

Kommentar från Mattias Perjos, VD

### Ökad omsättning, stärkta marginaler och lanseringar av produkter med stor kundnytta

”Orderingången för Getinge som helhet ökade med 14,4 %, varav organisk tillväxt uppgick till 7,8 % tack vare positiv utveckling i samtliga affärsområden. Nettoomsättningen ökade med 15,7 %, varav den organiska ökningen var 8,9 %. Acute Care Therapies omsättning ökade med hela 23,2 % organiskt, främst tack vare stora leveranser inom Cardiac Assist och förbrukningsvaror inom Cardiopulmonary samt låga jämförelsetal från Q2 2023. Life Science organiska omsättning minskade märkbart och det beror främst på fortsatt svag marknad för Bio-Processing samt att utleveranser inom kapitalvaror förskjuts mot det andra halvåret, vilket även nämndes i Q1-rapporten. Förvärv, prisjusteringar och valutaeffekter bidrog dock positivt. Förvärvade Healthmark fortsätter att bidra starkt till Surgical Workflows nettoomsättning, som ökade med 12,9 % i kvartalet. Organiskt minskade omsättningen för Surgical Workflows något jämfört med föregående års starka tillväxt.

Investeringar i produktportföljen är en fundamental del i vår strategi och under kvartalet lanserades ett flertal viktiga produktnyheter. Hit hör Poladus 150, en lågtemperaturautoklav som täcker ett viktigt behov för våra kunder. Regulatoriskt erhöi vi ett 510(k)-godkännande för Talis innovativa programvara, som möjliggör digitalt kliniskt beslutsstöd, och vårt system för täckta stentar, Advanta V12, godkändes enligt EU MDR. Inom Life Science lanserades diskdesinfektorn GEW888 neo som bidrar till ökad effektivitet i renrummet och till att vattenförbrukningen kan reduceras med 20 %. Därtill lanserades även en ny version av DPTE-BetaBag®, tillverkad av plast från förnybara källor vilket minskar koldioxidavtrycket utan att kompromissa med dess sterila funktion.

Den 8 maj skickade FDA ett brev till vårdgivare i USA kopplat till ballongpumpen Cardiosave och ECLS-systemet Cardiohelp. I brevet hänvisades det inte till några nya fältåtgärder men användare rekommenderas byta till alternativ där möjligt. Vi tar självklart detta på största allvar och införde därför ett stopp av aktiv marknadsföring i USA av relaterade produkter. Sedan dess har vi accelererat förbättringsarbetet och tidplanen för kommande generation av dessa produkter. Vi för en nära dialog med kunder och myndigheter, men det är för tidigt att utläsa någon specifik trend i försäljningen på kort sikt. I kvartalet lämnade vi också in ansökan om godkännande för CE-märkning av en ny förpackning för de två förbrukningsvarorna inom ECMO-terapi (HLS- och PLS-set).

Rörelsemarginalen förbättrades jämfört med föregående år tack vare stark försäljning och positiv produktmix. Detta bidrar till en solid finansiell position som möjliggör investeringar i lönsam tillväxt. Jag ser fram emot det andra halvåret med fortsatt arbete för att skapa nytta för våra kunder i deras viktiga engagemang med att leverera mer och bättre sjukvård till fler patienter.”

### April – Juni 2024 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 8,9 % (1,3) och organiskt ökade orderingången med 7,8 % (-4,5)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 4 151 Mkr (3 314) och marginalen till 50,0 % (46,2)
- Justerad EBITA uppgick till 981 Mkr (495) och marginalen till 11,8 % (6,9)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,29 kr (1,09)
- Fritt kassaflöde uppgick till 289 Mkr (276)
- Finansiellt mål uppdaterades under perioden till: Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >12 % 2024-2028

### Januari – Juni 2024 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 4,4 % (4,3) och organiskt ökade orderingången med 5,1 % (-0,9)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 8 007 Mkr (7 047) och marginalen till 50,6 % (49,2)
- Justerad EBITA uppgick till 1 823 Mkr (1 467) och marginalen till 11,5 % (10,2)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 4,20 kr (3,43)
- Fritt kassaflöde uppgick till 1 233 Mkr (-424)

