

Kommentar från Mattias Perjos, VD

Den positiva trenden fortsätter – stabil organisk försäljningstillväxt i samtliga affärsområden och regioner

Den positiva inledningen av 2025 fortsatte i det andra kvartalet, med stabil organisk tillväxt i orderingång och försäljning och våra marginaler stärktes trots kraftig motvind från tullar och negativa valutaeffekter. Acute Care Therapies är fortsatt framgångsrikt med att möta den ökade efterfrågan på våra ventilatorer och orderingången inom förbrukningsvaror för ECLS är ihållande god. Den positiva trenden för Sterile Transfer inom Life Science förstärktes under kvartalet och effektiviseringar inom vår Bio-Processing-affär pågår för fullt, vilket gör att vi kommer att vara väl rustade för lönsam tillväxt när efterfrågan kommer tillbaka. Inom Surgical Workflows växte Infection Control och Digital Health Solutions på ett övertygande sätt.

Paragonix fortsätter att imponera, med ytterligare ett kvartal med säljrekord. Därutöver bidrog verksamheten positivt till Getinges EBITA-marginal, vilket var något tidigare än beräknat.

En annan viktig milstolpe var att nästa generation av produkt för endoskopisk kärlexplantering (EVH), Vasoview Hemopro 3, använts i kliniska ingrepp för första gången i USA. Resultaten var mycket positiva och vi räknar med att påbörja leveranser i större omfattning under det tredje kvartalet. Inom Life Science lanserades en ny diskdesinfektor och Surgical Workflows fortsätter stärka erbjudandet ytterligare inom förbrukningsvaror, där vi vuxit kraftigt. Surgical Workflows har även ingått ett spännande samarbete med Zimmer Biomet som ökar vår närvaro på den snabbväxande amerikanska marknaden för dagkirurgi.

Justerad EBITA ökade i kvartalet trots sammanlagt närmare -270 Mkr i tullkostnader och valutaeffekter jämfört med föregående år. Vi är fortsatt framgångsrika avseende prisjusteringar, men har kortsiktigt tvingats absorbera merparten av tullkostnaderna. Vi ser därför även över möjligheterna till att på sikt anpassa verksamhetens kostnader och försörjningskedja till den nya spelplanen. I grunden är vi väl positionerade för att kunna hantera dessa utmaningar, baserat på vår ledande ställning i viktiga nischer som möter ett långsiktigt ökat vårdbehov på global nivå. Med de tullnivåer vi haft i det andra kvartalet ser vi därför inget behov av att ändra vårt långsiktiga finansiella mål.

Vår utveckling och dialogen med kunder gör att jag ser positivt på resterande del av 2025, även om den geopolitiska risken är förhöjd. Jag vill tacka alla våra kunder och medarbetare för deras viktiga insatser för att skapa nytta för klinisk personal och patienter.

April – Juni 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 4,1 % (8,9) och organiskt ökade orderingången med 4,4 % (7,8)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 4 183 Mkr (4 151) och marginalen till 50,8 % (50,0)
- Justerad EBITA uppgick till 989 Mkr (981) och marginalen till 12,0 % (11,8)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,25 kr (2,29)
- Fritt kassaflöde uppgick till 510 Mkr (289)

Januari – Juni 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 5,1 % (4,4) och organiskt ökade orderingången med 3,6 % (5,1)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 8 519 Mkr (8 007) och marginalen till 51,5 % (50,6)
- Justerad EBITA uppgick till 1 992 Mkr (1 823) och marginalen till 12,0 % (11,5)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 4,43 kr (4,20)
- Fritt kassaflöde uppgick till 670 Mkr (1 233)

Utsikter 2025: Nettoomsättningen för 2025 förväntas öka med 2–5 % organiskt. (oförändrad)

Sammanfattning av den finansiella utvecklingen¹⁾

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Mkr					
Orderingång	8 361	8 414	16 993	16 473	34 232
Organisk förändring, %	4,4	7,8	3,6	5,1	6,3
Nettoomsättning	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759
Organisk förändring, %	4,1	8,9	5,1	4,4	4,9
Bruttoresultat, justerat	4 183	4 151	8 519	8 007	17 409
Marginal, %	50,8	50,0	51,5	50,6	50,1
EBITDA justerad	1 410	1 415	2 852	2 671	6 646
Marginal, %	17,1	17,0	17,2	16,9	19,1
EBITA justerad	989	981	1 992	1 823	4 869
Marginal, %	12,0	11,8	12,0	11,5	14,0
EBIT justerad	895	922	1 791	1 707	4 549
Marginal, %	10,9	11,1	10,8	10,8	13,1
Rörelseresultat (EBIT)	867	830	1 465	1 585	2 854
Marginal, %	10,5	10,0	8,9	10,0	8,2
Resultat före skatt	721	700	1 149	1 339	2 282
Periodens resultat	527	513	831	977	1 654
Periodens resultat, justerat	616	622	1 213	1 150	3 211
Marginal, %	7,5	7,5	7,3	7,3	9,2
Justerat resultat per aktie, kr	2,25	2,29	4,43	4,20	11,73
Resultat per aktie, kr	1,92	1,88	3,02	3,57	6,01
Kassaflöde från den löpande verksamheten	841	609	1 311	1 858	4 577
Fritt kassaflöde	510	289	670	1 233	3 284

1) Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmått

Koncernens utveckling

Orderingång

- Acute Care Therapies organiska orderingång ökade främst tack vare ventilatorer i Critical Care samt förbrukningsvaror för ECLS-terapi.
- Life Science organiska orderingång ökade fortsatt tvåsiffrigt i Sterile Transfer. Totalt sett minskade orderingången organiskt jämfört med fjolåret, då tillväxten var hög (18,4 %).
- Surgical Workflows organiska orderingång ökade kraftigt tack vare god tillväxt i samtliga produktkategorier och regioner.
- Geografiskt utvecklades den organiska orderingången positivt i alla regioner.

Orderingång affärsområden, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	4 382	4 316	4,6	9 307	8 559	6,6	17 719
Life Science	1 054	1 211	-7,0	2 032	2 324	-9,8	4 601
Surgical Workflows	2 924	2 888	8,8	5 655	5 590	4,7	11 912
Totalt	8 361	8 414	4,4	16 993	16 473	3,6	34 232

Orderingång regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	3 768	3 727	4,4	7 853	7 264	5,4	15 188
APAC	1 636	1 637	8,5	3 167	3 316	-0,6	7 031
EMEA	2 956	3 050	2,1	5 973	5 894	3,9	12 013
Totalt	8 361	8 414	4,4	16 993	16 473	3,6	34 232

Nettoomsättning

Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	4 480	4 432	4,0	9 255	8 401	8,0	17 948
Life Science	1 123	1 092	9,3	2 073	2 056	3,9	4 552
Surgical Workflows	2 634	2 781	2,2	5 229	5 360	1,1	12 258
Totalt	8 238	8 305	4,1	16 557	15 818	5,1	34 759

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	3 847	3 861	2,9	7 894	7 325	5,1	15 516
APAC	1 553	1 565	8,1	3 195	3 051	8,9	7 061
EMEA	2 838	2 879	3,5	5 468	5 441	2,9	12 182
Totalt	8 238	8 305	4,1	16 557	15 818	5,1	34 759

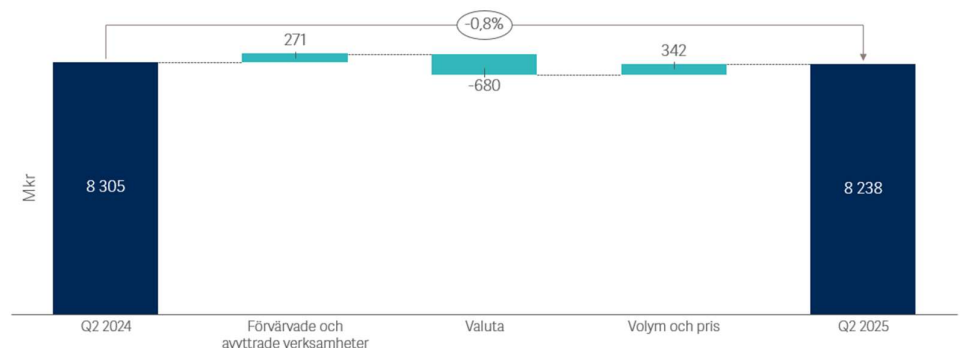
Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	2 629	2 728	4,1	5 110	5 143	3,2	12 421
Återkommande intäkter ¹⁾	5 609	5 577	4,1	11 448	10 675	6,0	22 338
Totalt	8 238	8 305	4,1	16 557	15 818	5,1	34 759

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Trots utmanande jämförelsetal ökade Acute Care Therapies sin nettoomsättning organiskt, främst tack vare mycket stark utveckling inom ventilatorer och Cardiac Surgery.
- Life Science organiska nettoomsättning ökade främst som en följd av att Sterile Transfer och autoklaver hade mycket god tillväxt i kvartalet.
- Surgical Workflows organiska nettoomsättning ökade tack vare hög tillväxt inom Infection Control och Digital Health Solutions.
- Geografisk tillväxt i samtliga regioner, med särskilt hög tillväxt i APAC, bland annat tack vare stark utveckling i Indien.
- Återkommande intäkter ökade, där framförallt försäljning av DPTE®-BetaBag och förbrukningsvaror inom Cardiac Surgery, Vascular Interventions och Infection Control bidrog. Även försäljningen av kapitalvaror ökade i kvartalet, vilket bland annat kan härledas till ventilatorer.

- Nettoomsättningen minskade med 67 Mkr motsvarande -0,8 %.
- Nettoomsättningen från förvärv påverkade med +271 Mkr, motsvarande +3,3 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med -680 Mkr, motsvarande -8,2 %.
- Framgångsrikt arbete med prisjusteringar och volym påverkade med +342 Mkr, motsvarande +4,1 %.

