 0          | -17 310 | -17 310 |
| Räntederivat | 193        | -461    | -268    |
| Fx-derivat   | 562        | -199    | 363     |
| Summa        | 755        | -17 970 | -17 215 |

Koncernen har ISDA avtal med samtliga av sina väsentliga motparter för upplåning och handel med finansiella instrument. Detta innebär att samtliga fordringar och skulder som innehas av koncernen är fullt ut kvittningsbara. Koncernen har nettoredovisat värdet av koncernens basis swapar mot lån i balansräkningen. Värdet på nettoredovisade basis swapar per 31 december 2013 är +141 Mkr (+148).

Koncernen tillämpar inte nettoredovisning för några av sina övriga väsentliga tillgångar och skulder.

## Koncernens kassaflödesanalys

| M kr                                                  | 2013<br>kv 4 | 2012<br>kv 4  | 2013<br>12 mån | 2012<br>12 mån |
|-------------------------------------------------------|--------------|---------------|----------------|----------------|
| <i>Den löpande verksamheten</i>                       |              |               |                |                |
| EBITDA                                                | 2 333        | 2 061         | 5 614          | 5 748          |
| Kostnadsförda omstruktureringskostnader               | 54           | 156           | 401            | 184            |
| Utbetalda omstruktureringskostnader                   | -122         | -57           | -352           | -128           |
| Övriga icke kassaflödespåverkande poster              | 119          | 21            | 153            | 43             |
| Finansiella poster                                    | -150         | -144          | -595           | -570           |
| Betald skatt                                          | -218         | -286          | -859           | -966           |
| <b>Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital</b> | <b>2 016</b> | <b>1 751</b>  | <b>4 362</b>   | <b>4 311</b>   |
| Förändringar i rörelsekapital                         |              |               |                |                |
| Varulager                                             | 368          | 555           | -233           | -126           |
| Kortfristiga fordringar                               | -1 183       | -938          | -812           | -201           |
| Kortfristiga rörelseskulder                           | 209          | 89            | 227            | -297           |
| <b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>       | <b>1 410</b> | <b>1 457</b>  | <b>3 544</b>   | <b>3 687</b>   |
| <i>Investeringsverksamheten</i>                       |              |               |                |                |
| Förvärv av dotterföretag                              | 0            | -1 852        | -248           | -2 226         |
| Aktiverade utvecklingskostnader                       | -180         | -212          | -679           | -745           |
| Utrustning för uthyrning                              | -62          | -64           | -299           | -296           |
| Förvärv av anläggningstillgångar                      | -301         | -304          | -1 004         | -959           |
| <b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>       | <b>-543</b>  | <b>-2 432</b> | <b>-2 230</b>  | <b>-4 226</b>  |
| <i>Finansieringsverksamheten</i>                      |              |               |                |                |
| Förändring av räntebärande skuld                      | -518         | 1 150         | -277           | 1 040          |
| Förändring av långfristiga fordringar                 | 93           | 103           | 303            | 99             |
| Utbetald utdelning                                    | 0            | 0             | -989           | -894           |
| <b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>      | <b>-425</b>  | <b>1 253</b>  | <b>-963</b>    | <b>245</b>     |
| <b>Periodens kassaflöde</b>                           | <b>442</b>   | <b>278</b>    | <b>351</b>     | <b>-294</b>    |
| Likvida medel vid periodens början                    | 1 237        | 1 393         | 1 254          | 1 207          |
| Omräkningsdifferenser                                 | -531         | -417          | -457           | 341            |
| Likvida medel vid periodens slut                      | 1 148        | 1 254         | 1 148          | 1 254          |

## Koncernens räntebärande nettoskuld

| M kr                                     | 2013<br>31-dec | 2012<br>31-dec |
|------------------------------------------|----------------|----------------|
| Skulder till kreditinstitut              | 17 169         | 17 525         |
| Avsättningar för pensioner, räntebärande | 2 298          | 2 111          |
| Avgår likvida medel                      | -1 148         | -1 254         |
| <b>Räntebärande nettoskuld</b>           | <b>18 319</b>  | <b>18 382</b>  |