**Utsikter 2024:** Nettoomsättningen för 2024 förväntas öka med 2–5 % organiskt (oförändrad).

### Sammanfattning av den finansiella utvecklingen<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Orderingång</b>	<b>8 414</b>	<b>7 356</b>	<b>16 473</b>	<b>14 831</b>	<b>30 894</b>
Organisk förändring, %	7,8	-4,5	5,1	-0,9	-1,6
<b>Nettoomsättning</b>	<b>8 305</b>	<b>7 176</b>	<b>15 818</b>	<b>14 317</b>	<b>31 827</b>
Organisk förändring, %	8,9	1,3	4,4	4,3	6,4
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>4 151</b>	<b>3 314</b>	<b>8 007</b>	<b>7 047</b>	<b>15 533</b>
Marginal, %	50,0	46,2	50,6	49,2	48,8
<b>EBITDA justerad</b>	<b>1 415</b>	<b>902</b>	<b>2 671</b>	<b>2 283</b>	<b>5 574</b>
Marginal, %	17,0	12,6	16,9	15,9	17,5
<b>EBITA justerad</b>	<b>981</b>	<b>495</b>	<b>1 823</b>	<b>1 467</b>	<b>3 887</b>
Marginal, %	11,8	6,9	11,5	10,2	12,2
<b>EBIT justerad</b>	<b>922</b>	<b>442</b>	<b>1 707</b>	<b>1 363</b>	<b>3 653</b>
Marginal, %	11,1	6,2	10,8	9,5	11,5
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
Marginal, %	10,0	5,3	10,0	9,0	11,7
<b>Resultat före skatt</b>	<b>700</b>	<b>305</b>	<b>1 339</b>	<b>1 130</b>	<b>3 343</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>513</b>	<b>216</b>	<b>977</b>	<b>809</b>	<b>2 428</b>
<b>Periodens resultat, justerat</b>	<b>622</b>	<b>299</b>	<b>1 150</b>	<b>942</b>	<b>2 519</b>
Marginal, %	7,5	4,2	7,3	6,6	7,9
<b>Justerat resultat per aktie, kr</b>	<b>2,29</b>	<b>1,09</b>	<b>4,20</b>	<b>3,43</b>	<b>9,19</b>
<b>Resultat per aktie, kr</b>	<b>1,88</b>	<b>0,79</b>	<b>3,57</b>	<b>2,94</b>	<b>8,86</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>609</b>	<b>649</b>	<b>1 858</b>	<b>222</b>	<b>2 957</b>
<b>Fritt kassaflöde</b>	<b>289</b>	<b>276</b>	<b>1 233</b>	<b>-424</b>	<b>1 623</b>

1) Se sidan 3 för beräkningar av justerade resultatmått

## Koncernens utveckling

### Orderingång

- Acute Care Therapies organiska orderingång ökade i kvartalet, främst inom Critical Care, Cardiopulmonary och Cardiac Surgery.
- Life Science ökade sin orderingång organiskt efter ett starkt kvartal inom isolatorer och Sterile Transfer. Utvecklingen var fortsatt svag inom Bio-Processing.
- Surgical Workflows organiska orderingång ökade inom samtliga produktkategorier förutom Digital Health Solutions.
- Regionalt utvecklades den organiska orderingången starkt i APAC och EMEA medan den backade något i Americas efter minskning inom Life Science och Surgical Workflows.

Orderingång affärsområden, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Acute Care Therapies	4 316	3 998	8,0	8 559	8 258	4,5	16 375
Life Science	1 211	930	18,4	2 324	1 852	12,0	4 148
Surgical Workflows	2 888	2 428	3,4	5 590	4 722	3,5	10 371
<b>Totalt</b>	<b>8 414</b>	<b>7 356</b>	<b>7,8</b>	<b>16 473</b>	<b>14 831</b>	<b>5,1</b>	<b>30 894</b>

Orderingång regioner, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Americas	3 727	3 341	-4,1	7 264	6 272	-0,2	13 117
APAC	1 637	1 439	17,1	3 316	3 195	8,5	6 568
EMEA	3 050	2 576	18,0	5 894	5 364	9,4	11 209
<b>Totalt</b>	<b>8 414</b>	<b>7 356</b>	<b>7,8</b>	<b>16 473</b>	<b>14 831</b>	<b>5,1</b>	<b>30 894</b>

### Nettoomsättning

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade inom samtliga produktkategorier. Utvecklingen var särskilt stark inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist, tack vare stora leveranser av både hårdvara och förbrukningsvaror.
- Life Science organiska nettoomsättning minskade inom de flesta produktkategorier. Utvecklingen var särskilt tydlig inom diskdesinfektorer, autoklaver och Sterile Transfer.
- Surgical Workflows organiska nettoomsättning minskade något, främst på grund av lägre försäljning inom Infection Control.
- Geografiskt steg omsättningen organiskt i samtliga regioner, främst tack vare starka siffror från Acute Care Therapies.
- Intäkter från service fortsatte att utvecklas positivt även detta kvartal, vilket tillsammans med stora leveranser av förbrukningsvaror inom bland annat Cardiopulmonary och Cardiac Assist innebar att tillväxten för återkommande intäkter var god.

