

Kommentar från Mattias Perjos, VD

### Ökad försäljning, stärkt resultat och PMA-godkännande för iCast i USA

”Orderingång och nettoomsättning ökade organiskt med 2,9 % respektive 7,5 % i kvartalet. Detta är en följd av hög efterfrågan på ventilatorer vid utbyggnaden av intensivvård i Kina, återhämtning inom hjärt-kärlingrepp samt stora leveranser inom Surgical Workflows för att möta behovet av produktivitetshöjande infrastruktur i sjukvården.

Surgical Workflows ökade sin omsättning med närmare 20 % organiskt, tack vare ökad tillgång till komponenter som möjliggjorde tidigareläggning av leveranser. Utmaningarna i försörjningskedjan minskade i kvartalet, och är främst koncentrerade till aortaballongpumpar och produkter för ECMO-terapi inom Acute Care Therapies, där vi har beställningar till ett värde om drygt 400 Mkr som väntar på leverans. Detta väntas ske under det andra halvåret i år. Life Science påverkas främst av påtagligt minskad efterfrågan av produkter relaterade till vaccin mot Covid-19 och vi bedömer att det dröjer till andra halvåret innan vi återigen går in i en tillväxtfas. Sammantaget innebär detta att vår prognos om 2-5 % organisk tillväxt för 2023 kvarstår.

Den högre försäljningsvolymen, prishöjningar och positiva valutaeffekter bidrog till att både brutto- och rörelseresultatet stärktes, trots ett högre kostnadsläge för inköp av både insatsvaror och tjänster samt löner. Vi arbetar aktivt för att fortsätta att höja priserna och sänka våra kostnader, vilket ger effekt med viss eftersläpning. Det fria kassaflödet var bättre än under samma period föregående år rensat för en större utbetalning relaterat till det slutliga förlikningsavtalet kopplat till kirurgiska nätimplantat. Getinges finansiella position är fortsatt solid med en låg nettoskuld.

I kvartalet har vi rapporterat om ett tillbakadragande av CE-märkning och kvalitetsrelaterade fältåtgärder avseende vår aortaballongpump. CE-märkningen har även dragits tillbaka för förbrukningsvaror för ECMO-terapi, på grund av förpackningsbrister. I enlighet med EU:s regelverk har dock leveranser till befintliga kunder godkänts, med hänvisning till den nytta produkterna gör. Vi tar dessa händelser på största allvar och har vidtagit åtgärder, vilket kan leda till vissa leveransstörningar under det andra kvartalet. I mars förvärvades Ultra Clean Systems, som är en ledande amerikansk tillverkare av ultraljudsrengöring av kirurgiska instrument. Detta är ett led i att säkra en attraktiv produktportfölj på den så viktiga amerikanska marknaden. I kvartalet fick vi säljgodkännande (pre market approval, PMA) i USA av FDA för stentsystemet iCast™ för behandling av patienter med kärlsjukdom i höftartären. Vi räknar med att detta börjar bidra till ökad försäljning och stärkta marginaler för Acute Care Therapies från det fjärde kvartalet i år.”

### Januari – Mars 2023 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 7,5 % organiskt och orderingången ökade med 2,9 % organiskt
- Justerat bruttoresultat uppgick till 3 734 Mkr (3 261) och bruttomarginalen uppgick till 52,3 % (52,7)
- Justerad EBITA uppgick till 972 Mkr (839) och EBITA-marginalen uppgick till 13,6 % (13,6)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,34 kr (2,11)
- Fritt kassaflöde uppgick till -700 Mkr (420)

**Utsikter 2023:** Nettoomsättningen för 2023 förväntas öka med 2–5 % organiskt.

(Oförändrade utsikter)

### Sammanfattning av den finansiella utvecklingen<sup>1)</sup>

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Mkr</b>			
<b>Orderingång</b>	<b>7 476</b>	<b>6 772</b>	<b>29 621</b>
<i>Organisk förändring, %</i>	2,9	-4,4	-5,3
<b>Nettoomsättning</b>	<b>7 141</b>	<b>6 182</b>	<b>28 292</b>
<i>Organisk förändring, %</i>	7,5	-6,4	-5,4
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>3 734</b>	<b>3 261</b>	<b>14 361</b>
<i>Marginal, %</i>	52,3	52,7	50,8
<b>EBITDA justerat</b>	<b>1 380</b>	<b>1 235</b>	<b>5 891</b>
<i>Marginal, %</i>	19,3	20,0	20,8
<b>EBITA justerat</b>	<b>972</b>	<b>839</b>	<b>4 281</b>
<i>Marginal, %</i>	13,6	13,6	15,1
<b>EBIT justerat</b>	<b>921</b>	<b>797</b>	<b>4 096</b>
<i>Marginal, %</i>	12,9	12,9	14,5
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
<i>Marginal, %</i>	12,6	12,6	12,8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>826</b>	<b>749</b>	<b>3 472</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>593</b>	<b>538</b>	<b>2 516</b>
<b>Periodens resultat, justerat</b>	<b>644</b>	<b>581</b>	<b>2 994</b>
<i>Marginal, %</i>	9,0	9,4	10,6
<b>Justerat resultat per aktie, kr</b>	<b>2,34</b>	<b>2,11</b>	<b>10,90</b>
<b>Resultat per aktie, kr</b>	<b>2,15</b>	<b>1,96</b>	<b>9,15</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-427</b>	<b>647</b>	<b>3 367</b>
<b>Fritt kassaflöde</b>	<b>-700</b>	<b>420</b>	<b>2 261</b>

<sup>1)</sup> Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmätt

## Koncernens utveckling

### Orderingång

Orderingång affärsområden, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	4 260	3 765	5,1	16 108
Life Science	922	985	-12,7	3 932
Surgical Workflows	2 294	2 022	6,6	9 581
<b>Totalt</b>	<b>7 476</b>	<b>6 772</b>	<b>2,9</b>	<b>29 621</b>

Orderingång regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	2 931	2 653	-0,3	11 826
APAC	1 756	1 758	-3,9	7 248
EMEA	2 789	2 360	11,7	10 548
<b>Totalt</b>	<b>7 476</b>	<b>6 772</b>	<b>2,9</b>	<b>29 621</b>

- Den ökade organiska orderingången inom Acute Care Therapies är främst hänförlig till ventilatorer för den kinesiska marknaden och produkter för hjärtkirurgi.
- Den minskande organiska orderingången i Life Science är främst en följd av lägre efterfrågan på produkter relaterade till vaccin mot Covid-19 i Americas och APAC. Orderingången ökade dock i EMEA i kvartalet, främst kopplat till kunder i Nordeuropa.
- Surgical Workflows orderingång ökade organiskt inom samtliga produktkategorier. APAC och EMEA svarade för påtaglig tillväxt medan Americas orderingång var något lägre än föregående år, som präglades av kraftig tillväxt.