## Förändring eget kapital

| Mkr                                         | Aktiekapital | Övrigt tillskjutet kapital |               | Balanserad vinst |               | Innehav utan bestämmande inflytande | Summa eget kapital |
|---------------------------------------------|--------------|----------------------------|---------------|------------------|---------------|-------------------------------------|--------------------|
|                                             |              | Reserver                   |               |                  | Totalt        |                                     |                    |
| Ingående balans per                         |              |                            |               |                  |               |                                     |                    |
| 1 januari 2012                              | 119          | 5 960                      | -1 375        | 9 904            | <b>14 608</b> | 28                                  | <b>14 636</b>      |
| Utdelning                                   |              |                            |               | -894             | <b>-894</b>   | -8                                  | <b>-902</b>        |
| Summa totalresultat för                     |              |                            |               |                  |               |                                     |                    |
| perioden                                    |              |                            | -785          | 2 241            | <b>1 456</b>  | 10                                  | <b>1 466</b>       |
| <b>Utgående balans per 31 december 2012</b> | <b>119</b>   | <b>5 960</b>               | <b>-2 160</b> | <b>11 251</b>    | <b>15 170</b> | <b>30</b>                           | <b>15 200</b>      |
| Ingående balans per                         |              |                            |               |                  |               |                                     |                    |
| 1 januari 2013                              | 119          | 5 960                      | -2 160        | 11 251           | <b>15 170</b> | 30                                  | <b>15 200</b>      |
| Utdelning                                   |              |                            |               | -989             | <b>-989</b>   | -5                                  | <b>-994</b>        |
| Summa totalresultat för                     |              |                            |               |                  |               |                                     |                    |
| perioden                                    |              |                            | 217           | 2 183            | <b>2 400</b>  | 4                                   | <b>2 404</b>       |
| <b>Utgående balans per 31 december 2013</b> | <b>119</b>   | <b>5 960</b>               | <b>-1 943</b> | <b>12 445</b>    | <b>16 581</b> | <b>29</b>                           | <b>16 610</b>      |

## Koncernens nyckeltal

|                                                                            | 2013    | 2012    | För-   | 2011    | 2013    | 2012    | För-  | 2011    |
|----------------------------------------------------------------------------|---------|---------|--------|---------|---------|---------|-------|---------|
|                                                                            | kv 4    | kv 4    | ändr.  | kv 4    | 12 mån  | 12 mån  | ändr. | 12 mån  |
| Orderingång, Mkr                                                           | 6 931   | 6 648   | 4,3%   | 6 433   | 25 395  | 24 416  | 4,0%  | 22 012  |
| d:o just. för valuta o. förvärv                                            |         |         | 5,9%   |         |         |         | 4,0%  |         |
| Nettoomsättning, Mkr                                                       | 7 757   | 7 816   | -0,8%  | 7 354   | 25 287  | 24 248  | 4,3%  | 21 854  |
| d:o just. för valuta o. förvärv                                            |         |         | 1,3%   |         |         |         | 4,2%  |         |
| EBITA före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader          | 2 062   | 1 943   | 6,1%   | 1 921   | 4 766   | 4 849   | -1,7% | 4 571   |
| EBITA-marginal före omstrukturerings-, integrations- och förvärvskostnader | 26,6%   | 24,9%   | 1,7%   | 26,1%   | 18,8%   | 20,0%   | -1,2% | 20,9%   |
| Omstrukturerings- och integrationskostnader                                | -53     | -156    |        | -82     | -401    | -184    |       | -136    |
| Förvärvskostnader                                                          | -1      | -36     |        | -40     | -13     | -44     |       | -40     |
| EBITA                                                                      | 2 008   | 1 751   | 14,7%  | 1 799   | 4 352   | 4 621   | -5,8% | 4 395   |
| EBITA-marginal                                                             | 25,9%   | 22,4%   | 3,5%   | 24,5%   | 17,2%   | 19,1%   | -1,9% | 20,1%   |
| Vinst per aktie efter full skatt, kronor                                   | 5,19    | 4,43    | 17,2%  | 4,69    | 9,59    | 10,58   | -9,4% | 10,61   |
| Justerad vinst per aktie                                                   | 5,83    | 5,52    | 5,6%   |         | 12,74   | 13,23   | -3,7% |         |
| Antal aktier, tusen                                                        | 238 323 | 238 323 |        | 238 323 | 238 323 | 238 323 |       | 238 323 |
| Räntetäckningsgrad, ggr                                                    |         |         |        |         | 6,9     | 7,3     | -0,4  | 8,4     |
| Arbetande kapital, Mkr                                                     |         |         |        |         | 32 526  | 31 920  | 1,9%  | 26 453  |
| Avkastning på arbetande kapital, procent                                   |         |         |        |         | 12,8%   | 13,1%   | -0,3% | 15,3%   |
| Avkastning på eget kapital, procent                                        |         |         |        |         | 14,4%   | 17,0%   | -2,6% | 18,2%   |
| Nettoskuldsättningsgrad, ggr                                               |         |         |        |         | 1,10    | 1,21    | -0,11 | 1,17    |
| Cash Conversion                                                            | 60,4%   | 70,8%   | -10,4% | 59,6%   | 63,1%   | 64,1%   | -1,0% | 65,1%   |
| Soliditet, procent                                                         |         |         |        |         | 37,4%   | 35,4%   | 2,0%  | 35,3%   |
| Eget kapital per aktie, kronor                                             |         |         |        |         | 69,60   | 63,70   | 9,3%  | 61,30   |