Nettoomsättning – brygga mellan Q2 2024 och Q2 2025



Resultatutveckling

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoresultat med -384 Mkr och justerad EBITA med -158 Mkr jämfört med föregående år.
- Bruttomarginalen ökade, tack vare bidrag från förvärv, prisjusteringar och fördelaktig mix.
- Justerad EBITA ökade med 8 Mkr, trots tulleffekter om cirka -110 Mkr och negativ valutaeffekt jämfört med föregående år. Marginalen förbättrades med 0,2 %-enheter.
- Förvärvs- och omstrukturingskostnaderna är kopplade till pågående rationaliseringar i verksamheten.
- Finansnettot uppgick till -147 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld jämfört med föregående år.
- Skattesatsen för kvartalet var 26,9 %.

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759
Bruttoresultat, justerat	4 183	4 151	8 519	8 007	17 409
<i>Marginal, %</i>	<i>50,8</i>	<i>50,0</i>	<i>51,5</i>	<i>50,6</i>	<i>50,1</i>
Rörelsekostnader, justerat	-2 772	-2 736	-5 667	-5 336	-10 764
EBITDA justerat	1 410	1 415	2 852	2 671	6 646
<i>Marginal, %</i>	<i>17,1</i>	<i>17,0</i>	<i>17,2</i>	<i>16,9</i>	<i>19,1</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar ¹⁾	-421	-434	-860	-847	-1 776
EBITA justerat	989	981	1 992	1 823	4 869
<i>Marginal, %</i>	<i>12,0</i>	<i>11,8</i>	<i>12,0</i>	<i>11,5</i>	<i>14,0</i>
A Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	-94	-59	-201	-117	-320
EBIT justerat	895	922	1 791	1 707	4 549
<i>Marginal, %</i>	<i>10,9</i>	<i>11,1</i>	<i>10,8</i>	<i>10,8</i>	<i>13,1</i>
B Förvärvs- och omstrukturingskostnader	-28	-92	-325	-121	-898
C Övriga jämförelsestörande poster ²⁾	-	-	-	-	-797
Rörelseresultat (EBIT)	867	830	1 465	1 585	2 854
Finansnetto	-147	-130	-317	-247	-571
Resultat före skatt	721	700	1 149	1 339	2 282
Resultat före skatt, justerat (justerat för A, B och C)	842	851	1 675	1 577	4 298
<i>Marginal, %</i>	<i>10,2</i>	<i>10,2</i>	<i>10,1</i>	<i>10,0</i>	<i>12,4</i>
Skatt	-194	-187	-318	-361	-628
D Skatt på justeringsposter ²⁾	-33	-42	-145	-65	-459
Periodens resultat, justerat (justerat för A, B, C och D)	616	622	1 213	1 150	3 211
<i>Marginal, %</i>	<i>7,5</i>	<i>7,5</i>	<i>7,3</i>	<i>7,3</i>	<i>9,2</i>
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	613	623	1 205	1 145	3 195
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr (justerat för A, B, C och D)	2,25	2,29	4,43	4,20	11,73

1) Exklusive jämförelsestörande poster, se not 4 Av- och nedskrivningar
2) Se not 6 Justeringsposter

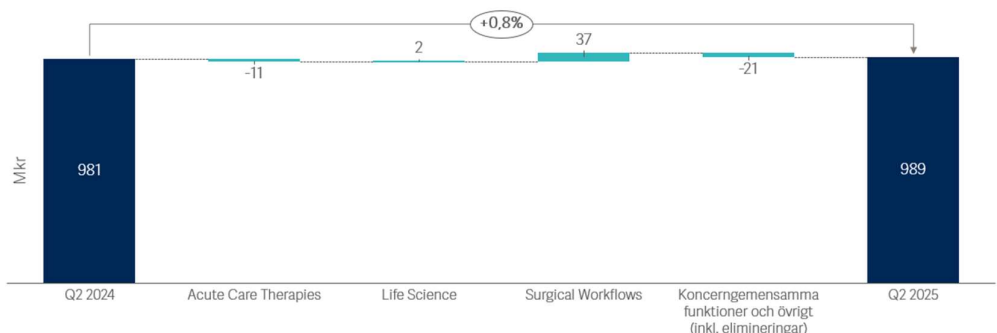
EBITA justerat per affärsområde¹⁾

- Acute Care Therapies justerade EBITA minskade med 11 Mkr, som en följd av tullavgifter och valuta jämfört med föregående år.
- Life Science justerade EBITA ökade med 2 Mkr och marginalen minskade med 0,1 procentenhet.
- Surgical Workflows justerade EBITA ökade med 37 Mkr och marginalen ökade med 1,6 procentenhet.
- De ökade kostnaderna inom koncerngemensamma funktioner och övrigt beror till stora delar på valutaeffekter jämfört med föregående år.

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	848	859	1 860	1 610	3 554
<i>Marginal, %</i>	<i>18,9</i>	<i>19,4</i>	<i>20,1</i>	<i>19,2</i>	<i>19,8</i>
Life Science	123	121	176	214	608
<i>Marginal, %</i>	<i>11,0</i>	<i>11,1</i>	<i>8,5</i>	<i>10,4</i>	<i>13,4</i>
Surgical Workflows	141	104	190	168	1 090
<i>Marginal, %</i>	<i>5,4</i>	<i>3,7</i>	<i>3,6</i>	<i>3,1</i>	<i>8,9</i>
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-124	-103	-234	-169	-383
Totalt	989	981	1 992	1 823	4 869
<i>Marginal, %</i>	<i>12,0</i>	<i>11,8</i>	<i>12,0</i>	<i>11,5</i>	<i>14,0</i>

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Justeringsposter

EBITA justerat – brygga mellan Q2 2024 och Q2 2025



- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna för försäljning och administration med 1,3 %, tack vare fortsatt produktivitetsfokus. Inorganiskt minskade de med 2,5 %.

- Skillnaden jämfört med föregående år avseende övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoresultat med -384 Mkr jämfört med föregående år, varav -274 Mkr från omräkningseffekter och -110 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.
- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter uppgick till -158 Mkr, varav -65 Mkr från omräkningseffekter och -93 Mkr från nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- I jämförelse med förra året, påverkades det fria kassaflödet positivt av förändringar i kortsiktiga fordringar.
- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, även om räntebärande nettoskuld har ökat efter förvärvet av Paragonix Technologies, Inc.

- Utgifterna för FoU var 4,6 % lägre än under motsvarande period ifjol.
- Aktiverade utvecklingskostnader var 6,0 % lägre jämfört med föregående år.
- Skillnaden år över år beror främst på lägre kostnader för kvalitetsrelaterade korrigeringar.
- Av- och nedskrivningar uppgick till -100 Mkr varav inga nedskrivningar.

Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Försäljningskostnader	-1 317	-1 361	-2 722	-2 699	-5 355
Administrationskostnader	-1 035	-1 052	-2 110	-2 050	-4 240
Forsknings- och utvecklingskostnader	-326	-339	-626	-633	-1 332
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-94	16	-209	46	164
Totalt	-2 772	-2 736	-5 667	-5 336	-10 764

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Justeringsposter för övriga jämförelsestörande poster

Valutapåverkan

Mkr	Apr-Jun 2025	Jan-Jun 2025
Nettoomsättning	-680	-597
Bruttoresultat justerat	-384	-300
EBITDA, justerat	-184	-265
EBITA, justerat	-158	-241
EBIT, justerat	-155	-239

Kassaflöde och finansiell ställning¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	1 054	1 106	2 186	2 131	5 036
Förändringar i rörelsekapital ²⁾	-213	-497	-875	-273	-459
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-331	-320	-641	-625	-1 294
Fritt kassaflöde	510	289	670	1 233	3 284
Räntebärande nettoskuld			11 724	8 962	10 467
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>1,7</i>	<i>1,5</i>	<i>1,6</i>
Räntebärande nettoskuld exkl. pensionsavsättning			9 244	6 325	7 766
<i>I relation till justerad EBITDA¹⁾ R12M, ggr</i>			<i>1,4</i>	<i>1,1</i>	<i>1,2</i>

1) Se not 6 Justeringsposter för jämförelsestörande poster och not 8 för alternativa nyckeltal

2) Omklassning av ej kassaflödespåverkande finansiella poster till rörelseskulder har gjorts för jämförelsetalen 2024.

Forskning och utveckling

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-497	-521	-973	-975	-1 992
Av- och nedskrivningar	-17	-17	-34	-33	-99
Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto	-514	-537	-1 008	-1 008	-2 091
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>6,2</i>	<i>6,5</i>	<i>6,1</i>	<i>6,4</i>	<i>6,0</i>
Aktiverade utvecklingskostnader	171	182	347	342	660
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>2,1</i>	<i>2,2</i>	<i>2,1</i>	<i>2,2</i>	<i>1,9</i>
Forsknings- och utvecklingskostnader, netto	-343	-355	-661	-666	-1 431
Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader¹⁾	-100	-99	-200	-191	-707

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

- Utfall för CO2 har en nedåtgående trend, främst tack vare ökad andel förnyelsebar elektricitet och gas.
- För WRAR (arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid), noteras en positiv trend, även om det är för tidigt att dra slutsatser om de bakomliggande orsakerna.
- Nyckeltalet för regelefterlevnad har förbättrats jämfört med helåret 2024, då de första kvartalen innehöll ett högre antal revisions-anmärkningar per revision.
- För produktkvalitet, baseras nyckeltalet på antalet inledda fältåtgärder.
- Den positiva utvecklingen för online-utbildning av kunder fortsätter.
- Andel medarbetare som slutfört utbildning inom affärsetik visar en positiv trend över tid.
- Vattenförbrukning är främst relaterad till verksamhetsdrift samt slutkontroll av diskdesinfektorer och autoklaver och varierar därför över tid beroende på produktionsvolym. Utfallet för R12 juni 2025 visar en stigande trend på grund av en högre grad av testning i produktionen samt ökning av vatten för drift i en av våra anläggningar i Kina.
- Index för medarbetarengagemang är uppdaterad med resultatet från medarbetarundersökningen i Q2, 2025. Resultatet landade på 73, en ökning med 2 enheter jämfört med föregående undersökning, vilket speglar en positiv trend i engagemang. Detta ger ett R12-värde på 72.
- Som noterats i hållbarhets-rapporten för 2024 registrerades inte de anställdas kön från Paragonix på ett korrekt sätt i HRIS (Human Resource Information System). Detta har nu uppdaterats i Q2-rapporten.
- Nyckeltal för Q1 2025 och framåt har justerats. Vattenförbrukning har tillkommit. Sjukfrånvaro har ersatts med WRAR – arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid. Nyckeltal för avfall samt för arbetstagare i värdekedjan presenteras årligen i hållbarhetsrapporten, men rapporteras inte kvartalsvis.
- CO2- och energidata för bolagen Ultra Clean, Healthmark och Paragonix ingår inte i den löpande kvartalsrapporteringen då dessa bolag förvärvats för mindre än 24 månader sedan. För dessa bolag, samt för Quadralene, kommer rapportering med helårssiffror att ske i hållbarhetsrapporten för 2025.