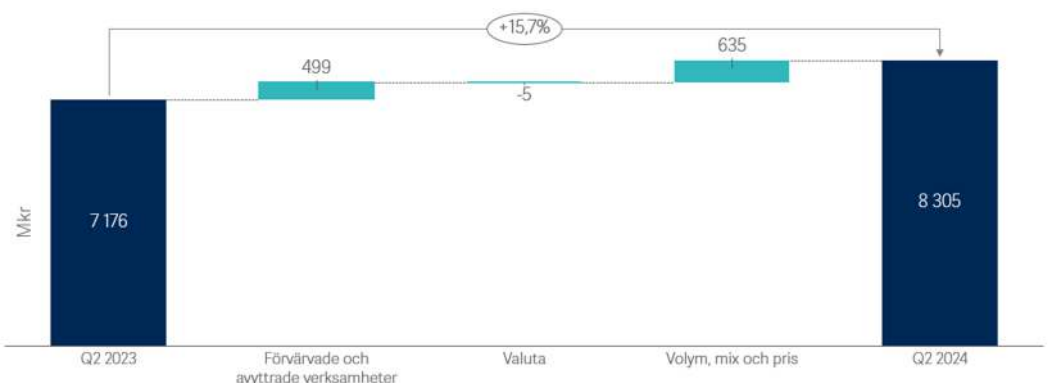
Nettoomsättning affärsområden, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Acute Care Therapies	4 432	3 602	23,2	8 401	7 598	11,4	16 529
Life Science	1 092	1 111	-13,1	2 056	2 046	-11,3	4 325
Surgical Workflows	2 781	2 463	-2,2	5 360	4 673	0,0	10 974
<b>Totalt</b>	<b>8 305</b>	<b>7 176</b>	<b>8,9</b>	<b>15 818</b>	<b>14 317</b>	<b>4,4</b>	<b>31 827</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Americas	3 861	3 024	10,3	7 325	5 965	6,5	13 146
APAC	1 565	1 514	6,2	3 051	3 134	1,3	6 943
EMEA	2 879	2 638	8,8	5 441	5 217	4,0	11 739
<b>Totalt</b>	<b>8 305</b>	<b>7 176</b>	<b>8,9</b>	<b>15 818</b>	<b>14 317</b>	<b>4,4</b>	<b>31 827</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Kapitalvaror	2 728	2 774	-1,7	5 143	5 324	-2,8	12 474
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	5 577	4 401	15,5	10 675	8 993	8,8	19 353
<b>Totalt</b>	<b>8 305</b>	<b>7 176</b>	<b>8,9</b>	<b>15 818</b>	<b>14 317</b>	<b>4,4</b>	<b>31 827</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

### Nettoomsättning – brygga mellan Q2 2023 och Q2 2024



- Nettoomsättningen ökade med 1 129 Mkr motsvarande 15,7 %.
- Nettoomsättningen från förvärv svarade för 499 Mkr eller 7,0 %.
- Valutakurser påverkade omsättningen med -5 Mkr motsvarande -0,1 %.
- Volym, mix och pris påverkade omsättningen netto med 635 Mkr, motsvarande 8,8 %.

## Resultatutveckling

- Valutaeffekter påverkade justerat bruttoresultat med 35 Mkr och justerat EBITA med 11 Mkr under kvartalet.
- Bruttomarginalen ökade främst som en effekt av produktmix, pris och valuta. Detta motverkades delvis av högre personalkostnader och kostnader för material.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 7,3 %. Nominellt ökade de med 13,4 %. (Se mer på sid 4).
- Justerad EBITA ökade med 486 Mkr jämfört med samma period föregående år och marginalen stärktes med 4,9 %-enheter.
- Finansnettot uppgick till -130 Mkr, främst som en följd av högre nettoskuld och högre genomsnittlig räntenivå.
- Skattesatsen i kvartalet var 26,7 %.

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	8 305	7 176	15 818	14 317	31 827
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>4 151</b>	<b>3 314</b>	<b>8 007</b>	<b>7 047</b>	<b>15 533</b>
<i>Marginal, %</i>	50,0	46,2	50,6	49,2	48,8
Rörelsekostnader, justerat	-2 736	-2 412	-5 336	-4 765	-9 959
<b>EBITDA justerat</b>	<b>1 415</b>	<b>902</b>	<b>2 671</b>	<b>2 283</b>	<b>5 574</b>
<i>Marginal, %</i>	17,0	12,6	16,9	15,9	17,5
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar <sup>1)</sup>	-434	-407	-847	-816	-1 687
<b>EBITA justerat</b>	<b>981</b>	<b>495</b>	<b>1 823</b>	<b>1 467</b>	<b>3 887</b>
<i>Marginal, %</i>	11,8	6,9	11,5	10,2	12,2
<b>A</b> Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar <sup>1)</sup>	-59	-53	-117	-104	-234
<b>EBIT justerat</b>	<b>922</b>	<b>442</b>	<b>1 707</b>	<b>1 363</b>	<b>3 653</b>
<i>Marginal, %</i>	11,1	6,2	10,8	9,5	11,5
<b>B</b> Förvävs- och omstrukturingskostnader	-92	-60	-121	-79	-242
<b>C</b> Övriga jämförelsestörande poster <sup>2)</sup>	-	-	-	-	325
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
Finansnetto	-130	-78	-247	-153	-393
<b>Resultat före skatt</b>	<b>700</b>	<b>305</b>	<b>1 339</b>	<b>1 130</b>	<b>3 343</b>
<b>Resultat före skatt, justerat</b> (justerat för A, B och C)	<b>851</b>	<b>417</b>	<b>1 577</b>	<b>1 314</b>	<b>3 494</b>
<i>Marginal, %</i>	10,2	5,8	10,0	9,2	11,0
Skatt	-187	-88	-361	-321	-915
<b>D</b> Skatt på justeringsposter <sup>2)</sup>	-42	-30	-65	-50	-60
<b>Periodens resultat, justerat</b> (justerat för A, B, C och D)	<b>622</b>	<b>299</b>	<b>1 150</b>	<b>942</b>	<b>2 519</b>
<i>Marginal, %</i>	7,5	4,2	7,3	6,6	7,9
Varav hänförligt till moderföretagets aktieägare	623	296	1 145	934	2 503
<b>Genomsnittligt antal aktier, tusental</b>	<b>272 370</b>	<b>272 370</b>	<b>272 370</b>	<b>272 370</b>	<b>272 370</b>
<b>Justerat resultat per aktie, kr</b> (justerat för A, B, C och D)	<b>2,29</b>	<b>1,09</b>	<b>4,20</b>	<b>3,43</b>	<b>9,19</b>