## Femårsöversikt

| Mkr             | 2013   | 2012   | 2011   | 2010   | 2009   |
|-----------------|--------|--------|--------|--------|--------|
|                 | 31-dec | 31-dec | 31-dec | 31-dec | 31-dec |
| Nettoomsättning | 25 287 | 24 248 | 21 854 | 22 172 | 22 816 |
| Nettovinst      | 2 295  | 2 531  | 2 537  | 2 280  | 1 914  |
| Vinst per aktie | 9,59   | 10,58  | 10,61  | 9,55   | 8,02   |

## Moderbolagets resultaträkning

| M kr                                     | 2013<br>kv 4 | 2012<br>kv 4 | 2013<br>12 mån | 2012<br>12 mån |
|------------------------------------------|--------------|--------------|----------------|----------------|
| Administrationskostnader                 | -37          | -15          | -150           | -114           |
| <b>Rörelseresultat</b>                   | <b>-37</b>   | <b>-15</b>   | <b>-150</b>    | <b>-114</b>    |
| Finansnetto                              | 440          | 1 214        | 791            | 2 281          |
| <b>Resultat efter finansiella poster</b> | <b>403</b>   | <b>1 199</b> | <b>641</b>     | <b>2 167</b>   |
| <b>Resultat före skatt</b>               | <b>403</b>   | <b>1 199</b> | <b>641</b>     | <b>2 167</b>   |
| Skatt                                    | -110         | 282          | -119           | -6             |
| <b>Nettovinst</b>                        | <b>293</b>   | <b>1 481</b> | <b>522</b>     | <b>2 161</b>   |

## Moderbolagets balansräkning

| Tillgångar M kr                  | 2013<br>31-dec | 2012<br>31-dec |
|----------------------------------|----------------|----------------|
| Materiella anläggningstillgångar | 36             | 38             |
| Andelar i koncernföretag         | 22 410         | 7 605          |
| Uppskjuten skattefordran         | 32             | 23             |
| Fordringar hos koncernföretag    | 10 518         | 30 929         |
| Kortfristiga fordringar          | 39             | 32             |
| Likvida medel                    | 0              | 32             |
| <b>Summa tillgångar</b>          | <b>33 035</b>  | <b>38 659</b>  |

| Eget kapital och skulder              |               |               |
|---------------------------------------|---------------|---------------|
| Eget kapital                          | 9 068         | 9 570         |
| Långfristiga skulder                  | 13 347        | 13 059        |
| Skulder till koncernföretag           | 6 934         | 11 728        |
| Kortfristiga skulder                  | 3 686         | 4 302         |
| <b>Summa eget kapital och skulder</b> | <b>33 035</b> | <b>38 659</b> |

### Information angående moderbolagets utveckling i rapportperioden januari - december 2013

#### Resultaträkning

Vid periodens utgång har fordringar och skulder i utländsk valuta värderats till balansdagens kurs och en valutakursvinst om 1 294 Mkr (579) ingår i periodens finansnetto.

## Förvärv under 2013

### STS East LLC

Infection Control förvärvade under första kvartalet 2013 verksamheten i det amerikanska serviceföretaget STS East LLC, som omsätter ca 25 Mkr och har 17 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 29 Mkr.