Utveckling inom hållbarhet

Kvartalsrapporten speglar Getinges dubbla väsentlighetsbedömning och baseras på ESRS struktur för att visa företagets påverkan, risker och möjligheter ur ett socialt-, miljömässigt- och styrningsperspektiv. Syftet är att kontinuerligt arbeta för att minimera negativ påverkan på människor och miljön och att skapa ett hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter.

Nyckelområden	R12 Jun 2025 ¹⁾	R12 Jun 2024 ¹⁾	Δ, % ²⁾	Jan-Dec 2024	Δ, % ³⁾
Miljö, Klimat & Energi					
Växthusgasutsläpp Scope 1 & 2 i produktion, ton CO ₂ -ekvivalenter ⁷⁾	3 853	4 826	-20,2	4 163	-7,4
Total energikonsumtion i produktion, MWh ⁷⁾	76 968	78 020	-1,3	77 117	-0,2
Andel förnyelsebar energi av total energi, % ⁷⁾	72	67	5,0*	70	2,0*
Vattenförbrukning i anläggningar i områden med vattenbrist, m ³ ⁴⁾	100 961	84 065	20,1	93 115	8,4
Socialt					
Egna medarbetare					
Medarbetarengagemang, % ⁵⁾	72	71	1,0*	71	1,0*
Andel kvinnliga medarbetare, % ⁶⁾	38,2	37,1	1,1*	37,7	0,5*
Andel kvinnliga chefer, % ⁶⁾	34,6	34,2	0,4*	34,5	0,1*
Arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid, WRAR	0,8	0,9	-10,1	0,9	-12,4
Kunder och slutanvändare					
Regelefterlevnad, revisionsanmärkningar per revision för kvalitetssystem ^{7,8)}	1,7	2,2	-23,8	2,5	-34,2
Produktkvalitet, fältåtgärder per miljard SEK i nettointäkt ⁷⁾	1,3	1,5	-11,9	1,2	7,2
Online-utbildning av kunder ⁷⁾	50 539	46 507	8,7	48 486	4,2
Styrning					
Affärsetik					
Andel medarbetare som slutfört utbildning inom affärsetik	91	89	2,0*	90	1,0*

*) Förändring i procentenheter
1) R12 = Rullande 12 månader
2) Index R12 Jun 2025/R12 Jun 2024
3) Index R12 Jun 2025/Jan-Dec 2024
4) I hållbarhetsrapporten för 2024 ingick åtta anläggningar i rapportens omfattning. Vid närmare granskning visade det sig att en av anläggningarna låg utanför det område som WRI:s Water Risk Atlas-verktyg Aqueduct definierar som område med "hög" och "extremt hög" vattenstress. Denna anläggning ingår därför inte längre i rapporteringen. Justeringar har gjorts i års- och kvartalssiffror och kommer även uppdateras retroaktivt i hållbarhetsrapporten för 2025.
5) Mäts och uppdateras halvårsvis
6) Värde vid periodens utgång
7) Under 2024 genomfördes omräkningar av data, se Getinges hållbarhetsrapport 2024 för mer detaljer
8) Getinge har för Q2 2025 uppdaterat resultatrapporteringen för att bättre spegla tidpunkten för revisionsrapporter, vilket ger en kvartalsvis fördöjning i datarapporteringen

Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor, effektiv hantering av organ för transplantation samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Acute Care Therapies organiska orderingsgång ökade, främst tack vare ventilatorer i Critical Care samt förbrukningsvaror för ECLS-terapi.
- Geografiskt ökade den organiska orderingsgången i alla regioner. Tillväxten var starkast i APAC, främst tack vare positiv utveckling i Kina.

- Trots utmanande jämförelsetal ökade Acute Care Therapies sin nettoomsättning organiskt, främst tack vare mycket stark utveckling inom ventilatorer och Cardiac Surgery.
- Försäljningen ökade organiskt i samtliga regioner, med särskilt god utveckling i EMEA.
- Kapitalvaror gick starkt framåt organiskt. Även återkommande intäkter ökade, med bidrag från både service och förbrukningsvaror.

- Justerad bruttomarginal minskade med 0,7 %-enheter, till största delen hänförligt till tullar och valuta.
- Organiskt minskade de justerade kostnaderna för försäljning och administration med 3,9 %, främst som en följd av produktivitetsförbättringar. Inorganiskt minskade de med 0,6 %.
- Justerad EBITA minskade med 11 Mkr, hänförligt till tullar och valuta. Marginalen minskade med 0,5 %-enheter.
- Valutaeffekter påverkade med -400 Mkr på omsättningen, -253 Mkr på justerat bruttoresultat och -119 Mkr på justerat EBITA jämfört med föregående år.

Orderingsgång och nettoomsättning

Orderingsgång regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	2 372	2 262	4,1	5 119	4 355	10,4	9 120
APAC	872	866	10,2	1 821	1 833	3,4	3 897
EMEA	1 138	1 187	1,4	2 366	2 371	2,2	4 702
Totalt	4 382	4 316	4,6	9 307	8 559	6,6	17 719

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	2 418	2 332	3,0	5 068	4 367	8,9	9 223
APAC	891	954	2,3	1 915	1 834	8,7	3 983
EMEA	1 171	1 145	7,6	2 272	2 200	5,6	4 742
Totalt	4 480	4 432	4,0	9 255	8 401	8,0	17 948

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	945	960	8,6	1 982	1 849	12,0	4 318
Återkommande intäkter ¹⁾	3 535	3 471	2,7	7 273	6 552	6,8	13 631
Totalt	4 480	4 432	4,0	9 255	8 401	8,0	17 948

¹⁾ Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	4 480	4 432	9 255	8 401	17 948
Bruttoresultat, justerat	2 601	2 600	5 495	4 988	10 417
<i>Marginal, %</i>	<i>58,0</i>	<i>58,7</i>	<i>59,4</i>	<i>59,4</i>	<i>58,0</i>
EBITDA justerat	1 062	1 087	2 298	2 054	4 474
<i>Marginal, %</i>	<i>23,7</i>	<i>24,5</i>	<i>24,8</i>	<i>24,5</i>	<i>24,9</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-214	-228	-438	-444	-920
EBITA justerat	848	859	1 860	1 610	3 554
<i>Marginal, %</i>	<i>18,9</i>	<i>19,4</i>	<i>20,1</i>	<i>19,2</i>	<i>19,8</i>

¹⁾ Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Justeringsposter för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- De första kliniska behandlingarna med Vasoview Hemopro 3 genomfördes framgångsrikt i USA. Leveranser av denna senaste generation av Getinges produkt för endoskopisk kärlexplantering (EVH) förväntas inledas i en mer omfattande skala i september.
- Utökat Servo-c-ventilatorns användningsområde med neonatal-funktion på utvalda marknader.
- Paragonix, som erbjuder produkter för transport och bevarande av organ, firade sin 100:e njurtransplantation med KidneyVault™.
- Fortsatta framsteg avseende processen för EU MDR-certifiering, med en komplett portfölj av intra-aorta ballong-katetrar (klass III) som erhöill certifiering under kvartalet.

Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Life Science organiska orderingsgång ökade fortsatt tvåsiffrigt i Sterile Transfer. Totalt sett minskade orderingsgången organiskt jämfört med fjolåret, då tillväxten var hög (18,4 %).
- Den svaga trenden inom Bio-Processing fortsatte, med Americas som särskilt utmanande.
- Totalt minskade den organiska orderingsgången i både Americas och EMEA medan APAC ökade i flertalet produktkategorier.

- Life Science organiska nettoomsättning ökade, främst som en följd av att Sterile Transfer och autoklaver hade mycket god tillväxt i kvartalet.
- Den organiska försäljningen ökade påtagligt i APAC och EMEA men minskade i Americas, hänförligt till Bio-Processing.
- Kapitalvaror ökade i kvartalet. Utvecklingen var även god inom återkommande intäkter, tack vare stark tillväxt i Sterile Transfer och fortsatt positiv utveckling för Service.

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 0,7 %-enheter, främst tack vare ökad försäljning och fortsatt produktivitetsfokus.
- Organiskt minskade de justerade kostnaderna för försäljning och administration med 4,6 %, tack vare fortsatt fokus på produktivitet. Inorganiskt minskade de med 8,6 %.
- Justerad EBITA ökade med 2 Mkr och marginalen minskade med 0,1 procentenhet.
- Valutaeffekter påverkade med -71 Mkr på omsättningen, -36 Mkr på justerat bruttoresultat och -18 Mkr på justerad EBITA jämfört med föregående år.