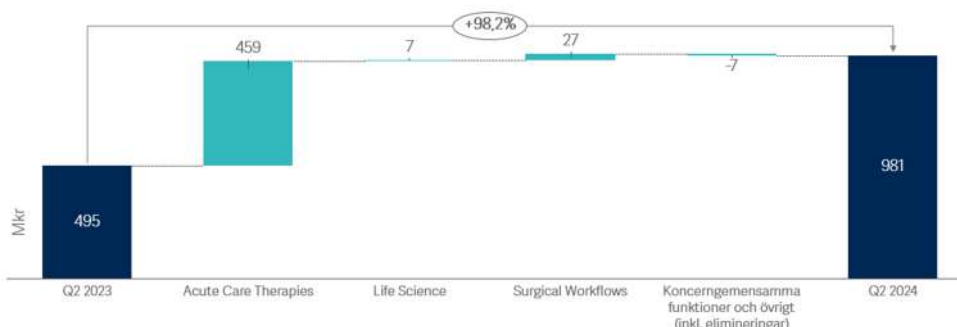
1) Exklusive jämförelsestörande poster (se not 3 för av- och nedskrivningar)  
2) Se not 5

## EBITA justerat per affärsområde<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Acute Care Therapies</b>	<b>859</b>	<b>400</b>	<b>1 610</b>	<b>1 297</b>	<b>3 117</b>
<i>Marginal, %</i>	19,4	11,1	19,2	17,1	18,9
<b>Life Science</b>	<b>121</b>	<b>114</b>	<b>214</b>	<b>247</b>	<b>430</b>
<i>Marginal, %</i>	11,1	10,2	10,4	12,1	9,9
<b>Surgical Workflows</b>	<b>104</b>	<b>77</b>	<b>168</b>	<b>108</b>	<b>721</b>
<i>Marginal, %</i>	3,7	3,1	3,1	2,3	6,6
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-103	-96	-169	-185	-381
<b>Totalt</b>	<b>981</b>	<b>495</b>	<b>1 823</b>	<b>1 467</b>	<b>3 887</b>
<i>Marginal, %</i>	11,8	6,9	11,5	10,2	12,2

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

## EBITA justerat – brygga mellan Q2 2023 och Q2 2024



- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 7,3 %, främst som en följd av ökad ersättning till medarbetare och kvalitetsförbättrande insatser inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist. Nominellt ökade de justerade rörelsekostnader med 13,4 % främst som en följd av kostnader som tillkommit från förvärvade enheter.
- Skillnaden jämfört med föregående år avseende övriga rörelseintäkter och -kostnader beror främst på valutaeffekter hänförliga till rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Förändrade valutakurser, det vill säga omräknings- och transaktionseffekter, påverkade justerat bruttoreultat med 35 Mkr jämfört med föregående år, varav 12 Mkr från omräkningseffekter och 23 Mkr från transaktionseffekter och hedgeresultat.
- Förändringen i justerad EBITA avseende valutaeffekter uppgick till 11 Mkr, varav i princip allt var kopplat till nettot av transaktionseffekter, hedgeresultat samt omvärdering av rörelserelaterade fordringar och skulder i utländsk valuta.

- Kvartalets fria kassaflöde påverkades positivt av det förbättrade rörelseresultatet, men negativt av förändringar i rörelsekapitalet, hänförligt till lager, kortfristiga fordringar och rörelseskulder.
- Den finansiella ställningen är fortsatt solid, med låg andel räntebärande nettoskuld i relation till EBITDA.

- Utgifterna för FoU var 22,9 % högre än under motsvarande period föregående år som en följd av högre aktivitet.
- Aktiverade utvecklingskostnader ökade med 7,7 % jämfört med samma period föregående år.
- Av- och nedskrivningar uppgick till -99 Mkr varav nedskrivningar var 0 Mkr.

## Justerade rörelsekostnader

(exklusive av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster)<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Försäljningskostnader	-1 361	-1 187	-2 699	-2 369	-4 846
Administrationskostnader	-1 052	-953	-2 050	-1 832	-3 858
Forsknings- och utvecklingskostnader	-339	-256	-633	-538	-1 131
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	16	-17	46	-26	-123
<b>Totalt</b>	<b>-2 736</b>	<b>-2 412</b>	<b>-5 336</b>	<b>-4 765</b>	<b>-9 959</b>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

## Valutapåverkan

Mkr	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2024
Nettoomsättning	-5	-101
Bruttoreultat justerat	35	7
EBITDA, justerad	12	53
EBITA, justerad	11	54
EBIT, justerad	11	54