### Nettoomsättning

Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	3 996	3 485	6,5	15 285
Life Science	935	970	-10,3	4 026
Surgical Workflows	2 210	1 728	19,6	8 981
<b>Totalt</b>	<b>7 141</b>	<b>6 182</b>	<b>7,5</b>	<b>28 292</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	2 942	2 537	4,5	11 467
APAC	1 621	1 453	7,2	6 695
EMEA	2 579	2 193	11,2	10 130
<b>Totalt</b>	<b>7 141</b>	<b>6 182</b>	<b>7,5</b>	<b>28 292</b>

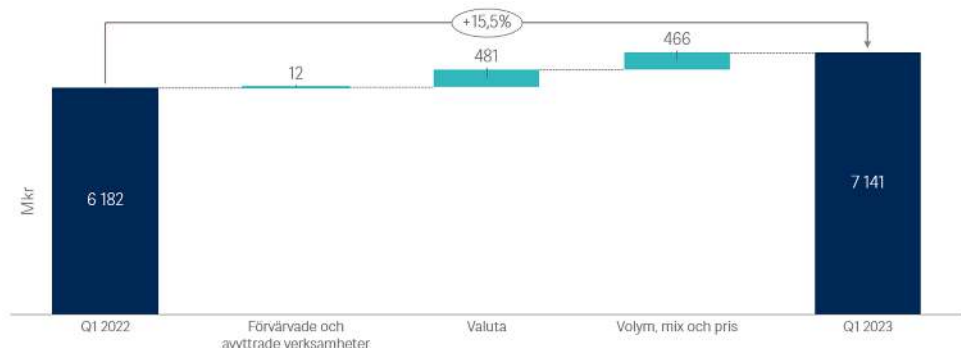
- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade i APAC som en följd av stora leveranser av ventilatorer till den kinesiska marknaden. Nettoomsättningen ökade även inom produkter för hjärt-kärlingrepp.
- Utmaningar i försörjningskedjan påverkade nettoomsättningen negativt med minst 400 Mkr, till största delen kopplat till aortaballongpumpar och produkter för ECMO-terapi inom Acute Care Therapies.
- Life Science nettoomsättning minskade organiskt, främst som en följd av påtagligt minskad efterfrågan av produkter relaterade till vaccin mot Covid-19. Den positiva trenden avseende serviceaffären håller fortsatt i sig.
- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och växte kraftigt i både Americas och EMEA. En förbättrad situation avseende försörjningskedjan bidrog positivt till försäljningen.
- Nettoomsättningen ökade organiskt inom både kapitalvaror och återkommande intäkter jämfört med föregående år.

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	2 550	2 182	9,4	11 101
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	4 591	4 000	6,5	17 191
<b>Totalt</b>	<b>7 141</b>	<b>6 182</b>	<b>7,5</b>	<b>28 292</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Nettoomsättningen ökade med 958 Mkr motsvarande 15,5 %.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 12 Mkr eller 0,2 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med 481 Mkr motsvarande 7,8 %.
- Volym, mix och pris påverkade omsättningen netto med 466 Mkr, motsvarande 7,5 %.

### Nettoomsättning – brygga mellan Q1 2022 och Q1 2023



## Resultatutveckling

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoresultat med 287 Mkr och justerad EBITA med 146 Mkr under kvartalet.
- Bruttomarginalen minskade som en effekt av ökade kostnader kopplat till inflation, negativa mixeffekter och utmaningar i försörjningskedjan. Effekterna motverkades av ökad försäljningsvolym, prishöjningar, aktiviteter för ökad produktivitet och fördelaktiga valutaeffekter.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 16,1 % främst som en följd av negativa valutaeffekter och ökade kostnader för inköp av tjänster, löner samt ökad aktivitet inom FoU. Organiskt ökade rörelsekostnaderna med 10 %.
- Justerad EBITA ökade med 133 Mkr jämfört med samma period föregående år och marginalen var oförändrad.
- Finansnettot uppgick till -75 Mkr, främst som en följd av högre genomsnittlig räntekostnad och negativa valutaeffekter.

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	7 141	6 182	28 292
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>3 734</b>	<b>3 261</b>	<b>14 361</b>
<i>Marginal, %</i>	52,3	52,7	50,8
Rörelsekostnader, justerat	-2 353	-2 026	-8 470
<b>EBITDA justerad</b>	<b>1 380</b>	<b>1 235</b>	<b>5 891</b>
<i>Marginal, %</i>	19,3	20,0	20,8
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar <sup>1)</sup>	-408	-396	-1 610
<b>EBITA justerad</b>	<b>972</b>	<b>839</b>	<b>4 281</b>
<i>Marginal, %</i>	13,6	13,6	15,1
<b>A</b> Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar <sup>1)</sup>	-52	-41	-185
<b>EBIT justerad</b>	<b>921</b>	<b>797</b>	<b>4 096</b>
<i>Marginal, %</i>	12,9	12,9	14,5
<b>B</b> Förvärvs- och omstruktureringskostnader	-19	-17	-228
<b>C</b> Övriga jämförelsestörande poster <sup>2)</sup>	-	-	-242
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
Finansnetto	-75	-32	-154
<b>Resultat före skatt</b>	<b>826</b>	<b>749</b>	<b>3 472</b>
<b>Resultat före skatt, justerat</b> (justerat för A, B och C)	<b>897</b>	<b>807</b>	<b>4 127</b>
<i>Marginal, %</i>	12,6	13,1	14,6
Skatt	-233	-210	-956
<b>D</b> Justering av skatt <sup>2)</sup>	-20	-16	-177
<b>Periodens resultat, justerat</b> (justerat för A, B, C och D)	<b>644</b>	<b>581</b>	<b>2 994</b>
<i>Marginal, %</i>	9,0	9,4	10,6
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	637	576	2 969
<b>Genomsnittligt antal aktier, tusental</b>	<b>272 370</b>	<b>272 370</b>	<b>272 370</b>
<b>Justerat resultat per aktie, kr</b> (justerat för A, B, C och D)	<b>2,34</b>	<b>2,11</b>	<b>10,90</b>

1) Exklusive jämförelsestörande poster (se not 3 för av- och nedskrivningar)  
2) Se not 5

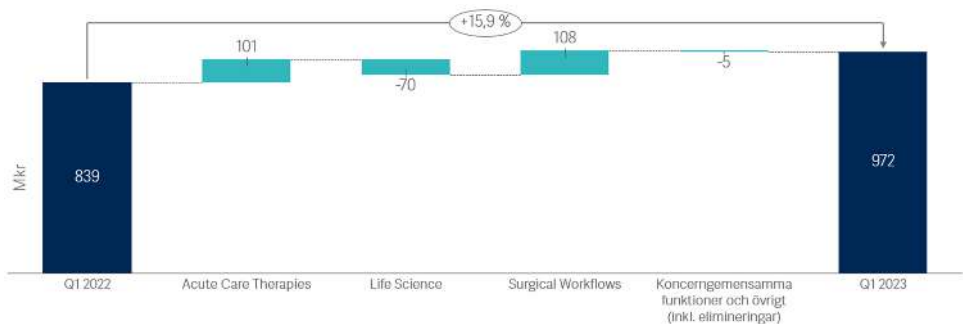
- Acute Care Therapies justerade EBITA ökade med 101 Mkr tack vare ökad försäljningsvolym och valutaeffekter. Ofördelaktig produktmix och inflation hade en negativ effekt, vilket bidrog till att marginalen sjönk något.
- Life Science justerade EBITA minskade med 70 Mkr, främst som en följd av lägre volymer och marginalen sjönk med 6,7 %-enheter.
- Surgical Workflows justerade EBITA ökade med 108 Mkr och marginalen förbättrades med 5,9 %-enheter, tack vare högre försäljningsvolym och positiva valutaeffekter.

## EBITA justerad per affärsområde<sup>1)</sup>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Acute Care Therapies</b>	<b>897</b>	<b>796</b>	<b>3 402</b>
<i>Marginal, %</i>	22,4	22,9	22,3
<b>Life Science</b>	<b>133</b>	<b>203</b>	<b>650</b>
<i>Marginal, %</i>	14,2	20,9	16,1
<b>Surgical Workflows</b>	<b>31</b>	<b>-77</b>	<b>549</b>
<i>Marginal, %</i>	1,4	-4,4	6,1
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar)	-89	-84	-320
<b>Totalt</b>	<b>972</b>	<b>839</b>	<b>4 281</b>
<i>Marginal, %</i>	13,6	13,6	15,1

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

## EBITA justerad – brygga mellan Q1 2022 och Q1 2023



- Justerade rörelsekostnader ökade med 16,1 % främst som en följd av negativa valutaeffekter och ökade kostnader för inköp av tjänster och löner samt ökad aktivitet inom FoU.
- Organiskt ökade rörelsekostnaderna med 10 %.
- Den negativa utvecklingen i övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser (det vill säga omräknings- och transaktionseffekter) påverkade justerat bruttoresultat med 287 Mkr jämfört med föregående år, varav 228 Mkr från omräkningseffekter och 59 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.
- Justerad EBITA påverkades med 52 Mkr avseende omräkningseffekter och med 94 Mkr avseende nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Det fria kassaflödet påverkades negativt av en större utbetalning kopplat till slutligt avtal avseende nätimplantat, som tidigare rapporterats. Rensat för denna post var det fria kassaflödet större än ifjol.
- Förändringen i rörelsekapital förklaras främst av utbetalningen kopplat till nätimplantat.
- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, med låg andel räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA.