Orderingsgång och nettoomsättning

Orderingsgång regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	374	485	-15,8	710	921	-20,0	1 862
APAC	146	132	18,4	254	294	-10,4	573
EMEA	535	594	-5,5	1 068	1 109	-1,2	2 166
Totalt	1 054	1 211	-7,0	2 032	2 324	-9,8	4 601

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	420	465	-7,6	788	906	-9,7	1 937
APAC	138	104	41,9	246	197	28,9	559
EMEA	566	523	12,6	1 039	953	11,6	2 057
Totalt	1 123	1 092	9,3	2 073	2 056	3,9	4 552

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	502	472	11,8	814	815	2,7	1 970
Återkommande intäkter ¹⁾	621	620	7,5	1 259	1 241	4,6	2 582
Totalt	1 123	1 092	9,3	2 073	2 056	3,9	4 552

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	1 123	1 092	2 073	2 056	4 552
Bruttoresultat, justerat	433	414	808	805	1 808
<i>Marginal, %</i>	<i>38,6</i>	<i>37,9</i>	<i>39,0</i>	<i>39,1</i>	<i>39,7</i>
EBITDA justerad	179	174	287	318	818
<i>Marginal, %</i>	<i>15,9</i>	<i>15,9</i>	<i>13,8</i>	<i>15,4</i>	<i>18,0</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-55	-53	-111	-103	-211
EBITA justerad	123	121	176	214	608
<i>Marginal, %</i>	<i>11,0</i>	<i>11,1</i>	<i>8,5</i>	<i>10,4</i>	<i>13,4</i>

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Jämförelsestörande poster för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Lanserade Ultima 1600 LXP/HE-HD i Frankrike och USA i början av juli. Det är en kraftfull diskdesinfektor som kompletterar produktserien Lancer Ultima, och främst riktar sig till kunder inom kosmetisk och petrokemisk produktion.
- Uppnådde en betydande milstolpe i Life Science produktionsanläggning i Halland, där 99,9 % av den energi som används nu kommer från förnybara källor.

Surgical Workflows

Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.

Orderingång och nettoomsättning

- Surgical Workflows organiska orderingång ökade kraftigt, tack vare god tillväxt i samtliga produktkategorier och regioner.
- Tillväxten var särskilt god i Nordamerika, med mycket positiv utveckling inom Surgical Workplaces och Infection Control.

Orderingång regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	1 022	979	15,0	2 024	1 987	6,2	4 206
APAC	619	639	4,2	1 092	1 189	-4,5	2 561
EMEA	1 283	1 269	6,3	2 539	2 414	8,0	5 145
Totalt	2 924	2 888	8,8	5 655	5 590	4,7	11 912

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Americas	1 009	1 063	4,9	2 037	2 052	3,6	4 356
APAC	524	507	11,9	1 034	1 020	5,5	2 519
EMEA	1 101	1 211	-4,2	2 157	2 288	-3,2	5 383
Totalt	2 634	2 781	2,2	5 229	5 360	1,1	12 258

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Org Δ, %	Jan-Dec 2024
Kapitalvaror	1 182	1 296	-2,0	2 313	2 479	-3,3	6 133
Återkommande intäkter ¹⁾	1 452	1 486	5,9	2 915	2 882	4,8	6 125
Totalt	2 634	2 781	2,2	5 229	5 360	1,1	12 258

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

- Surgical Workflows organiska nettoomsättning ökade, tack vare hög tillväxt inom Infection Control och Digital Health Solutions.
- Geografiskt svarade APAC för högst tillväxt, följt av Americas medan försäljningen i EMEA minskade något, hänförligt till Surgical Workplaces.
- Tillväxt inom service och förbrukningsvaror i kvartalet medan försäljningen av kapitalvaror minskade.

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 2,7 %-enheter, främst som en följd av fördelaktig mix och produktivetsförbättringar.
- Organiskt ökade de justerade kostnaderna för försäljning och administration med 2,0 %, som en följd av ökad försäljningsaktivitet. Inorganiskt minskade de med 5,1 %.
- Justerad EBITA ökade med 37 Mkr och marginalen stärktes med 1,7 %-enheter, främst hänförligt till högre bruttoresultat.
- Valutaeffekter påverkade med -209 Mkr på omsättningen, -96 Mkr på justerat bruttoresultat och -23 Mkr på justerad EBITA jämfört med föregående år.

Resultatutveckling¹⁾

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	2 634	2 781	5 229	5 360	12 258
Bruttoresultat, justerat	1 149	1 138	2 217	2 214	5 185
<i>Marginal, %</i>	<i>43,6</i>	<i>40,9</i>	<i>42,4</i>	<i>41,3</i>	<i>42,3</i>
EBITDA justerad	292	256	497	464	1 728
<i>Marginal, %</i>	<i>11,1</i>	<i>9,2</i>	<i>9,5</i>	<i>8,7</i>	<i>14,1</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-150	-151	-307	-296	-638
EBITA justerad	141	104	190	168	1 090
<i>Marginal, %</i>	<i>5,4</i>	<i>3,7</i>	<i>3,6</i>	<i>3,1</i>	<i>8,9</i>

1) Se not 4 Av- och nedskrivningar och not 6 Jämförelsestörande poster för övriga jämförelsestörande poster

Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Affärsrådets sortiment av produkter för rengöring och desinfektion, under varumärket XEN, har nu introducerats med framgång på den amerikanska marknaden.
- Getinge och Zimmer Biomet, ett ledande globalt medicinteknikföretag inom ortopedi, har inlett ett samarbete som riktar sig till enheter för ortopedisk dagkirurgi (Orthopaedic Ambulatory Surgery Centers, ASC) i USA. Avtalet innebär att Getinge ska förse Zimmer Biomet med Surgical Workflows-produkter, vilka kommer att ingå i Zimmer Biomet's helhetserbjudande. Detta samarbete kommer att stärka Getinges närvaro i det snabbt växande ASC-segmentet på den amerikanska marknaden.

Övrig information

Händelser efter rapportperiodens utgång

Inga väsentliga händelser att rapportera.

Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med bolag i Carl Bennet AB-sfären rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Getinges finansiella mål 2024–2028 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >12 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

Getinges hållbarhetsmål

Miljö

- Minska utsläppen av Scope 1 och 2 med 90 % till 2030*
- Minska utsläppen av Scope 3 med 25 % till 2030 och med 90 % till 2050*
- Minska energiförbrukningen med 20 % fram till 2030*
- Minska vattenförbrukningen i anläggningar som ligger i områden med vattenbrist med 20 % fram till 2030*
- Noll avfall går till deponi år 2030, med undantag för det material som måste deponeras enligt lokala bestämmelser

Socialt

- Medarbetarengagemang: >70 %
- Sänka frekvensen av arbetsrelaterade olyckor i relation till arbetad tid (Work Related Accident Rate, WRAR) till under 1 senast 2025
- Säkerställa rättvisa arbetsförhållanden och utvecklingsmöjligheter utan diskriminering. Uppföljning % kvinnliga vs manliga chefer och medarbetare.
- Efterlevnad av kvalitet, revisionsresultat/inspektion: <1,5 avvikelse

Styrning

- Alla medarbetare får tillräcklig utbildning i affärsetik

* Basår 2021

Riskhantering

Externa risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier m.m.	Snabbt uppkomna situationer, som kan drabba stora geografiska områden, ett enskilt land, en region eller en specifik anläggning.	Den främsta risken med sådana händelser är att anställda kan komma till skada. Dessutom kan verksamheten drabbas av avbrott, vilket kan få negativa effekter på försäljningen och resultatet. Prisökningar mot kund är ett ytterligare scenario.	Genom aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker identifieras tidigt, vilket ger koncernen möjlighet att anpassa sig till förändrade förhållanden. Koncernen arbetar aktivt med kontinuitetsrisker. Inom detta arbete inkluderas även scenarier som baseras på externa chocker som en del av Getinges proaktiva riskhantering. Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. Vid Rysslands invasion 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen.
Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer	Kritiska komponenter som tillverkas av externa leverantörer är en avgörande del av Getinges produktionskedja. Om dessa leveranser inte sker enligt plan kan allvariga produktionsstörningar uppstå.	Konsekvensen kan bli att livsviktig utrustning inte levereras till kunder, vilket kan försvåra eller förhindra att nödvändig sjukvård upprätthålls.	Getinge följer och anpassar aktivt sin verksamhet utifrån den under våren 2025 eskalerande utvecklingen avseende ökade handelshinder såsom tullar. Koncernen har en god överblick av dess varuflöden och således också tullar och andra handelshinders påverkan. Getinge har en geografiskt diversifierad inköps- och tillverkningsstrategi vilket delvis kan begränsa eventuella negativa konsekvenser. Getinge kan konstatera att det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten, exempelvis på grund av störningar i tillgången till kritiska komponenter som halvledare, på grund av det globala säkerhetsläget. Getinge har en aktiv uppföljning av kritiska leverantörer, vilket inleds redan vid etableringen av samarbeten och fortsätter med kontinuerliga utvärderingar. Inköpsavdelningen har verktyg för riskbedömning och genomgår regelbunden utbildning inom området. Koncernen arbetar också för att säkerställa tillräckliga lager av kritiska komponenter, antingen internt eller hos leverantören. Leveransavbrott från nyckelleverantörer hanteras som en central del av arbetet med kontinuitetsrisker. Se även avsnittet "Avbrott i verksamheten."
Risker kopplade till vårdens ersättningssystem	Politiska beslut kan förändra förutsättningarna för vården genom justeringar i ersättningsmodellerna för vårdgivare.	Ändringar i ersättningssystemen kan få betydande effekter på specifika marknader, där budgetminskningar eller uppskjutna anslag kan påverka verksamheten.	Även om denna risk är svår att påverka direkt, då besluten ligger utanför koncernens kontroll, mildras den genom närvaro på ett stort antal marknader, vilket minskar den totala påverkan av enskilda ändringar.
Nya konkurrenter och teknologier	På vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter kan erövra marknadsandelar från etablerade aktörer, inklusive Getinge, vilket kan leda till minskad försäljning och lägre resultat.	Genom kontinuerlig innovationsutveckling och marknadsanalys strävar Getinge efter att ligga i framkant, identifiera potentiella konkurrenter och anpassa sig till teknologiska förändringar. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
Ökade förväntningar samt nya lagar och regler relaterade till hållbarhet	De krav och förväntningar på hållbarhetsområdet som ställs på Getinge som bolag är föränderliga, och omfattningen ökar i snabb takt.	Om Getinge inte lyckas uppfylla de ständigt ökande kraven gällande miljö, sociala aspekter och bolagsstyrning, kan detta få negativa konsekvenser för företagets rykte, verksamhet och finansiella resultat. Det kan även påverka bolagets möjligheter att rekrytera och behålla kompetent personal samt riskera att diskvalificera företaget från att delta i upphandlingar med särskilda krav.	Genom att interagera med intressenter och förbättra sin väsentlighetsbedömning och ERM-process, ökar Getinge sin förståelse för de förväntningar som ställs på bolaget. Det hjälper även bolaget att fastställa de fokusområden som ska prioriteras framöver. Bolaget har därutöver utvecklat sitt hållbarhetsramverk, med fokus på de produkter och lösningar som sätts på marknaden för att säkerställa kvalitet och bolagets ansvarstagande. Detta leder också till engagemang från medarbetare. Bolaget rapporterar årligen hur det presterar inom hållbarhet på ett transparent sätt och förbereder inför den kommande CSRD-regleringen.
Ökande konkurrens om allmänna budgetmedel	Minskade offentliga budgetar för investeringar i medicinteknisk utrustning påverkar den totala marknadspotentialen.	Ökad konkurrens om begränsade offentliga medel kan leda till minskad finansiering för medicintekniska investeringar, vilket i sin tur påverkar Getinges försäljningssiffror negativt.	Getinge arbetar aktivt med att erbjuda lösningar som förbättrar effektiviteten i sjukvården vilket anses kunna generera god efterfrågan även i ett läge där budgetar är begränsade.