## Kassaflöde och finansiell ställning<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	1 104	474	2 128	1 540	4 598
Förändringar i rörelsekapital <sup>2)</sup>	-495	175	-270	-1 318	-1 640
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-320	-373	-625	-646	-1 334
<b>Fritt kassaflöde</b>	<b>289</b>	<b>276</b>	<b>1 233</b>	<b>-424</b>	<b>1 623</b>
<b>Räntebärande nettoskuld</b>			<b>8 962</b>	<b>5 003</b>	<b>8 012</b>
<i>I relation till justerad EBITDA<sup>1)</sup> R12M, ggr</i>			<i>1,5</i>	<i>0,9</i>	<i>1,4</i>
<b>Räntebärande nettoskuld exkl. pensionsavsättning</b>			<b>6 325</b>	<b>2 460</b>	<b>5 348</b>
<i>I relation till justerad EBITDA<sup>1)</sup> R12M, ggr</i>			<i>1,1</i>	<i>0,4</i>	<i>1,0</i>

1) Se not 5 för jämförelsestörande poster och not 7 för alternativa nyckeltal

2) Siffrorna för jan-jun 2023 påverkades av en utbetalning kopplat till förlikning avseende kirurgiska nätimplantat

## Forskning och utveckling

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Forsknings- och utvecklingsutgifter	-521	-424	-975	-845	-1 760
Av- och nedskrivningar	-17	-14	-33	-29	-61
<b>Forsknings- och utvecklingskostnader, brutto</b>	<b>-537</b>	<b>-439</b>	<b>-1 008</b>	<b>-874</b>	<b>-1 821</b>
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>6,5</i>	<i>6,1</i>	<i>6,4</i>	<i>6,1</i>	<i>5,7</i>
<b>Aktiverade utvecklingskostnader</b>	<b>182</b>	<b>169</b>	<b>342</b>	<b>307</b>	<b>629</b>
<i>I relation till nettoomsättning, %</i>	<i>2,2</i>	<i>2,4</i>	<i>2,2</i>	<i>2,1</i>	<i>2,0</i>
<b>Forsknings- och utvecklingskostnader, netto</b>	<b>-355</b>	<b>-270</b>	<b>-666</b>	<b>-566</b>	<b>-1 192</b>
<b>Av- och nedskrivningar av balanserade utvecklingskostnader<sup>1)</sup></b>	<b>-99</b>	<b>-87</b>	<b>-191</b>	<b>-174</b>	<b>-490</b>

1) Kapitaliserade utvecklingsprojekt

## Utveckling inom hållbarhet

Getinge har arbetat vidare med den dubbla väsentlighetsanalysen som påbörjades 2023. Kvartalsrapporten speglar det preliminära resultatet av denna analys och är baserad på ESRS struktur för att visa företagets påverkan, risker och möjligheter ur ett socialt-, miljömässigt- och styrningsperspektiv. Syftet är att kontinuerligt arbeta för att minimera negativ påverkan på människor och miljön och att skapa ett hållbart värde för kunder, medarbetare och övriga intressenter.

- Nyckeltal justerades i Q1 2024 och framåt på så sätt att tidigare kvalitetsindex ersattes av regelefterlevnad och produktkvalitet. Vidare tillkom medarbetarengagemang. Vattenförbrukning och mängd avfall till deponi läggs till och rapporteras från Q4 2024. Andel återvunnet avfall rapporteras hädanefter i årsredovisningen.
- Index för medarbetarengagemang är uppdaterad med resultatet från medarbetarundersökningen i Q2, med bibehållet resultat om 71.
- Andel kvinnliga medarbetare har sjunkit något efter de genomförda förvärven i slutet av 2023.
- För sjukfrånvaro ser vi en positiv nedåtgående trend jämfört med helårsvärdet för 2023.
- KPI:n för regelefterlevnad har ökat något i Q2 efter ett antal intensiva kvalitetsrevisioner i början av 2024.
- Under 2023 genomfördes ett högre antal fältåtgärder, främst kopplat till Cardiosave. I början av 2024 normaliserades siffrorna, vilket har förbättrat KPI:n för produktkvalitet i Q2.
- För koldioxidutsläpp 2024 är beställning på RECs motsvarande en helårsförbrukning inlagd för två produktionssiter. Certifikat kommer Getinge tillhanda under Q3 och elektricitet för dessa siter rapporteras som förnybar. Ökningen i Q2 för KPI:erna energikonsumtion och koldioxidutsläpp beror på tillskott från genomförda förvärv i slutet av 2023.

Nyckelområden	R12 Jun 2024 <sup>1)</sup>	Jan-Dec 2023
<b>Socialt</b>		
<b>Egna medarbetare</b>		
Medarbetarengagemang (%) <sup>2)</sup>	71	71
Andel kvinnliga medarbetare (%) <sup>3)</sup>	37	38
Andel kvinnliga chefer (%) <sup>3)</sup>	34	34
Sjukfrånvaro (%) <sup>4)</sup>	2,7	3,2
<b>Kunder och slutanvändare</b>		
Regelefterlevnad (revisionsanmärkingar per revision för kvalitetssystem) <sup>5)</sup>	1,8	1,3
Produktkvalitet (fältåtgärder per miljard SEK i nettointäkt) <sup>5)</sup>	1,3	1,9
Online-utbildning av kunder	46 066	45 553
<b>Miljö</b>		
<b>Klimat &amp; energi</b>		
Total energikonsumtion i produktion (MWh)	76 919	76 813
Koldioxidutsläpp Scope 1 & 2 (ton CO <sub>2</sub> -ekvivalenter)	4 570	4 509
Andel förnyelsebar energi av total energi (%)	67	67
<b>Styrning</b>		
<b>Affärsetik</b>		
Andel medarbetare som slutfört utbildning inom affärsetik	89	89

1) R12 = Rullande 12 månader.