- Utgifterna för FoU var 19,3 % högre än under motsvarande period föregående år som en följd av ökad aktivitet, inflation och valutaeffekter.
- Aktiverade utvecklingskostnader ökade med 24,3 % jämfört med samma period föregående år.

## Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)<sup>1)</sup>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Försäljningskostnader	-1 182	-1 052	-4 424
Administrationskostnader	-879	-736	-3 060
Forsknings- och utvecklingskostnader	-282	-242	-1 001
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-10	4	15
<b>Totalt</b>	<b>-2 353</b>	<b>-2 026</b>	<b>-8 470</b>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

## Valutapåverkan

Mkr	Jan-Mar 2023
Nettoomsättning	481
Bruttoresultat justerat	287
EBITDA, justerad	170
EBITA, justerad	146
EBIT, justerad	142

## Kassaflöde och finansiell ställning<sup>1)</sup>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	1 066	892	4 610
Förändringar i rörelsekapital	-1 493	-246	-1 243
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-273	-227	-1 106
<b>Fritt kassaflöde</b>	<b>-700</b>	<b>420</b>	<b>2 261</b>
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>3 653</b>	<b>2 986</b>	<b>2 602</b>
<i>I relation till justerad EBITDA<sup>1)</sup> R12M, ggr</i>	<i>0,6</i>	<i>0,5</i>	<i>0,4</i>
<b>Räntebärande nettoskuld exkl pensionsavsättning</b>	<b>1 192</b>	<b>-29</b>	<b>148</b>
<i>I relation till justerad EBITDA<sup>1)</sup> R12M, ggr</i>	<i>0,2</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>

1) Se not 5 för jämförelsestörande poster och not 7 för alternativa nyckeltal

## Forskning och utveckling

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-421	-353	-1 486
Av- och nedskrivningar	-14	-11	-172
<b>Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto</b>	<b>-435</b>	<b>-364</b>	<b>-1 658</b>
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>6,1</i>	<i>5,9</i>	<i>5,9</i>
<b>Aktiverade utvecklingskostnader</b>	<b>138</b>	<b>111</b>	<b>473</b>
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>1,9</i>	<i>1,8</i>	<i>1,7</i>
<b>Forsknings- och utvecklingskostnader, netto</b>	<b>-296</b>	<b>-253</b>	<b>-1 185</b>
<b>Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader<sup>1)</sup></b>	<b>-87</b>	<b>-92</b>	<b>-593</b>

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

## Utveckling inom hållbarhet

Getinges ramverk inom hållbarhet innefattar fokusområdena Kvalitetskultur, Engagerade medarbetare, Miljö & samhällsengagemang samt Affärsetik & ansvarsfullt ledarskap. Syftet är att skapa hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter. Vid kapitalmarknadsdagen i november 2021 sattes mål för de fyra fokusområdena och Getinge rapporterar kvartalsutveckling inom relevanta indikatorer enligt nedan.

- Utvecklingen avseende index för förbättringar av kundkvalitet beror främst på att mängden öppna klagomål och korrigerande åtgärder ökat något jämfört med tidigare kvartal. Effekten bedöms vara av temporär karaktär.
- Koldioxidutsläpp, konsumtion av energi och andel förnyelsebar energi fortsätter att utvecklas i positiv riktning tack vare pågående förbättringar i verksamheten.

Nyckelområden	R12 Mar 2023	Jan-Dec 2022
<b>Kvalitetskultur</b>		
Index för förbättringar av kundkvalitet (%) <sup>1) 3)</sup>	63	64
Online-utbildning av kunder (utbildningstillfällen)	52 305	52 328
<b>Engagerade medarbetare</b>		
Sjukfrånvaro (%) <sup>3)</sup>	3,2	3,2
Andel kvinnliga medarbetare (%) <sup>3)</sup>	37	37
Andel kvinnliga chefer (%) <sup>3)</sup>	33	33
<b>Miljö &amp; samhällsengagemang</b>		
Koldioxidutsläpp Scope 1 & 2 (ton CO <sub>2</sub> -ekvivalenter) <sup>2)</sup>	7 127	7 667
Total energikonsumtion i produktion (MWh)	77 472	78 540
Andel förnyelsebar energi av total energi (%)	63	60
Andel återvunnet avfall (%)	46	48
<b>Affärsetik &amp; ansvarsfullt ledarskap</b>		
Andel av medarbetare som har slutfört online-utbildning inom affärsetik (%) <sup>3)</sup>	90	88

- 1) Baserat på regelbundna interna undersökningar, där respondenterna betygsätter nivån på medvetenhet om kvalitetsstrategi och engagemang i relevanta initiativ samt förändringar av kvalitetsrelaterade KPI:er. Genomsnitt under perioden
- 2) Koldioxidutsläpp från produktion. Scope 1, inklusive utsläpp från förbrukning av olja och gas, samt Scope 2, inklusive utsläpp från konsumtion av el, uppvärmning och kylning (i ton CO<sub>2</sub>-ekvivalenter)
- 3) Genomsnittligt värde under perioden

## Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Den ökade organiska orderingen inom Acute Care Therapies är främst hänförlig till ventilatorer för den kinesiska marknaden och produkter för hjärtkirurgi i Nordamerika.
- Den organiska orderingen för produkter avsedda för ECMO-terapi ökade marginellt jämfört med föregående år.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade i APAC som en följd av stora leveranser av ventilatorer till den kinesiska marknaden. Nettoomsättningen ökade även inom produkter för hjärt-kärlingrepp.
- Nettoomsättningen påverkades negativt av fortsatt komponentbrist inom främst aortaballongpumpar och ECMO-terapi. Detta beräknas ha påverkat omsättningen i kvartalet negativt med minst 400 Mkr.

- Justerad bruttomarginal minskade med 0,6 %-enheter främst på grund av ofördelaktig produktmix, komponentbrist och ökade kostnader för insatsvaror och personal, vilket motverkades av ökad försäljningsvolym, positiva valutaeffekter, prishöjningar och fortsatt arbete med produktivitet.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 16,5 %, som en följd av negativa valutaeffekter samt ökade kostnader för FoU, inköp av tjänster samt högre lönekostnader. Organiskt ökade de med 10,1 %.
- Det ökade justerade bruttoresultatet bidrog till att justerad EBITA var 101 Mkr högre än föregående år. Marginalen minskade med 0,5 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med 284 Mkr på omsättningen, 193 Mkr på justerat bruttoresultat och 105 Mkr på justerad EBITA.

### Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	2 048	1 729	6,8	7 722
APAC	1 078	999	3,8	3 995
EMEA	1 133	1 037	3,4	4 391
<b>Totalt</b>	<b>4 260</b>	<b>3 765</b>	<b>5,1</b>	<b>16 108</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	1 907	1 720	-0,1	7 624
APAC	974	774	20,8	3 510
EMEA	1 116	991	6,8	4 151
<b>Totalt</b>	<b>3 996</b>	<b>3 485</b>	<b>6,5</b>	<b>15 285</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	902	881	-3,4	4 099
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	3 094	2 603	9,9	11 186
<b>Totalt</b>	<b>3 996</b>	<b>3 485</b>	<b>6,5</b>	<b>15 285</b>

<sup>1)</sup> Förbrukningsvaror, service och reservdelar

### Resultatutveckling<sup>1)</sup>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Nettoomsättning</b>	<b>3 996</b>	<b>3 485</b>	<b>15 285</b>
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>2 462</b>	<b>2 167</b>	<b>9 174</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>61,6</i>	<i>62,2</i>	<i>60,0</i>
<b>EBITDA justerad</b>	<b>1 116</b>	<b>1 012</b>	<b>4 274</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>27,9</i>	<i>29,0</i>	<i>28,0</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-219	-216	-872
<b>EBITA justerad</b>	<b>897</b>	<b>796</b>	<b>3 402</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>22,4</i>	<i>22,9</i>	<i>22,3</i>

<sup>1)</sup> Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

### Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinge lanserade en ny Servo-c-ventilator som erbjuder lungskyddande behandlingsfunktioner för både pediatrika och vuxna patienter. Servo-c är ett kostnadseffektivt kunderbjudande som avser att göra högkvalitativ sjukvård tillgänglig för fler sjukhus och patienter.
- Ackrediteringsorganet DEKRA beslutade att dra in CE-certifikaten för Getinges HLS- och PLS-set från 1 mars 2023 som en följd av brister i förpackningen. I enlighet med EUs regelverk har dock leveranser till befintliga kunder godkänts med hänvisning till den nytta som produkterna bidrar till för patienter.
- Ackrediteringsorganet TÜV SÜD beslutade att dra in CE-certifikatet för Getinges aortaballongpump Cardiosave. Företaget har tre månader på sig att genomföra nödvändiga korrigerande åtgärder.
- Getinges stentsystem iCast™ erhöll pre-market approval (PMA) från U.S. Food and Drug Administration (FDA) för behandling av patienter med kärlsjukdom i höftartären.

## Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Den minskande organiska orderingsgången i Life Science är främst en följd av lägre efterfrågan på produkter relaterade till vaccin mot Covid-19 i Americas och APAC.
- Orderingsgången ökade i EMEA i kvartalet, främst som en följd av ökad aktivitet hos kunder i Nordeuropa.
- Life Science nettoomsättning minskade organiskt, främst som en följd av påtagligt minskad efterfrågan av produkter relaterade till vaccin mot Covid-19. Den positiva trenden avseende serviceaffären håller fortsatt i sig.
- Återkommande intäkter minskade som en följd av lägre volymer av förbrukningsvaror kopplat till produktion av vaccin mot Covid-19.

### Orderingång och nettoomsättning

Orderingång regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	287	373	-30,5	1 367
APAC	102	248	-60,9	860
EMEA	534	365	38,1	1 706
<b>Totalt</b>	<b>922</b>	<b>985</b>	<b>-12,7</b>	<b>3 932</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	340	317	-3,2	1 447
APAC	167	223	-28,5	858
EMEA	428	429	-6,1	1 721
<b>Totalt</b>	<b>935</b>	<b>970</b>	<b>-10,3</b>	<b>4 026</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	448	423	-1,5	1 940
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	487	547	-17,1	2 086
<b>Totalt</b>	<b>935</b>	<b>970</b>	<b>-10,3</b>	<b>4 026</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Den justerade bruttomarginalen minskade med 0,6 %-enheter, som en följd av lägre volymer samt ökade kostnader för insatsvaror och personal. Fördelaktiga valutaeffekter och besparingsåtgärder i produktion bidrog positivt till marginalen.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 23,2 % som en följd av negativa valutaeffekter samt högre kostnader för inköp av tjänster och löner. Organiskt ökade kostnaderna med 18,5 %.
- Justerad EBITA minskade med 70 Mkr och marginalen minskade med 6,7 %-enheter, som en följd av lägre justerat bruttoresultat och ökade justerade rörelsekostnader.
- Valutaeffekter bidrog med 65 Mkr på omsättningen, 30 Mkr på justerat bruttoresultat och 19 Mkr på justerad EBITA.

### Resultatutveckling<sup>1)</sup>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Nettoomsättning</b>	<b>935</b>	<b>970</b>	<b>4 026</b>
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>398</b>	<b>419</b>	<b>1 548</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>42,6</i>	<i>43,2</i>	<i>38,5</i>
<b>EBITDA justerad</b>	<b>180</b>	<b>242</b>	<b>801</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>19,3</i>	<i>24,9</i>	<i>19,9</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-47	-39	-151
<b>EBITA justerad</b>	<b>133</b>	<b>203</b>	<b>650</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>14,2</i>	<i>20,9</i>	<i>16,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

### Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Som en konsekvens av ökad efterfrågan under de senaste kvartalerna på DPTE®-AlphaPort har Getinge initierat ett projekt för att öka produktionskapaciteten med 50 % vid produktionsenheten i Vendôme, Frankrike. Att öka tillverkningskapaciteten av DPTE®-AlphaPort är av strategisk betydelse då en större installerad bas bidrar till ökat behov av DPTE®-BetaBag.
- I syfte att öka produktiviteten initierade affärsområdet rationaliseringar inom tillverkning av DPTE®-BetaBag, bioreaktorer och isolatorer under kvartalet. Detta förbättringsarbete kommer att fortgå under året.



## Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

- Surgical Workflows orderingsgång ökade organiskt inom samtliga produktkategorier.
- APAC och EMEA svarade för påtaglig tillväxt medan Americas orderingsgång var något lägre än föregående år, som präglades av kraftig tillväxt.

- Surgical Workflows ökade sin nettoomsättning organiskt inom samtliga produktkategorier och växte kraftigt i både Americas och EMEA.
- En förbättrad situation avseende försörjningskedjan bidrog positivt avseende kapitalvaror i kvartalet. Även återkommande intäkter ökade organiskt inom samtliga delar (förbrukningsvaror, service och reservdelar).

### Orderingsgång och nettoomsättning

Orderingsgång regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	597	551	-2,2	2 737
APAC	576	512	8,4	2 392
EMEA	1 121	959	10,7	4 451
<b>Totalt</b>	<b>2 294</b>	<b>2 022</b>	<b>6,6</b>	<b>9 581</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Americas	695	500	25,4	2 395
APAC	480	455	1,5	2 327
EMEA	1 035	773	26,5	4 259
<b>Totalt</b>	<b>2 210</b>	<b>1 728</b>	<b>19,6</b>	<b>8 981</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Org Δ, %	Jan-Dec 2022
Kapitalvaror	1 200	878	27,4	5 062
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	1 010	850	11,5	3 919
<b>Totalt</b>	<b>2 210</b>	<b>1 728</b>	<b>19,6</b>	<b>8 981</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 0,4 %-enheter, främst som en följd av högre försäljningsvolym, positiva valutaeffekter, prishöjning och produktivitetsförbättringar. Detta motverkades till viss del av ökade kostnader för insatsvaror och personal.
- Justerade rörelsekostnader ökade med 14,6 %, främst som en följd av förvärv och valutaeffekter samt en ökad aktivitetsnivå inom försäljning och högre kostnader för inköp av tjänster samt löner. Organiskt ökade de med 7,8 %.
- Justerad EBITA ökade med 108 Mkr och marginalen ökade med 5,9 %-enheter som en följd av högre justerat bruttoresultat.
- Valutaeffekter bidrog med 132 Mkr på omsättningen, 63 Mkr på justerat bruttoresultatet och 22 Mkr på justerad EBITA.

### Resultatutveckling<sup>1)</sup>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Nettoomsättning</b>	<b>2 210</b>	<b>1 728</b>	<b>8 981</b>
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>873</b>	<b>675</b>	<b>3 639</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>39,5</i>	<i>39,1</i>	<i>40,5</i>
<b>EBITDA justerad</b>	<b>171</b>	<b>62</b>	<b>1 127</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>7,8</i>	<i>3,6</i>	<i>12,5</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-140	-139	-577
<b>EBITA justerad</b>	<b>31</b>	<b>-77</b>	<b>549</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>1,4</i>	<i>-4,4</i>	<i>6,1</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

### Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Getinge förvärvade 100% av aktierna i Ultra Clean Systems Inc., en ledande amerikansk tillverkare av produkter för ultraljudsrengöring, som används för att rengöra kirurgiska instrument på sjukhus och operationskliniker.