Operativa risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv	En stor del av Getinges produktsortiment omfattas av strikt lagstiftning som kräver omfattande utvärdering, kvalitetskontroller och detaljerad dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan påverkas negativt om företaget inte lyckas uppfylla regulatoriska krav eller om dessa krav förändras.	För att begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande kvalitets- och regulatoriskt arbete. Funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs är representerad i både koncernledningen och i ledningen för varje affärsområde, samt på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom utbildas Getinges säljare och servicetekniker i kvalitet och regelverk varannat år, följt av förnyad certifiering, vilket är ett krav för att representera företaget. Getinge bedriver ett omfattande arbete inom Forskning och Utveckling i syfte att produktportföljen ska möta alla existerande och framtida kvalitets- och regulatoriska krav. Majoriteten av produktionsanläggningarna är certifierade enligt ISO 13485 och/eller ISO 9001. Sammanfattningsvis investerar Getinge betydande resurser i kvalitets- och regulatoriska frågor, vilket prioriteras högt inom koncernens strategi. Som tidigare rapporterats under det första kvartalet 2023, beslutade ackrediteringsorgan, TÜV SÜD, att tillfälligt dra tillbaka CE-märkning för Getinges HLS- och PLS-set för ECLS-terapi samt för Getinges aortaballongpump. Som en följd av detta initierade företaget korrigerande åtgärder, i syfte att åter erhålla CE-märkning för berörda produkter. I slutet av september 2024 återinförde TÜV SÜD Getinges CE-certifikat för HLS- och PLS-set med vissa villkor. Den tillfälliga avstängningen av Getinges aortaballongpump, Cardiosave, som trädde i kraft i mars 2024, förlängdes till den 1 juli 2025. Getinge har vid publiceringen av denna rapport inte fått information om denna tillfälliga avstängning förlängs eller avbryts. Den 8 maj 2024 skickade FDA ett brev till vårdgivare i USA. Brevet hänvisar inte till några nya fältåtgärder, men vårdgivare uppmanas att övergå från Getinges Cardiosave, Cardiohelp och HLS-set till alternativa produkter och att fortsätta använda Getinges produkter endast om inga andra alternativ finns tillgängliga. Som en följd av FDA:s brev har Getinge beslutat att pausa marknadsföringsaktiviteter avseende berörda produkter i USA tills utestående åtgärder relaterade till kvalitetsförbättringar har åtgärdats och godkänts. Försäljningen av dessa produkter begränsas till kunder som inte har några andra alternativ. Den 15 november 2024 publicerade FDA ett brev till vårdgivare på sin webbplats, som påminde om den frivilliga återkallelsen och leveransbegränsningar relaterade till alla Getinges VasoView Hemopro Endoscopic Vessel Harvesting (EVH)-system. Åtgärder pågår i överenskommelse med FDA.
Produktkvalitet ur ett kundperspektiv	I vissa fall uppfyller Getinges produkter inte kundernas förväntningar.	Bristande produktkvalitet kan leda till att kunder söker sig till alternativa leverantörer, vilket i sin tur kan påverka försäljning och lönsamhet negativt över tid.	Getinge bedriver ett omfattande kvalitetsarbete för att säkerställa en hög och jämn kvalitet, vilket är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. Om kvaliteten brister är det viktigt att snabbt åtgärda problemen vid första servicebesöket. Getinge följer noggrant upp "first time fix"-faktorn inom service och arbetar aktivt med att förbättra denna.
Produktsansvars-risker	Sjukvårdsleverantörer riskerar, likt andra aktörer inom hälso- och sjukvård, att bli föremål för produktsvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktsansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktsansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringskydden.	Det omfattande arbete som koncernen bedriver med kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlkningsförfarandet avseende multidistriktsprocess (MDL, Multidistrict Litigation) kopplat till produktsvar för kirurgiska nätmplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlkningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023. Förlikningen är inte ett erkännande av ansvar eller felaktigheter från företagets sida. Getinge kommer att fortsätta att försvara sig mot eventuella tvister som inte kan lösas genom det slutliga avtalet. Kostnader för sådana processer förväntas inte vara väsentliga.
Informations- och datasäkerhet	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system I detta sammanhang kan inte heller utpressning eller sabotage uteslutas.	Intrång i IT system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt. Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter.	Getinge har globala IT tjänster som säkerställer effektivitet, samordning och säkerhet. Getinges IT-struktur i produktion är till stor del decentraliserad, vilket minskar konsekvensen av viss cyberrisk genom att sprida riskerna över olika system. Getinge har en central identitetshantering och bedriver övervakning av den centrala infrastrukturen för att snabbt kunna upptäcka och motverka säkerhetshot via sin övervakningstjänst (SOC). Getinge utbildar löpande alla anställda för att minska cyberrisker baserade på den mänskliga faktorn.
Bristande cybersäkerhet	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökande lagkrav på hantering av personlig information. I detta sammanhang kan inte heller utpressning eller sabotage uteslutas.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande och systematiskt, riskbaserat arbete för att säkerställa integriteten i uppkopplad utrustning. Genom att kontinuerligt utvärdera och prioritera säkerhetsrisker kan vi effektivt skydda både våra system och våra kunders data. Innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder genomförs omfattande intrångstester för att identifiera och åtgärda potentiella sårbarheter.
Avbrott i verksamheten	Oförutsedda händelser såsom naturkatastrofer eller bränder med mera kan orsaka störningar i produktionen eller leveranskedjan.	Sådana händelser kan resultera i fördyrande, försenade eller uteblivna leveranser till Getinges kunder, vilket kan påverka koncernens resultat negativt.	Getinge bedriver kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkra hög tillgänglighet och leveranssäkerhet, bland annat genom regelbundna inspektioner av produktionsanläggningarna med hjälp av extern expertis.
Bristande efterlevnad av lagar och regelverk främst gällande affärsetik	Överträdelse av lagstiftning och regelverk som rör exempelvis konkurrensrätt, antikorruption, AI, cybersäkerhet, dataskydd eller handels- restriktioner.	Brott mot dessa regelverk kan leda till böter, sanktioner och negativ påverkan på Getinges varumärke.	Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Processen är alltjämt pågående med den brasilianska federala myndigheten Comptroller General of the Union (CGU). Under det tredje kvartalet 2024 gjorde Getinge, i linje med tillämpliga redovisningsregler, en avsättning om 482 Mkr kopplat till förväntade kostnader i samband med denna process. Avsättningen är resultatet av en pågående konstruktiv dialog att nå en slutsats i förhandlingarna med CGU. De slutliga och definitiva kostnaderna kommer att fastställas när förhandlingarna avslutats, och ett sådant belopp kan

Beroende av att möta klimatmål

Getinge är beroende av att möta de klimatmål som satts upp för att nå nettonollutsläpp 2050 och som godkänts av SBTi. Getinges analys visar att majoriteten av utsläppen kommer från inköp av varor, varulogistik och användning av sålda produkter. Det innebär att bolaget inte har full kontroll över utsläppen och därmed inte har direkt rådighet på dess minskning.

Om Getinge inte möter sina klimatmål kan det ha en väsentlig negativ inverkan på bolagets rykte och verksamhet, utöver negativ inverkan på klimatet.

både understiga eller överstiga den nu gjorda avsättningen. Under perioden har ingen information framkommit som gör att avsättningen förändras.

Utöver CGU:s utredning har Getinge tidigare informerat om att förlikningsavtal har ingåtts med den brasilianska federala åklagarmyndigheten (Ministério Público Federal) 2018 och konkurrensmyndigheten, Administrative Council for Economic Defense (CADE) 2019, båda kopplat till konkurrenshämmande metoder för försäljning av medicinteknik. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men det går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Funktionen Ethics & Compliance representeras i koncernledningen genom EVP Sustainability, Legal & Compliance, vilket understryker hur högt prioriterade dessa frågor är. Regelbundna utbildningsprogram i affärsetik genomförs, och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket omfattar även externa distributörer som säljer Getinges produkter.