2) Mäts och uppdateras halvårsvis.

3) Värde vid periodens utgång.

4) Genomsnittligt värde under perioden.

5) År 2024 har Getinge ersatt tidigare kvalitetsindex med två nyckeltal som direkt är relaterade till Getinges åtaganden regelefterlevnad och produktkvalitet. Avser R12 maj 2024.

# Acute Care Therapies

Acute Care Therapies erbjuder världsledande lösningar för livsuppehållande vård i akuta hälsotillstånd. Erbjudandet omfattar lösningar för behandling av hjärt- och lungåkommor samt ett brett urval av produkter och terapier för intensivvård.

- Acute Care Therapies organiska orderingsgång ökade i kvartalet, främst inom Critical Care, Cardiopulmonary och Cardiac Surgery.
- Den organiska orderingsgången ökade kraftigt i APAC och EMEA medan utvecklingen i Americas var förhållandevis svag, främst som en följd av lägre orderingsgång inom ballongpumpar.

- Acute Care Therapies organiska nettoomsättning ökade kraftigt efter stark försäljning av förbrukningsvaror inom både Cardiopulmonary och Cardiac Assist.
- Försäljningen ökade påtagligt i samtliga regioner.
- Både återkommande intäkter, inklusive service, och kapitalvaror utvecklades positivt organiskt i kvartalet.

- Justerad bruttomarginal ökade med 3,6 %-enheter främst på grund av ökad försäljning, positiv produktmix och valuta. Detta motverkades delvis av ökade kostnader för insatsvaror, personal och förbättringsarbete avseende Cardiac Assist och Cardiopulmonary.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 9,6 %, främst som en följd av ökade rörelsekostnader för att hantera utmaningarna inom Cardiopulmonary och Cardiac Assist samt högre kostnader för medarbetare och inköp av tjänster. Nominellt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 10,5 %.
- Högre försäljning och bruttomarginal bidrog till att justerad EBITA var 459 Mkr högre än föregående år och marginalen ökade med 8,3 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med -4 Mkr på omsättningen, 23 Mkr på justerat bruttoresultat och 7 Mkr på justerad EBITA.

## Orderingsgång och nettoomsättning

Orderingsgång regioner, Mkr	Apr-Jun		Org Δ, %	Jan-Jun		Jan-Jun	Jan-Dec
	2024	2023		2024	2023		
Americas	2 262	2 186	1,8	4 355	4 234	2,0	8 345
APAC	866	797	12,0	1 833	1 875	2,2	3 735
EMEA	1 187	1 016	18,2	2 371	2 149	11,5	4 295
<b>Totalt</b>	<b>4 316</b>	<b>3 998</b>	<b>8,0</b>	<b>8 559</b>	<b>8 258</b>	<b>4,5</b>	<b>16 375</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun		Org Δ, %	Jan-Jun		Jan-Jun	Jan-Dec
	2024	2023		2024	2023		
Americas	2 332	1 832	25,4	4 367	3 738	15,9	8 288
APAC	954	764	28,5	1 834	1 737	9,7	3 744
EMEA	1 145	1 006	15,0	2 200	2 122	4,9	4 497
<b>Totalt</b>	<b>4 432</b>	<b>3 602</b>	<b>23,2</b>	<b>8 401</b>	<b>7 598</b>	<b>11,4</b>	<b>16 529</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun		Org Δ, %	Jan-Jun		Jan-Jun	Jan-Dec
	2024	2023		2024	2023		
Kapitalvaror	960	790	22,0	1 849	1 692	10,8	4 011
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	3 471	2 812	23,5	6 552	5 905	11,6	12 517
<b>Totalt</b>	<b>4 432</b>	<b>3 602</b>	<b>23,2</b>	<b>8 401</b>	<b>7 598</b>	<b>11,4</b>	<b>16 529</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

## Resultatutveckling<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun		Jan-Jun		Jan-Dec
	2024	2023	2024	2023	2023
<b>Nettoomsättning</b>	<b>4 432</b>	<b>3 602</b>	<b>8 401</b>	<b>7 598</b>	<b>16 529</b>
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>2 600</b>	<b>1 986</b>	<b>4 988</b>	<b>4 448</b>	<b>9 660</b>
Marginal, %	58,7	55,1	59,4	58,5	58,4
<b>EBITDA justerad</b>	<b>1 087</b>	<b>617</b>	<b>2 054</b>	<b>1 733</b>	<b>4 023</b>
Marginal, %	24,5	17,1	24,5	22,8	24,3
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-228	-217	-444	-436	-905
<b>EBITA justerad</b>	<b>859</b>	<b>400</b>	<b>1 610</b>	<b>1 297</b>	<b>3 117</b>
Marginal, %	19,4	11,1	19,2	17,1	18,9