## Övrig information

### Rysslands invasion av Ukraina

Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden samt selektivt deltagande i anbudsprocesser. Eftersom Getinge har som mål att rädda liv utan hänsyn till nationalitet och bakgrund har Getinge valt att inte helt lämna den ryska marknaden. 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital.

Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen. Getinge har dock ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. En möjlig negativ effekt är att tillgången till naturgas i koncernens fabriker i Polen och Tyskland kan komma att minska och mitigerande åtgärder har vidtagits för att mildra effekterna vid en sådan situation.

### Händelse efter rapportperiodens utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

### Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmissiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

### Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med Arjo (som delades ut till aktieägarna i december 2017) rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

### Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

### Getinges finansiella mål 2022-2025 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig organisk tillväxt i nettoomsättning: 4-6 %
- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >10 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30-50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

### Getinges hållbarhetsmål 2022–2025

- Index för förbättrad kundkvalitet >70 %
- Medarbetarengagemang >70 %
- CO<sub>2</sub>-neutralt i egen verksamhet 2025
- Samtliga medarbetare utbildade inom affärsetik samt ansvarsfullt ledarskap

# Riskhantering

## Getinges primära risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
<b>Externa chocker</b> såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier etc	Ofta hastigt uppflymmande situationer som endera drabbar stora delar av världen, ett land, en region eller en enskild anläggning.	Den primära konsekvensen av den här typen av risker är att anställda kan komma till skada. Därtill kommer risker för avbrott i verksamheten som kan leda till negativ påverkan på försäljning och resultat.	Genom en aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker upptäckas på ett tidigt stadium och koncernen har därmed möjlighet att anpassa sig till ett nytt läge. Under 2022 fortsatte processen att förbättra koncernens hantering av kontinuitetsrisker. Inom ramen för detta arbete kommer även scenarier baserade på externa chocker att vara en del av de risker Getinge arbetar proaktivt med.  Den 24 februari 2022 invaderade Ryssland Ukraina. Ur ett finansiellt perspektiv kan det fortsatta kriget komma att ha en negativ påverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det inte möjligt att bedöma de direkta långsiktiga konsekvenserna. En potentiell indirekt negativ effekt är att tillgången till naturgas till koncernens fabriker i Polen och Tyskland kan påverkas. Som en konsekvens av detta har Getinge vidtagit mitigerande åtgärder.
<b>Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv</b>	Betydande delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar omfattande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.	För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Den koncerngemensamma funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs har en representant i koncernledningen och även en representant i ledningsgruppen för respektive affärsområde och funktionen är representerad på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom genomgår Getinges säljare och servicetekniker relevanta utbildningar avseende kvalitet och regelverk varannat år, varpå de erhåller förnyad certifiering. Detta är ett krav för att få representera Getinge.  Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001. Sammantaget lägger koncernen betydande resurser på arbetet med kvalitet och regulatoriska frågor för att hantera denna riskexponering på bästa sätt och kvalitet har högsta prioritet i koncernens strategi.
<b>Produktkvalitet ur ett kundperspektiv</b>	I vissa fall förekommer att Getinges produkter inte möter kundernas förväntningar.	Kunder som upplever brister i Getinges produktkvalitet medför en ökad risk för att fler vänder sig till alternativa leverantörer. Detta kan medföra en risk för lägre försäljning och lägre lönsamhet över tid.	Under det andra kvartalet 2022 slutfördes en intern utredning relaterad till potentiella överträdelse av den tyska lagen om medicintekniska produkter kopplat till steril paketering av HLS-set, för vilket totalt fem nuvarande och tidigare Getinge-anställda utreds av åklagarmyndigheten i Baden-Baden, Tyskland. Som en konsekvens genomförs strukturella förändringar för att stärka kvalitetskulturen i organisationen. Sedan tidigare har omfattande remedieringsåtgärder gällande förpackningar initierats och Getinge samarbetar fullt ut med åklagarmyndigheten. I detta skede går det inte att uppskatta om det slutliga resultatet av den offentliga utredningen även kommer att ha någon påverkan på Getinge.  Som tidigare rapporterats under det första kvartalet 2023, beslutade ackrediterande organ att dra tillbaka CE-märkning för Getinges HLS- och PLS-set för ECMO-terapi samt för Getinges aortaballongpump. Som en följd av detta har företaget initierat korrigerande åtgärder, i syfte att åter erhålla CE-märkning för berörda produkter.
<b>Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer</b>	Externa leverantörer som levererar kritiska komponenter till koncernen är en mycket viktig del av Getinges tillverkningsprocess. Om dessa komponenter inte levereras enligt plan kan produktionsstörningar uppstå.	Följden av en sådan situation kan bli att livräddande utrustning inte levereras till kunder på det sätt som behövs för att upprätthålla kritisk sjukvård.	Getinge har ett omfattande kvalitetsarbete som syftar till en hög och jämn kvalitetsnivå för att möta kundernas rättmätiga höga krav. Det är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. I de fall kvaliteten brister gäller det att vara snabbt på plats med rätt utrustning för att avhjälpa felet vid första servicebesöket. Getinge har en noggrann uppföljning av den s.k. "first time fix-faktorn" i serviceverksamheten och bedriver ett omfattande förbättringsarbete relaterat till sådana fel eller brister.
<b>Digitalisering och innovation</b>	Getinges framtida tillväxt är beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Inte minst inom området digitalisering. Getinges innovationsförmåga är en mycket viktig faktor för att bibehålla och etablera ledande positioner för koncernens produktsegment.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens position i marknaden påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp kritiska leverantörer. Arbetet startar i samband med att samarbetet etableras och följs därefter upp kontinuerligt. Inköpsorganisationen har verktyg för riskutvärdering samt utbildning inom området. Koncernen arbetar också med att säkerställa adekvata lagervånar av kritiska komponenter; endera i den egna verksamheten eller hos leverantören i fråga. Leveransavbrott från kritiska leverantörer ingår även som en viktig del i arbetet kring kontinuitetsrisker. Se nedan "Avbrott i verksamheten".  För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Koncernen är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
<b>Fragmenterad produktportfölj</b>	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.