Getinge är beroende av att möta de klimatmål som satts upp för att nå nettonollutsläpp 2050 och som godkänts av SBTi. Getinges analys visar att majoriteten av utsläppen kommer från inköp av varor, varulogistik och användning av sålda produkter. Det innebär att bolaget inte har full kontroll över utsläppen och därmed inte har direkt rådighet på dess minskning.

Strategiska risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
Brist på framtida kompetenser	Risk för beroende av nyckelpersoner inklusive bristande successionsplanering och ineffektiva processer för att fånga och sprida kritisk kunskap inom organisationen. Även risk för att inte kunna attrahera och behålla rätt talanger och kompetenser.	Brist på framtida kompetenser kan leda till ökad personalomsättning, driftstörningar och skada Getinges varumärke. På lång sikt kan det orsaka negativ påverkan på Getinges långsiktiga hållbarhet och tillväxt, och i slutändan påverka Getinges förmåga att attrahera och behålla talanger.	Getinge förbättrar kontinuerligt processen för successionsplanering för att säkerställa den globala utvecklingen av talanger. Getinge fokuserar på talangmobilitet och kunskapsdelning och strävar efter att skapa en kultur och ett ledarskap som attraherar både nya och befintliga talanger. Getinges mål är att vara ett företag där alla kan trivas och växa.
Digitalisering och innovation	Getinges framtida tillväxt är beroende av framgångsrik produktutveckling, särskilt inom digitalisering. innovationskraften är avgörande för att bibehålla och stärka bolagets ledande position.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens marknadsposition påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Getinge är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
Fragmenterad produktportfölj	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbjudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbjudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.
Risker kopplade till immateriella rättigheter	Getinges framstående position inom flera produktområden bygger på patent- och varumärkesrättigheter, vilket kan leda till rättstvister med konkurrenter.	Kostsamma rättstvister kring immateriella rättigheter kan minska avkastningen på investeringar i forskning och utveckling. Det går inte att utesluta att kostnader som kan uppstå kopplat till detta kan vara av materiell karaktär.	Getinge följer noga konkurrenternas aktiviteter och försvarar aktivt sina immateriella rättigheter vid behov genom juridiska processer.
Finansiella risker	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparters kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyn. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 18 i årsredovisningen.
Lönsamhetsberoende av vissa produkter och marknader	Vissa produkter och marknader bidrar i högre grad till den totala lönsamheten.	Om försäljningsvolymerna på dessa marknader skulle minska kan det få negativ effekt på koncernens lönsamhet.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
Förflyttning av produktportfölj	Långa ledtider inom forskning och utveckling till följd av omfattande reglering samt långa valideringsprocesser hämmar en snabb utveckling till mer hållbara produkt- och paketeringslösningar. Marknaden för medicinteknik är strikt reglerad bland annat för att säkerställa patientsäkerhet, vilket kan påverka hur snabbt Getinges produkter kan blir hållbara.	Om Getinges produkt- och paketeringslösningar inte tillräckligt snabbt kan förflyttas till mer hållbara lösningar riskerar det minska Getinges konkurrenskraft och rykte.	Getinge kommer alltid att ha patientsäkerhet som högsta prioritet och följa gällande regleringar. Utan att inverka på den grundinställningen har bolaget utökat implementeringen av EcoDesign-principer i sin utvecklingsprocess, och börjat genomföra livscykelanalyser av sina produkt- och paketeringslösningar för att säkerställa att förflyttningar sker när möjligheter uppstår.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Göteborg den 18 juli 2025

Johan Malmquist
Ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Carl Bennet
Vice ordförande,
stämmovald styrelseledamot

Johan Bygge
Stämмоvald styrelseledamot

Cecilia Daun Wennborg
Stämмоvald styrelseledamot

Ulrika Dellby
Stämмоvald styrelseledamot

Dan Frohm
Stämмоvald styrelseledamot

Mattias Perjos
VD och koncernchef,
stämmovald styrelseledamot

Malin Persson
Stämмоvald styrelseledamot

Kristian Samuelsson
Stämмоvald styrelseledamot

Fredrik Brattborn
Styrelseledamot
Representant för IF Metall

Åke Larsson
Styrelseledamot
Representant för Sveriges
Ingenjörer

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	2, 3	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759
Kostnad för sålda varor		-4 296	-4 394	-8 521	-8 274	-18 606
Bruttoresultat	2, 3, 4	3 941	3 911	8 036	7 544	16 153
Försäljningskostnader		-1 474	-1 493	-3 060	-2 961	-5 979
Administrationskostnader		-1 135	-1 157	-2 316	-2 256	-4 654
Forsknings- och utvecklingskostnader		-343	-355	-661	-666	-1 431
Förvärvskostnader		-1	-16	-3	-16	-50
Omstruktureringskostnader		-26	-76	-322	-105	-848
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-94	16	-209	46	-336
Rörelseresultat (EBIT)	3, 4	867	830	1 465	1 585	2 854
Finansnetto	3	-147	-130	-317	-247	-571
Resultat efter finansiella poster	3	721	700	1 149	1 339	2 282
Skatt		-194	-187	-318	-361	-628
Periodens resultat		527	513	831	977	1 654
Hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare		524	513	824	972	1 638
Innehav utan bestämmande inflytande		3	-0	7	5	16
Periodens resultat		527	513	831	977	1 654
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		1,92	1,88	3,02	3,57	6,01
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Periodens resultat	527	513	831	977	1 654
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till resultatet					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-24	0	79	67	31
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	5	-0	-24	-15	-3
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet					
Omräkningsdifferenser	-888	-157	-3 318	1 290	2 063
Säkring av nettoinvesteringar	-98	-51	-616	255	393
Kassaflödessäkringar	-16	0	-14	-4	12
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	24	10	130	-52	-83
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-998	-197	-3 764	1 542	2 412
Totalresultat för perioden	-471	316	-2 933	2 519	4 066
Totalresultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare	-477	319	-2 929	2 510	4 038
Innehav utan bestämmande inflytande	6	-3	-4	9	28
Totalresultat för perioden	-471	316	-2 933	2 519	4 066

Balansräkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30 Juni 2025	30 Juni 2024	31 December 2024
Immateriella tillgångar		34 688	32 158	39 242
Materiella anläggningstillgångar		3 561	3 840	3 902
Nyttjanderättstillgångar		1 502	1 756	1 795
Finansiella anläggningstillgångar		31	66	47
Uppskjutna skattefordringar		857	941	770
Totalt anläggningstillgångar		40 639	38 762	45 757
Varulager		6 793	7 212	6 590
Kundfordringar		4 785	4 931	6 348
Övriga kortfristiga fordringar		2 210	2 041	2 263
Likvida medel	7	1 945	2 286	2 961
Totalt omsättningstillgångar		15 733	16 470	18 162
TOTALT TILLGÅNGAR		56 371	55 231	63 918
Eget kapital		29 019	31 703	33 210
Pensionsavsättningar, räntebärande	7	2 500	2 637	2 700
Leasingskulder, långfristiga	7	1 065	1 302	1 309
Räntebärande skulder, kortfristiga	7	7 910	2 867	6 971
Uppskjutna skatteskulder		1 917	1 705	2 172
Övriga avsättningar, långfristiga		591	493	615
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		517	181	1 892
Totalt långfristiga skulder		14 499	9 186	15 660
Leasingskulder, kortfristiga	7	445	453	491
Räntebärande skulder, kortfristiga	7	1 749	3 989	1 956
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 723	1 137	1 714
Leverantörsskulder		2 044	2 254	2 398
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		6 891	6 509	8 488
Totalt kortfristiga skulder		12 853	14 343	15 047
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER		56 371	55 231	63 918

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver ¹⁾	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 Januari 2025	136	6 789	5 752	20 328	33 005	205	33 210
Summa totalresultat för perioden	-	-	-3 807	878	-2 929	-4	-2 933
Utdelning	-	-	-	-1 253	-1 253	-6	-1 259
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-	-
Utgående balans per 30 Juni 2025	136	6 789	1 945	19 953	28 823	195	29 019
Ingående balans per 1 Januari 2024	136	6 789	3 380	19 861	30 166	237	30 403
Summa totalresultat för perioden	-	-	1 485	1 025	2 510	9	2 519
Utdelning	-	-	-	-1 198	-1 198	-12	-1 210
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-9	-9
Utgående balans per 30 Juni 2024	136	6 789	4 865	19 688	31 478	226	31 703
Ingående balans per 1 Januari 2024	136	6 789	3 380	19 861	30 166	237	30 403
Summa totalresultat för perioden	-	-	2 372	1 665	4 038	28	4 066
Utdelning	-	-	-	-1 198	-1 198	-29	-1 228
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-31	-31
Utgående balans per 31 December 2024	136	6 789	5 752	20 328	33 005	205	33 210

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat (EBIT)		867	830	1 465	1 585	2 854
Återläggning av- och nedskrivningar	4	515	493	1 081	964	2 421
Övriga icke kassaflödespåverkande poster ¹⁾		6	-6	17	-3	808
Återläggning omstrukturingskostnader ²⁾		27	76	303	105	523
Utbetalda omstrukturingskostnader		-25	-46	-130	-73	-288
Finansiella poster ³⁾		-145	-145	-263	-262	-542
Betald skatt		-191	-97	-286	-186	-742
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital		1 054	1 106	2 186	2 131	5 036
Förändringar i rörelsekapital						
Varulager		-277	-212	-961	-572	46
Rörelsefordringar		200	-219	966	681	-712
Rörelseskulder ³⁾		-137	-66	-881	-382	208
Kassaflöde från den löpande verksamheten		841	609	1 311	1 858	4 577
Investeringsverksamheten						
Förvärv av verksamhet	9	-1 489	-296	-1 580	-299	-3 256
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-335	-323	-648	-631	-1 309
Avyttringar av anläggningstillgångar		4	3	7	6	15
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-1 820	-616	-2 221	-924	-4 549
Finansieringsverksamheten						
Förändring av räntebärande skulder		-88	297	1 178	123	2 207
Amortering av leasingsskulder		-123	-123	-251	-242	-506
Förändring av långfristiga fordringar		1	-1	-0	-3	31
Utbetald utdelning		-1 259	-1 210	-1 259	-1 210	-1 227
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-1 469	-1 038	-333	-1 333	504
Periodens kassaflöde		-2 448	-1 045	-1 244	-399	532
Likvida medel vid periodens början		4 203	3 358	2 961	2 728	2 728
Omräkningsdifferenser		190	-26	227	-43	-299
Likvida medel vid periodens slut		1 945	2 286	1 945	2 286	2 961