#### Förvärvade nettotillgångar

| Mkr | Nettotillgångar                                    | Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället | Justering till verkligt värde | Verkligt värde |
|-----|----------------------------------------------------|-----------------------------------------------|-------------------------------|----------------|
|     | Immateriella tillgångar                            | 0                                             | 3                             | 3              |
|     | Varulager                                          | 2                                             | 0                             | 2              |
|     |                                                    | 2                                             | 3                             | 5              |
|     | Goodwill                                           |                                               |                               | 24             |
|     | <b>Totalt förvärv med likvida medel</b>            |                                               |                               | <b>29</b>      |
|     | <b>Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet</b> |                                               |                               | <b>29</b>      |

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 januari 2013.

### Trans Medikal Devices Inc.

Infection Control förvärvade under första kvartalet 2013 det turkiska bolaget Trans Medikal Devices Inc.. Bolaget, som bedriver tillverkning av autoklaver och distribution av desinfektorer, omsätter ca 55 Mkr och har 70 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 93 Mkr, varav 63 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

#### Förvärvade nettotillgångar

| Mkr | Nettotillgångar                                    | Tillgångar och skulder vid förvärvstillfället | Justering till verkligt värde | Verkligt värde |
|-----|----------------------------------------------------|-----------------------------------------------|-------------------------------|----------------|
|     | Immateriella tillgångar                            | 0                                             | 20                            | 20             |
|     | Materiella tillgångar                              | 4                                             |                               | 4              |
|     | Varulager                                          | 4                                             |                               | 4              |
|     | Övriga omsättningstillgångar                       | 10                                            |                               | 10             |
|     | Avsättningar                                       | 0                                             | -3                            | -3             |
|     | Kortfristiga skulder                               | -10                                           | -30                           | -40            |
|     |                                                    | 8                                             | -13                           | -5             |
|     | Goodwill                                           |                                               |                               | 68             |
|     | <b>Totalt förvärv med likvida medel</b>            |                                               |                               | <b>63</b>      |
|     | <b>Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet</b> |                                               |                               | <b>63</b>      |

Verksamheten ingår i Getinges försäljning och rörelseresultat från och med den 1 april 2013.



## LAAX Inc.

Medical Systems förvärvade under första kvartalet 2013 det amerikanska bolaget LAAX Inc. Bolaget, som är verksamt inom området hjärt- och kärlkirurgi, omsätter ca 8 MSEK och har 5 anställda. Totalt förvärvspris uppgick till ca 182 Mkr, varav 156 Mkr erlades vid förvärvstillfället.

### Förvärvade nettotillgångar, goodwill och övervärden i samband med förvärvet

| Mkr | Nettotillgångar                                    | Tillgångar och<br>skulder vid<br>förvärvstillfället | Justering till<br>verkligt värde | Verkligt värde |
|-----|----------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|----------------------------------|----------------|
|     | Immateriella tillgångar                            | 0                                                   | 32                               | 32             |
|     | Finansiella tillgångar                             | 26                                                  |                                  | 26             |
|     | Materiella tillgångar                              | 1                                                   |                                  | 1              |
|     | Varulager                                          | 1                                                   |                                  | 1              |
|     | Avsättningar                                       | 0                                                   | -13                              | -13            |
|     | Kortfristiga skulder                               | -1                                                  | -26                              | -27            |
|     |                                                    | <b>27</b>                                           | <b>-7</b>                        | <b>20</b>      |
|     | Goodwill                                           |                                                     |                                  | 136            |
|     | <b>Totalt förvärv med likvida medel</b>            |                                                     |                                  | <b>156</b>     |
|     | <b>Nettoutflöde av likvida medel pga förvärvet</b> |                                                     |                                  | <b>156</b>     |

## Definitioner

|                        |                                                                                                                                                                                                       |
|------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>EBIT</b>            | Rörelseresultat                                                                                                                                                                                       |
| <b>EBITA</b>           | Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv                                                                                     |
| <b>EBITDA</b>          | Rörelseresultat före avskrivningar                                                                                                                                                                    |
| <b>Cash conversion</b> | Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.                                                                                                                                   |
| <b>Justerad vinst</b>  | Nettovinst justerat för förvärvskostnader, omstrukturings och integrationskostnader samt avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar med beaktande av skatteeffekt på samtliga poster |