## Övriga risker som är av stor betydelse

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
<b>Risker kopplade till världens ersättningsystem</b>	Politiska beslut kan ändra förutsättningarna för sjukvården genom förändrade modeller för ersättning till vårdgivare.	Förändringar i sjukvårdens ersättnings-system kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden.	Det är svårt att påverka denna risk då dessa beslut ligger utanför koncernens kontroll, men risken begränsas av att Getinge är verksamt på ett stort antal marknader.
<b>Produktansvars-risker</b>	Sjukvårdsleverantörer riskerar, likt andra aktörer inom hälso- och sjukvård att bli föremål för produktansvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringsskydden.	Det omfattande arbete som koncernen utför inom kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att underlätta felet.  Förlikning avseende kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlikningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023.
<b>Risker kopplade till immateriella rättigheter</b>	Getinges ledande positioner i flertalet av koncernens produktområden baseras på patent- och varumärkesrättigheter. Dessa rättigheter kan leda till tvister med konkurrenter.	Getinge investerar betydande resurser i produktutveckling som leder till patenträttigheter. Det finns en risk att koncernen hamnar i kostsamma rättighetstvister och därvid en risk att nedlagda resurser ej når den väntade avkastningen i händelse av förlust i dylika tvister.	För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Getinge sina immateriella rättigheter genom juridiska processer.
<b>Finansiella risker</b>	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisiker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparters kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 28 i årsredovisningen.
<b>Informations- och datasäkerhet</b>	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system.	Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter. Intrång i IT-system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt.	Koncernens IT-struktur är att betrakta som decentraliserad vilket minskar konsekvensen av ett eventuellt obehörigt intrång. Koncernen har under året förbättrat autentiseringen av användare för att förhindra intrång. Detta arbete fortsätter under det kommande året. Koncernen bedriver också en omfattande bevakning av kritiska system för att kunna förhindra intrång.
<b>Bristande cybersäkerhet</b>	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökande lagkrav på hantering av personlig information.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande arbete för att säkerställa integriteten i utrustning som är uppkopplad. Det sker omfattande intrångstester m.m. innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder.
<b>Avbrott i verksamheten</b>	Oförutsedda och plötsliga händelser såsom naturkatastrofer, bränder med mera som medför störningar i produktion eller leveranskedja.	Eventuella avbrott och ökade kostnader i leveranskedjan och produktionen kan leda till mer kostsamma, försenade eller i värsta fall uteblivna leveranser till Getinges kunder. En sådan situation riskerar att medföra negativa konsekvenser för koncernens resultat.	Det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten kopplat till en ytterligare försämrad tillgång till kritiska komponenter såsom halvledare som följd av pandemi och det globala säkerhetsläget. Koncernen bedriver ett kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkerställa en hög tillgänglighet och leveranssäkerhet. Extern expertis utför regelbundet inspektioner av koncernens produktionsenheter i syfte att identifiera och åtgärda potentiella avbrottsrisker enligt en koncerngemensam standard. Under 2023 fortsätter processen att ytterligare förbättra koncernens kontinuitetsarbete.
<b>Lönsamhets-beroende av vissa produkter och marknader</b>	I vissa fall är en relativt stor andel av den totala lönsamheten för en produkt kopplad till försäljningen på en viss marknad.	Följden av en sådan situation är att lönsamheten kan påverkas negativt om försäljningsvolymen skulle minska till följd av ändrade konkurrensförhållanden på marknaden.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
<b>Nya konkurrenter och ny teknik</b>	På vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter skulle kunna erövra marknadsandelar från mer etablerade aktörer såsom Getinge med följd att försäljning och resultat kan påverkas negativt.	I Getinges långsiktiga strategiarbete ingår en aktiv omvärldsbevakning av konkurrenslandskapet för att kunna möta den här typen av konkurrenter. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
<b>Lagar och förordningar främst gällande affärsetik</b>	Brott mot lagstiftning gällande konkurrensrätt, antikorrupktion, dataskyddsförordningar (såsom GDPR) eller handelsrestriktioner.	Kan leda till böter och avgifter på en eller flera marknader samt har en negativ påverkan på Getinges varumärke.	Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Denna process har fortsatt under 2022 och är alltjämt pågående. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagens finansiella resultat och ställning, men går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet.
			Koncernfunktionen Ethics & Compliance har utökats under senare år och chefen för avdelningen har sedan 2020 en plats i Getinges koncernledning för att ytterligare visa hur hög prioritet dessa frågor har i organisationen. Löpande genomförs omfattande utbildningsprogram gällande affärsetik och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket för affärsetik inom Getinge omfattar även de externa distributörer som säljer Getinges produkter i ett stort antal länder där koncernen inte har egen närvaro.

## Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

**Göteborg den 26 april 2023**

**Johan Malmquist**  
Ordförande,  
stämmovald styrelseledamot

**Carl Bennet**  
Vice ordförande,  
stämmovald styrelseledamot

**Johan Bygge**  
Stämموald styrelseledamot

**Cecilia Daun Wennborg**  
Stämموald styrelseledamot

**Barbro Fridén**  
Stämموald styrelseledamot

**Dan Frohm**  
Stämموald styrelseledamot

**Mattias Perjos**  
VD och koncernchef,  
stämmovald styrelseledamot

**Malin Persson**  
Stämموald styrelseledamot

**Kristian Samuelsson**  
Stämموald styrelseledamot

**Fredrik Brattborn**  
Styrelseledamot  
Representant för IF Metall

**Åke Larsson**  
Styrelseledamot  
Representant för Sveriges  
Ingenjörer

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

## Koncernens finansiella rapporter

### Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	2	7 141	6 182	28 292
Kostnad för sålda varor		-3 622	-3 129	-14 882
<b>Bruttoresultat</b>	2, 3	<b>3 519</b>	<b>3 053</b>	<b>13 410</b>
Försäljningskostnader		-1 301	-1 159	-4 870
Administrationskostnader		-991	-847	-3 516
Forsknings- och utvecklingskostnader		-296	-253	-1 185
Förvärvskostnader		-16	-4	-22
Omstruktureringskostnader		-4	-13	-206
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-10	4	15
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	2, 3	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
Finansnetto	2	-75	-32	-154
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	2	<b>826</b>	<b>749</b>	<b>3 472</b>
Skatt		-233	-210	-956
<b>Periodens resultat</b>		<b>593</b>	<b>538</b>	<b>2 516</b>
<i>Hänförligt till:</i>				
Moderföretagets aktieägare		586	534	2 491
Innehav utan bestämmande inflytande		7	5	25
<b>Periodens resultat</b>		<b>593</b>	<b>538</b>	<b>2 516</b>
Resultat per aktie, kronor <sup>1)</sup>		2,15	1,96	9,15
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

### Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Periodens resultat</b>	<b>593</b>	<b>538</b>	<b>2 516</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
<b>Poster som inte kan omföras till resultatet</b>			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-	400	1 126
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-	-107	-310
<b>Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet</b>			
Omräkningsdifferenser och säkringar av nettoinvesteringar	5	502	3 143
Kassaflödessäkringar	15	21	-15
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-8	-7	-19
<b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>	<b>13</b>	<b>809</b>	<b>3 924</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>605</b>	<b>1 347</b>	<b>6 440</b>
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>			
Moderföretagets aktieägare	594	1 337	6 378
Innehav utan bestämmande inflytande	11	10	62
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>605</b>	<b>1 347</b>	<b>6 440</b>

## Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	31 Mars 2023	31 Mars 2022	31 December 2022
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar		27 069	24 613	27 010
Materiella anläggningstillgångar		3 542	3 101	3 532
Nyttjanderättstillgångar		1 412	1 109	1 336
Finansiella anläggningstillgångar		59	55	50
Uppskjutna skattefordringar		992	1 091	998
Varulager		6 787	5 296	6 232
Kundfordringar		4 599	4 085	5 275
Övriga kortfristiga fordringar		1 898	1 782	1 923
Likvida medel	6	4 625	4 319	5 676
<b>Summa tillgångar</b>		<b>50 985</b>	<b>45 451</b>	<b>52 032</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital		31 059	26 524	30 453
Pensionsavsättningar, räntebärande	6	2 461	3 015	2 454
Leasingskulder	6	1 395	1 093	1 314
Andra räntebärande skulder	6	4 421	3 197	4 510
Uppskjutna skatteskulder		1 221	949	1 150
Övriga avsättningar, långfristiga		769	1 056	818
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		138	124	132
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 550	2 279	3 142
Leverantörsskulder		2 098	1 946	2 252
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		5 872	5 268	5 806
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>50 985</b>	<b>45 451</b>	<b>52 032</b>

## Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver <sup>1)</sup>	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans per 1 Januari 2022</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>1 245</b>	<b>16 579</b>	<b>24 750</b>	<b>427</b>	<b>25 176</b>
Summa totalresultat för perioden	-	-	3 072	3 307	<b>6 378</b>	62	<b>6 440</b>
Utdelning	-	-	-	-1 089	<b>-1 089</b>	-21	<b>-1 111</b>
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-53	<b>-53</b>
<b>Utgående balans per 31 December 2022</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>4 317</b>	<b>18 796</b>	<b>30 038</b>	<b>415</b>	<b>30 453</b>
<b>Ingående balans per 1 Januari 2023</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>4 317</b>	<b>18 796</b>	<b>30 038</b>	<b>415</b>	<b>30 453</b>
Summa totalresultat för perioden	-	-	8	586	<b>594</b>	11	<b>605</b>
<b>Utgående balans per 31 Mars 2023</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>4 325</b>	<b>19 382</b>	<b>30 632</b>	<b>426</b>	<b>31 059</b>