1) Avsättning för fältåtgärder gällande Cardiosave har påverkat med 297 Mkr och förhandlingar med CGU i Brasilien med 482 Mkr under 2024

2) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

3) Omklassning av ej kassaflödespåverkande finansiella poster till rörelseskulder har gjorts för jämförelsetalen 2024.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2024 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

Not 2 Nettoomsättning

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning, Mkr					
Kapitalvaror	2 629	2 728	5 110	5 143	12 421
Återkommande intäkter					
Produktförsäljning	3 993	3 925	8 142	7 502	15 588
Tjänsteuppdrag inklusive reservdelar	1 616	1 652	3 305	3 173	6 750
Totalt återkommande intäkter	5 609	5 577	11 448	10 675	22 338
Totalt	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning, Mkr					
Intäkter tagna vid en given tidpunkt					
Acute Care Therapies	4 205	4 178	8 709	7 894	16 808
Life Science	802	818	1 602	1 635	3 579
Surgical Workflows	2 127	2 347	4 217	4 492	10 403
Totalt intäkter tagna vid en given tidpunkt	7 134	7 343	14 528	14 021	30 791
Intäkter tagna över tid					
Acute Care Therapies					
Service	251	215	504	456	1 045
Avräkning i pågående projekt	0	-0	0	-	0
Övriga intäkter tagna över tid	25	39	43	51	96
Totalt Acute Care Therapies	276	254	546	507	1 140
Life Science					
Service	72	89	135	170	356
Avräkning i pågående projekt	248	160	336	222	580
Övriga intäkter tagna över tid	0	24	0	28	38
Totalt Life Science	321	274	471	421	973
Surgical Workflows					
Service	447	375	892	772	1 625
Avräkning i pågående projekt	31	9	60	19	96
Övriga intäkter tagna över tid	30	50	60	78	134
Totalt Surgical Workflows	507	434	1 012	869	1 855
Totalt intäkter tagna över tid	1 104	962	2 029	1 797	3 968
Totalt intäkter tagna vid en given tidpunkt och över tid	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759

För ytterligare information om fördelning av omsättning för respektive affärsområde, se sid 6-8.

Not 3 Segmentsöversikt

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning, Mkr					
Acute Care Therapies	4 480	4 432	9 255	8 401	17 948
Life Science	1 123	1 092	2 073	2 056	4 552
Surgical Workflows	2 634	2 781	5 229	5 360	12 258
Totalt	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759
Bruttoresultat, Mkr					
Acute Care Therapies	2 478	2 473	5 247	4 747	9 615
Life Science	401	386	747	750	1 696
Surgical Workflows	1 062	1 052	2 041	2 047	4 842
Totalt	3 941	3 911	8 036	7 544	16 153
Rörelseresultat (EBIT), Mkr					
Acute Care Therapies	775	799	1 467	1 510	2 065
Life Science	98	102	136	177	526
Surgical Workflows	120	52	99	89	703
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar) ¹⁾	-125	-123	-237	-190	-440
Rörelseresultat (EBIT)	867	830	1 465	1 585	2 854
Finansnetto	-147	-130	-317	-247	-571
Resultat efter finansiella poster	721	700	1 149	1 339	2 282

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringsar

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning, Mkr					
EMEA	2 838	2 879	5 468	5 441	12 182
<i>varav Sverige</i>	<i>184</i>	<i>152</i>	<i>323</i>	<i>269</i>	<i>617</i>
Americas	3 847	3 861	7 894	7 325	15 516
<i>varav USA</i>	<i>3 437</i>	<i>3 444</i>	<i>7 129</i>	<i>6 572</i>	<i>13 929</i>
APAC	1 553	1 565	3 195	3 051	7 061
Totalt	8 238	8 305	16 557	15 818	34 759

Not 4 Av- och nedskrivningar

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-94	-59	-201	-117	-320
Immateriella tillgångar	-150	-156	-314	-300	-928
Nyttjanderättstillgångar	-128	-132	-264	-258	-534
Materiella anläggningstillgångar	-142	-146	-301	-289	-639
Totalt	-515	-493	-1 081	-964	-2 421
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>1</i>	<i>-1</i>	<i>-19</i>	<i>-1</i>	<i>-357</i>

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Kostnad för sålda varor	-241	-240	-483	-463	-960
Försäljningskostnader	-157	-132	-338	-262	-625
Administrationskostnader	-100	-104	-206	-206	-414
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17	-17	-34	-33	-99
Omstruktureringsskostnader	1	-	-19	-	-325
Totalt	-515	-493	-1 081	-964	-2 421
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>1</i>	<i>-1</i>	<i>-19</i>	<i>-1</i>	<i>-357</i>

Not 5 Resultat per kvartal

Mkr	Apr-Jun 2025	Jan-Mar 2025	Okt-Dec 2024	Jul-Sep 2024	Apr-Jun 2024	Jan-Mar 2024	Okt-Dec 2023	Jul-Sep 2023
Nettoomsättning	8 238	8 320	11 071	7 870	8 305	7 513	9 903	7 607
Kostnad för sålda varor	-4 296	-4 225	-6 018	-4 315	-4 394	-3 880	-5 617	-4 016
Bruttoresultat	3 941	4 095	5 053	3 556	3 911	3 632	4 286	3 591
Rörelsekostnader	-3 074	-3 497	-3 969	-3 372	-3 081	-2 877	-3 149	-2 276
Rörelseresultat (EBIT)	867	598	1 084	184	830	755	1 137	1 315
Finansnetto	-147	-170	-173	-152	-130	-117	-152	-88
Resultat efter finansiella poster	721	428	911	32	700	638	986	1 227
Skatt	-194	-124	-243	-24	-187	-174	-267	-326
Periodens resultat	527	304	668	8	513	464	719	901

Not 6 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	848	859	1 860	1 610	3 554
Life Science	123	121	176	214	608
Surgical Workflows	141	104	190	168	1 090
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-124	-103	-234	-169	-383
Totalt	989	981	1 992	1 823	4 869

Justeringar av EBITA, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA					
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	-15	-36	-266	-54	-715
Omstruktureringskostnader, Life Science	-12	-10	-13	-20	-35
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	1	-25	-44	-27	-91
Avsättning förhandlingar med CGU i Brasilien, Acute Care Therapies ¹⁾	-	-	-	-	-289
Avsättning förhandlingar med CGU i Brasilien, Surgical Workflows ¹⁾	-	-	-	-	-193
Avsättning för fälttätgärder gällande Cardiosave, Acute Care Therapies ²⁾	-	-	-	-	-297
Övrigt, Acute Care Therapies	-	-	-	-	-18
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar) ³⁾	-1	-20	-3	-21	-57
Totalt	-28	-92	-325	-121	-1 695

Jämförelsestörande poster per segment	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	-15	-36	-266	-54	-1 319
Life Science	-12	-10	-13	-20	-35
Surgical Workflows	1	-25	-44	-27	-284
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-1	-20	-3	-21	-57
Totalt	-28	-92	-325	-121	-1 695

1) Rapporteras inom övriga rörelseintäkter- och rörelsekostnader

2) Rapporteras inom kostnad för sålda varor

3) Varav förvärvskostnader -1 Mkr (-16) och omstruktureringskostnader - Mkr (-4) för kvartalet samt förvärvskostnader -3 Mkr (-16) och omstruktureringskostnader - Mkr (-4) ackumulerat 2025. För helåret 2024 så var förvärvskostnaderna -50 Mkr och omstruktureringskostnaderna -7 Mkr.

EBITA, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Acute Care Therapies	834	823	1 594	1 556	2 235
Life Science	111	111	164	195	573
Surgical Workflows	142	79	146	141	806
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-125	-123	-237	-190	-440
Totalt	961	890	1 667	1 702	3 174

Effekt av justering av skatt, Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar ¹⁾	94	59	201	117	320
Jämförelsestörande poster	28	92	325	121	1 695
Justeringsposter, totalt	122	151	527	238	2 016
Skatt på justeringsposter ²⁾	-33	-42	-145	-65	-459

Justering för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Totalt	-33	-42	-145	-65	-459

1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande

2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

Not 7 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 Juni 2025	30 Juni 2024	31 December 2024
Räntebärande skulder, kortfristiga	1 749	3 989	1 956
Räntebärande skulder, långfristiga	7 910	2 867	6 971
Pensionsavsättningar, räntebärande	2 500	2 637	2 700
Leasingskulder, kortfristiga	445	453	491
Leasingskulder, långfristiga	1 065	1 302	1 309
Räntebärande skulder	13 669	11 248	13 428
Avgår likvida medel	-1 945	-2 286	-2 961
Räntebärande nettoskuld	11 724	8 962	10 467