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

## Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- EU MDR-godkännande av stent-systemet Advanta V12 som används av patienter med förträngning eller blockering i de stora blodkärlen som förser benen med blod.
- FDA 510(k)-godkännande för den innovativa programvaran för kliniskt digitalt beslutsstöd Talis Advanced Clinical Guidance, som möjliggör förbättrad vårdkvalitet.
- Lansering av Pulsiocare, en plattform för hemodynamisk övervakning som nyligen fått sitt CE-certifikat. Därigenom får kunderna en modern och användarvänlig plattform för patientövervakning och hemodynamisk bedömning.
- Uppgradering av förpackningen för ECLS-förbrukningsvarorna HLS och PLS skickades in till TÜV SÜD för godkännande.
- Den 8 maj skickade FDA ett brev till vårdgivare i USA. I brevet hänvisades det inte till några nya fältåtgärder, men vårdgivare uppmanas att övergå från Getinges Cardiosave, Cardiohelp och HLS-set till alternativa produkter och att fortsätta använda Getinges produkter endast om inga andra alternativ finns tillgängliga. Som en följd av FDA:s brev har Getinge beslutat att pausa marknadsföringsaktiviteter avseende berörda produkter i USA tills utestående åtgärder relaterade till kvalitetsförbättringar har åtgärdats och godkänts. Försäljningen av dessa produkter begränsas till kunder som inte har några andra alternativ.

## Life Science

Life Science erbjuder ett omfattande sortiment av utrustning, teknisk expertis och konsultation för att förebygga kontamination i farmaceutisk produktion och produktion av medicinsk utrustning, med målet att stärka integriteten i resultaten inom biomedicinsk forskning.

- Life Science ökade sin ordergång organiskt främst tack vare ett starkt kvartal inom isolatorer och Sterile Transfer. Utvecklingen var fortsatt svag inom Bio-Processing, som en följd av omfattande investeringar under pandemin.
- Ordergången steg i EMEA och APAC, där efterfrågan i Kina stod ut positivt.

- Life Science organiska nettoomsättning minskade inom de flesta produktkategorier. Försäljningen minskade framförallt inom diskdesinfektorer, autoklaver och Sterile Transfer.
- Marknaden inom Bio-Processing är fortsatt svag och utleveranser inom kapitalvaror är mer viktade mot det andra halvåret jämfört med under 2023.
- Försäljningen i EMEA var i princip oförändrad medan Americas och APAC minskade. Nedgången i APAC förklaras främst av svag utveckling i Kina.

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 2,8 %-enheter som en följd av fördelaktigt mix, prisjusteringar och valuta. Detta motverkades delvis av lägre volymer och lågt kapacitetsutnyttjande.
- Organiskt minskade de justerade rörelsekostnaderna med 3,0 % och nominellt ökade de med 5,0 %, främst på grund av förvärv.
- Justerad EBITA ökade med 7 Mkr och marginalen ökade med 0,9 %-enheter som en följd av högre justerat bruttoresultat.
- Valutaeffekter bidrog med 7 Mkr på omsättningen, 13 Mkr på justerat bruttoresultat och 14 Mkr på justerad EBITA.

### Ordergång och nettoomsättning

Ordergång regioner, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Americas	485	451	-15,8	921	738	-9,1	1 651
APAC	132	93	45,9	294	195	60,7	484
EMEA	594	386	51,7	1 109	919	18,7	2 014
<b>Totalt</b>	<b>1 211</b>	<b>930</b>	<b>18,4</b>	<b>2 324</b>	<b>1 852</b>	<b>12,0</b>	<b>4 148</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Americas	465	386	-10,8	906	726	-7,4	1 607
APAC	104	207	-49,0	197	373	-45,7	741
EMEA	523	518	-0,4	953	946	-0,8	1 977
<b>Totalt</b>	<b>1 092</b>	<b>1 111</b>	<b>-13,1</b>	<b>2 056</b>	<b>2 046</b>	<b>-11,3</b>	<b>4 325</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Kapitalvaror	472	589	-22,1	815	1 037	-23,8	2 230
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	620	522	-2,9	1 241	1 009	1,5	2 095
<b>Totalt</b>	<b>1 092</b>	<b>1 111</b>	<b>-13,1</b>	<b>2 056</b>	<b>2 046</b>	<b>-11,3</b>	<b>4 325</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

### Resultatutveckling<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Nettoomsättning</b>	<b>1 092</b>	<b>1 111</b>	<b>2 056</b>	<b>2 046</b>	<b>4 325</b>
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>414</b>	<b>390</b>	<b>805</b>	<b>788</b>	<b>1 527</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>37,9</i>	<i>35,1</i>	<i>39,1</i>	<i>38,5</i>	<i>35,3</i>
<b>EBITDA justerad</b>	<b>174</b>	<b>161</b>	<b>318</b>	<b>341</b>	<b>620</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>15,9</i>	<i>14,5</i>	<i>15,4</i>	<i>16,7</i>	<i>14,3</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-53	-47	-103	-94	-190
<b>EBITA justerad</b>	<b>121</b>	<b>114</b>	<b>214</b>	<b>247</b>	<b>430</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>11,1</i>	<i>10,2</i>	<i>10,4</i>	<i>12,1</i>	<i>9,9</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

### Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Lansering av GEW 888 neo, en diskdesinfektor designad för att öka renrummets effektivitet och minska vattenförbrukningen med 20 %.
- Introduktion av en ny version av DPTE-BetaBag®, tillverkad av plast från förnybara källor som minskar koldioxidavtrycket utan att kompromissa med dess sterila funktion.
- Lansering av Lancer LSS, en ny autoklav för laboratorier som erbjuder hög grad av effektivitet och kontroll, samtidigt som den bidrar till att utsläpp av CO<sub>2</sub> minskar med 15 %.