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

## Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Rörelseresultat (EBIT)		901	780	3 626
Återläggning av- och nedskrivningar	3	460	438	2 027
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-2	-2	11
Återläggning omstruktureringkostnader <sup>1)</sup>		4	13	205
Utbetalda omstruktureringkostnader		-52	-29	-91
Finansiella poster		-66	-40	-156
Betald skatt		-179	-268	-1 012
<b>Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>1 066</b>	<b>892</b>	<b>4 610</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>				
Varulager		-529	-475	-998
Rörelsefordringar		686	500	-351
Rörelseskulder <sup>2)</sup>		-1 651	-270	107
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-427</b>	<b>647</b>	<b>3 367</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av verksamhet	8	-168	-35	-365
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-291	-239	-1 136
Avyttringar av anläggningstillgångar		18	12	31
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-441</b>	<b>-262</b>	<b>-1 470</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Förändring av räntebärande skulder		-108	-122	1 021
Amortering av leasingkulder		-109	-96	-415
Förändring av långfristiga fordringar		-8	-2	5
Utbetald utdelning		-	-	-1 111
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-226</b>	<b>-219</b>	<b>-500</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>-1 094</b>	<b>166</b>	<b>1 397</b>
Likvida medel vid periodens början		5 676	4 076	4 076
Omräkningsdifferenser		43	78	203
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>4 625</b>	<b>4 319</b>	<b>5 676</b>

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) 2023 års siffror har påverkats av utbetalda förlikningsbelopp avseende kirurgiska nätimplantat



## Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2022 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

## Not 2 Segmentsöversikt

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Nettoomsättning, Mkr</b>			
Acute Care Therapies	3 996	3 485	15 285
Life Science	935	970	4 026
Surgical Workflows	2 210	1 728	8 981
<b>Totalt</b>	<b>7 141</b>	<b>6 182</b>	<b>28 292</b>
<b>Bruttoresultat, Mkr</b>			
Acute Care Therapies	2 347	2 050	8 600
Life Science	373	400	1 471
Surgical Workflows	799	603	3 339
<b>Totalt</b>	<b>3 519</b>	<b>3 053</b>	<b>13 410</b>
<b>Rörelseresultat (EBIT), Mkr</b>			
Acute Care Therapies	859	767	2 889
Life Science	124	190	600
Surgical Workflows	23	-89	480
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) <sup>1)</sup>	-105	-87	-343
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
Finansnetto	-75	-32	-154
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>826</b>	<b>749</b>	<b>3 472</b>

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringar

## Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-52	-41	-185
Immateriella tillgångar	-152	-161	-875
Nyttjanderättstillgångar	-116	-106	-433
Materiella anläggningstillgångar	-140	-129	-534
<b>Totalt</b>	<b>-460</b>	<b>-438</b>	<b>-2 027</b>
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-3</i>	<i>-7</i>	<i>-234</i>

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Kostnad för sålda varor	-215	-208	-951
Försäljningskostnader	-119	-107	-446
Administrationskostnader	-112	-112	-456
Forsknings- och utvecklingskostnader	-14	-11	-172
Omstruktureringskostnader	-	-	-1
<b>Totalt</b>	<b>-460</b>	<b>-438</b>	<b>-2 027</b>
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-3</i>	<i>-7</i>	<i>-234</i>

## Not 4 Resultat per kvartal

Mkr	Jan-Mar 2023	Okt-Dec 2022	Jul-Sep 2022	Apr-Jun 2022	Jan-Mar 2022	Okt-Dec 2021	Jul-Sep 2021	Apr-Jun 2021
Nettoomsättning	7 141	8 498	6 941	6 670	6 182	7 987	6 306	6 587
Kostnad för sålda varor	-3 622	-4 671	-3 561	-3 521	-3 129	-4 048	-3 173	-3 160
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 519</b>	<b>3 828</b>	<b>3 380</b>	<b>3 150</b>	<b>3 053</b>	<b>3 939</b>	<b>3 133</b>	<b>3 427</b>
Rörelsekostnader	-2 617	-2 999	-2 273	-2 239	-2 273	-2 828	-2 038	-2 222
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>828</b>	<b>1 107</b>	<b>911</b>	<b>780</b>	<b>1 112</b>	<b>1 094</b>	<b>1 205</b>
Finansnetto	-75	-47	-31	-44	-32	-36	-43	-48
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>826</b>	<b>781</b>	<b>1 075</b>	<b>867</b>	<b>749</b>	<b>1 075</b>	<b>1 052</b>	<b>1 157</b>
Skatt	-233	-220	-270	-255	-210	-300	-285	-351
<b>Periodens resultat</b>	<b>593</b>	<b>561</b>	<b>805</b>	<b>611</b>	<b>538</b>	<b>775</b>	<b>767</b>	<b>806</b>

## Not 5 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	897	796	3 402
Life Science	133	203	650
Surgical Workflows	31	-77	549
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-89	-84	-320
<b>Totalt</b>	<b>972</b>	<b>839</b>	<b>4 281</b>

Justeringar av EBITA, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA</b>			
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	-2	-	-142
Omstruktureringskostnader, Life Science	-2	-7	-24
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	1	-6	-39
Nedskrivning av FoU, Acute Care Therapies	-	-	-231
Övrigt, Acute Care Therapies <sup>1)</sup>	-	-	-11
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-16	-4	-22
<b>Totalt</b>	<b>-19</b>	<b>-17</b>	<b>-470</b>
<b>Jämförelsestörande poster per segment</b>			
Acute Care Therapies	-2	-	-384
Life Science	-2	-7	-24
Surgical Workflows	1	-6	-39
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-16	-4	-22
<b>Totalt</b>	<b>-19</b>	<b>-17</b>	<b>-470</b>

1) Rapporteras inom forsknings- och utvecklingskostnader

EBITA, Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Acute Care Therapies	895	796	3 018
Life Science	131	196	626
Surgical Workflows	32	-83	510
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-105	-87	-343
<b>Totalt</b>	<b>953</b>	<b>822</b>	<b>3 811</b>

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Justering av skatt, Mkr</b>			
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar <sup>1)</sup>	52	41	185
Jämförelsestörande poster	19	17	470
<b>Justeringsposter, totalt</b>	<b>71</b>	<b>58</b>	<b>655</b>
Skatteeffekt på justeringsposter <sup>2)</sup>	-20	-16	-177
Justering för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>-20</b>	<b>-16</b>	<b>-177</b>

1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande

2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

## Not 6 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 Mars 2023	31 Mars 2022	31 December 2022
Andra räntebärande skulder, kortfristiga	484	512	410
Andra räntebärande skulder, långfristiga	3 937	2 685	4 100
Pensionsavsättningar, räntebärande	2 461	3 015	2 454
Leasingskulder, kortfristiga	384	331	383
Leasingskulder, långfristiga	1 011	763	931
<b>Räntebärande skulder</b>	<b>8 278</b>	<b>7 305</b>	<b>8 278</b>
Avgår likvida medel	-4 625	-4 319	-5 676
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>3 653</b>	<b>2 986</b>	<b>2 602</b>

## Not 7 Koncernens nyckeltal

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Finansiella och operativa nyckeltal</b>			
<b>Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål</b>			
Organisk försäljningstillväxt, %	7,5	-6,4	-5,4
Justerat resultat per aktie <sup>1)</sup> , kronor	2,34	2,11	10,90
<b>Övriga operativa och finansiella nyckeltal</b>			
Organisk ordertillväxt, %	2,9	-4,4	-5,3
Bruttomarginal, %	49,3	49,4	47,4
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	18,2	18,7	17,2
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	13,9	13,7	12,4
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	6,1	5,9	5,9
Rörelsemarginal, %	12,6	12,6	12,8
EBITDA, Mkr	1 361	1 218	5 653
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr	34,4	49,5	39,0
Nettoskudsättningsgrad, ggr	0,12	0,11	0,09
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr	0,6	0,5	0,4
Sysselsatt kapital, Mkr	32 696	28 664	31 510
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,9	16,5	13,0
Avkastning på eget kapital, %	8,7	11,9	8,9
Soliditet, %	60,9	58,4	58,5
Eget kapital per aktie, kronor	114,03	97,38	111,81
Antal anställda	11 056	10 892	11 082