Not 8 Koncernens nyckeltal

Finansiella och operativa nyckeltal	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål					
Justerat resultat per aktie ¹⁾ , kronor	2,25	2,29	4,43	4,20	11,73
Tillväxt av justerat resultat per aktie ¹⁾ , %	-1,7	110,1	5,5	22,4	27,6
Övriga operativa och finansiella nyckeltal					
Organisk ordertillväxt, %	4,4	7,8	3,6	5,1	6,3
Organisk försäljningstillväxt, %	4,1	8,9	5,1	4,4	4,9
Bruttomarginal, %	47,8	47,1	48,5	47,7	46,5
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	17,9	18,0	18,5	18,7	17,2
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	13,8	13,9	14,0	14,3	13,4
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	6,2	6,5	6,1	6,4	6,0
Rörelsemarginal, %	10,5	10,0	8,9	10,0	8,2
EBITDA, Mkr	1 382	1 323	2 546	2 550	5 275
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr			11,6	13,3	12,3
Nettoskuldsättningsgrad, ggr			0,40	0,28	0,32
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr			1,7	1,5	1,6
Sysselsatt kapital, Mkr			41 463	38 290	40 952
Avkastning på sysselsatt kapital, %			11,2	10,4	11,1
Avkastning på eget kapital, %			4,9	8,2	5,2
Soliditet, %			51,5	57,4	52,0
Eget kapital per aktie, kronor			106,54	116,40	121,93
Antal anställda			11 874	11 891	11 791

1) Före och efter utspädning

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Bruttoresultat justerat, Mkr					
Bruttoresultat	3 941	3 911	8 036	7 544	16 153
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	241	240	483	463	960
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	297
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-
Bruttoresultat justerat	4 183	4 151	8 519	8 007	17 409

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
EBITDA justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	867	830	1 465	1 585	2 854
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	421	434	880	847	1 823
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	94	59	201	117	320
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	28	92	325	121	898
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringsskostnader	1	-	-19	-	-46
EBITDA justerad	1 410	1 415	2 852	2 671	6 646

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
EBITA justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	867	830	1 465	1 585	2 854
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	94	59	201	117	320
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	28	92	325	121	898
EBITA justerad	989	981	1 992	1 823	4 869

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
EBIT justerad, Mkr					
Rörelseresultat (EBIT)	867	830	1 465	1 585	2 854
<i>Återläggning av:</i>					
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	28	92	325	121	898
EBIT justerad	895	922	1 791	1 707	4 549

	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Periodens resultat, justerat, Mkr					
Periodens resultat	527	513	831	977	1 654
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	94	59	201	117	320
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	797
Förvärvs- och omstruktureringsskostnader	28	92	325	121	898
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Skatt på återlagda poster	-33	-42	-145	-65	-459
Periodens resultat, justerat	616	622	1 213	1 150	3 211

Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:					
Resultat (täljare), Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Periodens resultat, justerat	616	622	1 213	1 150	3 211
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-3	0	-7	-5	-16
Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie	613	623	1 205	1 145	3 195
Antal aktier (nämnare)	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Justerat resultat per aktie, kr	2,25	2,29	4,43	4,20	11,73

Not 9 Förvärv

Det har inte skett några förvärv under andra kvartalet som haft en väsentlig påverkan på koncernens finansiella resultat och ställning. I september 2024 förvärvades 100% av aktierna i Paragonix Technologies, Inc. Under andra kvartalet 2025 har en tilläggsköpeskillning om 1 445 Mkr utbetalats avseende prestationsrelaterade milstolpar uppnådda för 2024.

Under kvartalet har slutlig tilläggsköpeskillning om 44 Mkr avseende förvärvet av Irasun GmbH erlagts.

Villkorade köpeskillningar

I samband med förvärv av tillgångar och dotterföretag har Getinge ingått avtal om villkorade köpeskillningar. Skulderna för dessa tilläggsköpeskillningar värderas till verkligt värde via resultaträkningen i enlighet med nivå 3 i värdehierarkin. Tilläggsköpeskillningarna är villkorade av att vissa myndighetsgodkännanden erhålls kopplat till de förvärvade produktutvecklingsprojekten samt villkorade av resultatutveckling i de förvärvade verksamheterna.

	30 Juni 2025	30 Juni 2024	31 December 2024
Villkorade köpeskillningar			
Ingående balans	3 280	498	498
Rörelseförvärv	-	-	3 112
Upplösning av avsättning	-	-13	-13
Verkligt värde-justeringar redovisade i resultaträkningen	5	-	11
Utbetalningar	-1 599	-316	-512
Diskonteringseffekt	48	1	32
Omräkningsdifferenser	-397	25	152
Utgående balans	1 337	194	3 280

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Jan-Dec 2024
Nettoomsättning	75	70	182	156	293
Administrationskostnader	-108	-106	-196	-150	-328
Rörelseresultat	-33	-36	-14	6	-35
Resultat från andelar i koncernföretag ¹⁾	2 091	1 729	2 091	1 729	1 743
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter ²⁾	20	1	37	10	37
Räntekostnader och övriga liknande kostnader ²⁾	-58	-53	-113	-107	-218
Resultat efter finansiella poster	2 020	1 641	2 001	1 637	1 527
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	139
Skatt	-4	0	-8	-9	-39
Periodens resultat³⁾	2 016	1 641	1 993	1 629	1 627

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 Juni 2025	30 Juni 2024	31 December 2024
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	-	0	-
Materiella anläggningstillgångar	2	2	2
Andelar i koncernföretag	31 580	28 336	29 582
Uppskjutna skattefordringar	102	97	99
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	1 371	2 302	1 244
Kortfristiga fordringar	53	42	18
Likvida medel	2	1	0
Summa tillgångar	33 110	30 781	30 946
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	26 409	25 670	25 669
Långfristiga skulder	5 093	2 596	3 595
Övriga avsättningar	24	18	16
Kortfristiga skulder till koncernföretag	512	481	7
Kortfristiga skulder	1 072	2 016	1 660
Summa eget kapital och skulder	33 110	30 781	30 946

Definitioner

Finansiella termer

Avkastning på eget kapital: Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital: Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat justerat: Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

EBIT: Rörelseresultat.

EBIT justerad: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

EBITA justerad: EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal: EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA: Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

EBITDA justerad: EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal: EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

Eget kapital per aktie: Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

Fritt kassaflöde: Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

Justerat resultat per aktie: Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Jämförelsestörande poster: Förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

Kapitalvaror: Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

Nettoskuldsättningsgrad: Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring: En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Periodens resultat justerat: Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

Resultat före skatt justerat: Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

Resultat per aktie: Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

Räntetäckningsgrad: Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

Rörelsefordringar: Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalsstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseskulder: Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalsskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

Soliditet: Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Sysselsatt kapital: Genomsnittlig balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

Valutatransaktionseffekt: Växling av innevarande årsvolymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

Återkommande intäkter: Intäkter från försäljning av produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

Hållbarhetstermer

Dubbel väsentlighetbedömning: Process för att fastställa en organisations påverkan på människor och miljö samt de finansiella riskerna och möjligheterna med hållbarhetsrelaterade aspekter för organisationen. Resultatet används även för att avgöra om en hållbarhetsaspekt ska ingå i företagets hållbarhetsredovisning.

ESRS: Europeiska standarder för hållbarhetsrapportering.

Medarbetarengagemang: Engagemangsindex i Getinges medarbetarundersökning.

Online-utbildning av kunder: Antal utbildningar för kunder. Totalt antal gånger en kund har avslutat en e-learning eller deltagit i ett utbildningswebinar.

REC (Renewable Energy Certificates): Certifikat för att verifiera att elektriciteten kommer från förnybara källor.

Scope 1 & 2: Koldioxidutsläpp från produktion (i ton CO₂-ekvivalenter). Scope 1 innefattar utsläpp från olje- och gasförbrukning. Utsläpp från Getinges fordonsflotta är exkluderat i kvartalsrapporten men helårsvärden presenteras i hållbarhetsrapporten. Scope 2 innefattar utsläpp från el, värme och kyla. Utsläpp från hyrda lokaler är exkluderade i kvartalsrapporten men helårsvärden presenteras i hållbarhetsrapporten.

Scope 3: Omfattar andra indirekta utsläpp, både uppströms och nedströms i värdekedjan, som uppstår från aktiviteter såsom godstransporter, inköpta varor och tjänster, samt utsläpp från användning av sålda produkter.

WRAR (Work Related Accident Rate): Antal arbetsolyckor dividerat med arbetade timmar, normaliserat genom multiplikation med 200 000 timmar.

Medicinska termer

Autoklav: Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

DPTE®-BetaBag: Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

ECMO: Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporel membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

Endoskop: Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

Endovaskulär: Behandling inom kärl, via katetrar.

EVH: Endoscopic Vessel Harvesting, på svenska Endoskopisk kärlexplantering, är en minimalt invasiv teknik för att ta ut blodkärl, till exempel vid kranskärlsoperationer.

Extrakorporeal livsuppehållande support (ECLS): Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

Grafter: Artificiella kärlimplantat.

Hemodynamisk övervakning: Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

Kardiopulmonell: Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

Kardiovaskulär: Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

Kärlexplantation: Benämning för processen att ta ut blodkärl från kroppen.

Lågtemperatursterilisering: Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

NAVA: Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragman och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

Perfusionist: Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

Stent: Cylinder för endovaskulär kärlvidgning.

Vaskulär intervention: Ett medicinskt ingrepp via kärlpunktion i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

Ventilator: Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

Geografiska benämningar

Americas: Nord-, Syd- och Centralamerika.

APAC: Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

EMEA: Europa, Mellanöstern och Afrika.

Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Agneta Palmér, hålls den 18 juli 2025, kl 10.00–11.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via <https://events.inderes.com/getinge/q2-report-2025/dial-in> för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på <https://getinge.events.inderes.com/q2-report-2025>. En inspelning finns tillgänglig via <https://getinge.events.inderes.com/q2-report-2025> i tre år.

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på www.getinge.com. Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.getinge.com. Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

21 oktober 2025 Q3-rapport 2025

Kontakt

Lars Mattsson, SVP Enterprise Development
+46 (0)10 335 0043
lars.mattsson@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2025 kl 08.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 medarbetare runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap, sedan 1993.

Getinge AB (publ) | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: info@getinge.com |
Organisationsnummer: 556408-5032 | www.getinge.com