1) Före och efter utspädning

## Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Bruttoresultat justerat, Mkr</b>			
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 519</b>	<b>3 053</b>	<b>13 410</b>
<i>Återläggning av:</i>			
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	215	208	951
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	109
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-	-	-109
<b>Bruttoresultat justerat</b>	<b>3 734</b>	<b>3 261</b>	<b>14 361</b>

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>EBITDA justerad, Mkr</b>			
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
<i>Återläggning av:</i>			
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	408	396	1 842
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	52	41	185
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	19	17	228
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringkostnader	-	-	-232
<b>EBITDA justerad</b>	<b>1 380</b>	<b>1 235</b>	<b>5 891</b>

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>EBITA justerad, Mkr</b>			
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
<i>Återläggning av:</i>			
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	52	41	185
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	19	17	228
<b>EBITA justerad</b>	<b>972</b>	<b>839</b>	<b>4 281</b>

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>EBIT justerad, Mkr</b>			
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>901</b>	<b>780</b>	<b>3 626</b>
<i>Återläggning av:</i>			
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	19	17	228
<b>EBIT justerad</b>	<b>921</b>	<b>797</b>	<b>4 096</b>

	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
<b>Periodens resultat, justerat, Mkr</b>			
<b>Periodens resultat</b>	<b>593</b>	<b>538</b>	<b>2 516</b>
<i>Återläggning av:</i>			
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	52	41	185
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	242
Förvävs- och omstruktureringkostnader	19	17	228
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-
Skatt på återlagda poster	-20	-16	-177
<b>Periodens resultat, justerat</b>	<b>644</b>	<b>581</b>	<b>2 994</b>

<b>Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:</b>	<b>Jan-Mar 2023</b>	<b>Jan-Mar 2022</b>	<b>Jan-Dec 2022</b>
<b>Resultat (täljare), Mkr</b>			
Periodens resultat, justerat	644	581	2 994
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-7	-5	-25
<b>Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie</b>	<b>637</b>	<b>576</b>	<b>2 969</b>
<b>Antal aktier (nämnare)</b>	<b>Jan-Mar 2023</b>	<b>Jan-Mar 2022</b>	<b>Jan-Dec 2022</b>
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370
<b>Justerat resultat per aktie, kr</b>	<b>2,34</b>	<b>2,11</b>	<b>10,90</b>

## Not 8 Förvärv

### Förvärv 2023

Under mars 2023 genomfördes förvärv av 100 % av aktierna i Ultra Clean Systems Inc., en amerikansk tillverkare av teknik för ultraljudsrengöring av kirurgiska instrument som används av sjukhus och specialistkliniker för kirurgi. Ultra Clean Systems Inc. som är baserat nära Tampa, Florida i USA har 39 anställda och omsatte 90 Mkr år 2022. Köpeskillingen uppgick till 169 Mkr, varav 107 Mkr avser goodwill som hänför sig till strategiska fördelar i form av tillväxtpotentialer och försäljningsrelaterade synergier. Kostnaderna för förvärvet uppgick till 7 Mkr och har belastat resultatet. Förvärvet har inte haft någon materiell påverkan på Getinges omsättning och resultat under kvartalet. Förvärvsanalysen var preliminär vid utgivandet av denna rapport.

## Moderbolagets finansiella rapporter

### Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Jan-Mar 2023	Jan-Mar 2022	Jan-Dec 2022
Nettoomsättning	69	47	187
Administrationskostnader	-71	-58	-336
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2</b>	<b>-11</b>	<b>-149</b>
Resultat från andelar i koncernföretag <sup>1)</sup>	-	-	3 512
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter <sup>2)</sup>	9	0	13
Räntekostnader och övriga liknande kostnader <sup>2)</sup>	-58	-41	-130
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-51</b>	<b>-52</b>	<b>3 246</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	135
Skatt	0	1	-17
<b>Periodens resultat<sup>3)</sup></b>	<b>-51</b>	<b>-51</b>	<b>3 364</b>

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

### Balansräkning för moderbolaget

Mkr	31 Mars 2023	31 Mars 2022	31 December 2022
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	3	6	3
Materiella anläggningstillgångar	3	4	3
Andelar i koncernföretag	28 413	28 783	28 413
Uppskjutna skattefordringar	96	95	97
Långfristiga fordringar hos koncernföretag	191	119	191
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	154	93	357
Kortfristiga fordringar	39	37	28
Likvida medel	1 522	1 093	1 671
<b>Summa tillgångar</b>	<b>30 421</b>	<b>30 230</b>	<b>30 763</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	24 026	21 751	24 077
Långfristiga skulder	2 544	1 170	2 544
Övriga avsättningar	20	19	16
Kortfristiga skulder till koncernföretag	3 611	7 037	3 908
Kortfristiga skulder	220	253	218
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>30 421</b>	<b>30 230</b>	<b>30 763</b>



# Definitioner

## Finansiella termer

**Avkastning på eget kapital:** Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

**Avkastning på sysselsatt kapital:** Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

**Bruttomarginal:** Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Bruttoresultat justerat:** Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBIT:** Rörelseresultat.

**EBIT justerad:** Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBITA:** Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

**EBITA justerad:** EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBITA-marginal:** EBITA i förhållande till nettoomsättning.

**EBITDA:** Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

**EBITDA justerad:** EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBITDA-marginal:** EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

**Eget kapital per aktie:** Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

**Fritt kassaflöde:** Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

**Justerat resultat per aktie:** Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

**Jämförelsestörande poster:** Förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

**Kapitalvaror:** Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

**Nettoskuldsättningsgrad:** Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

**Organisk förändring:** En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

**Periodens resultat justerat:** Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

**Resultat före skatt justerat:** Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**Resultat per aktie:** Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

**Räntetäckningsgrad:** Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

**Rörelsefordringar:** Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalsstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

**Rörelsemarginal:** Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

**Rörelseskulder:** Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

**Soliditet:** Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

**Sysselsatt kapital:** Genomsnittligt balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

**Valutatransaktionseffekt:** Växling av innevarande års volymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

**Äterkommande intäkter:** Produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

## Medicinska termer

**Autoklav:** Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

**DPTE®-BetaBag:** Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

**ECMO:** Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporeal membranoxigenation, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

**Endoskop:** Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

**Endovaskulär:** Behandling inom kärl, via katetrar.

**Extrakorporeal livsuppehållande support:** Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

**Hemodynamisk övervakning:** Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

**Kardiopulmonell:** Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

**Kardiovaskulär:** Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

**Konstgjorda grafter:** Artificiella kärlimplantat.

**Lågtemperatursterilisering:** Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

**NAVA:** Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragma och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

**Perfusionist:** Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

**Stent:** Cylinder för endovaskulär kärlvidgning.

**Vaskulär intervention:** Ett medicinskt ingrepp via kärlpunktion istället för att använda en öppen kirurgisk metod.

**Ventilator:** Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

## Geografiska benämningar

**Americas:** Nord-, Syd- och Centralamerika.

**APAC:** Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

**EMEA:** Europa, Mellanöstern och Afrika.

## Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Lars Sandström, hålls den 26 april 2023, kl 10.00–11.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

## Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på [www.getinge.com](http://www.getinge.com). Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på [www.getinge.com](http://www.getinge.com). Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

18 juli 2023	Q2-rapport 2023
23 oktober 2023	Q3-rapport 2023
6 februari 2024	Q4-rapport 2023

## Kontakt

Lars Mattsson, Head of Investor Relations  
+46 (0)10 335 0043  
[lars.mattsson@getinge.com](mailto:lars.mattsson@getinge.com)

Jeanette Hedén Carlsson, Kommunikationsdirektör  
+46 (0) 10 335 1003  
[jeanette.hedencarlsson@getinge.com](mailto:jeanette.hedencarlsson@getinge.com)

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 26 april 2023 kl 08.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har 11 000 anställda runt om i världen och produkterna säljs i över 130 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

**Getinge AB (publ)** | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: [info@getinge.com](mailto:info@getinge.com) | Organisationsnummer: 556408-5032 | [www.getinge.com](http://www.getinge.com)