## Surgical Workflows

*Surgical Workflows är en heltäckande leverantör av produkter och lösningar som optimerar kvalitet, säkerhet och kapacitet i sterilcentraler och operationssalar.*

- Surgical Workflows organiska ordergång ökade inom samtliga produktkategorier förutom Digital Health Solutions.
- Utvecklingen var positiv i APAC och EMEA medan Americas påverkades negativt av lägre ordergång inom främst operationsbord och lampor.

- Den organiska nettoomsättningen minskade något, främst på grund av lägre försäljning inom Infection Control.
- Utvecklingen var stark i EMEA medan nettoomsättningen i APAC och Americas minskade organiskt, främst inom operationsbord och Infection Control.
- Service är den bidragande orsaken till organisk tillväxt inom återkommande intäkter. Kapitalvaror backade främst inom Infection Control.
- Förvärvet av Healthmark bidrog till nominellt ökade återkommande intäkter inom Infection Control.

- Den justerade bruttomarginalen ökade med 2,8 %-enheter, främst som en följd av förvärv och prishöjningar.
- Organiskt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 6,2 %, främst på grund av högre kostnader för medarbetare. Nominellt ökade de justerade rörelsekostnaderna med 22,4 %, som en följd av valuta och förvärv.
- Justerad EBITA ökade med 27 Mkr och marginalen ökade med 0,6 %-enheter.
- Valutaeffekter bidrog med -9 Mkr på omsättningen, -1 Mkr på justerat bruttoresultat och -9 Mkr på justerad EBITA.

### Ordergång och nettoomsättning

Ordergång regioner, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Americas	979	703	-14,9	1 987	1 300	-2,5	3 122
APAC	639	550	19,7	1 189	1 125	10,1	2 349
EMEA	1 269	1 174	6,7	2 414	2 296	3,6	4 900
<b>Totalt</b>	<b>2 888</b>	<b>2 428</b>	<b>3,4</b>	<b>5 590</b>	<b>4 722</b>	<b>3,5</b>	<b>10 371</b>

Nettoomsättning regioner, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Americas	1 063	805	-14,0	2 052	1 501	-10,2	3 251
APAC	507	544	-4,2	1 020	1 024	4,2	2 458
EMEA	1 211	1 114	7,4	2 288	2 149	5,1	5 265
<b>Totalt</b>	<b>2 781</b>	<b>2 463</b>	<b>-2,2</b>	<b>5 360</b>	<b>4 673</b>	<b>0,0</b>	<b>10 974</b>

Nettoomsättning fördelat på kapitalvaror och återkommande intäkter, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Org Δ, %	Jan-Dec 2023
Kapitalvaror	1 296	1 395	-6,5	2 479	2 595	-3,4	6 233
Återkommande intäkter <sup>1)</sup>	1 486	1 068	3,5	2 882	2 078	4,2	4 741
<b>Totalt</b>	<b>2 781</b>	<b>2 463</b>	<b>-2,2</b>	<b>5 360</b>	<b>4 673</b>	<b>0,0</b>	<b>10 974</b>

1) Förbrukningsvaror, service och reservdelar

### Resultatutveckling<sup>1)</sup>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Nettoomsättning</b>	<b>2 781</b>	<b>2 463</b>	<b>5 360</b>	<b>4 673</b>	<b>10 974</b>
<b>Bruttoresultat, justerat</b>	<b>1 138</b>	<b>938</b>	<b>2 214</b>	<b>1 812</b>	<b>4 346</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>40,9</i>	<i>38,1</i>	<i>41,3</i>	<i>38,8</i>	<i>39,6</i>
<b>EBITDA justerad</b>	<b>256</b>	<b>218</b>	<b>464</b>	<b>389</b>	<b>1 304</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>9,2</i>	<i>8,8</i>	<i>8,7</i>	<i>8,3</i>	<i>11,9</i>
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	-151	-141	-296	-281	-583
<b>EBITA justerad</b>	<b>104</b>	<b>77</b>	<b>168</b>	<b>108</b>	<b>721</b>
<i>Marginal, %</i>	<i>3,7</i>	<i>3,1</i>	<i>3,1</i>	<i>2,3</i>	<i>6,6</i>

1) Se not 3 för av- och nedskrivningar och not 5 för övriga jämförelsestörande poster

### Händelser inom affärsområdet i kvartalet

- Lansering av Poladus 150, en lågtemperaturautoklav designad för värmekänsliga kirurgiska instrument, som kombinerar användarvänlighet och säkerställande av instrumentens sterilitet.
- Lansering av Tegriss V8, den senaste plattformen för digital integration av operationssalar, inklusive videomatriser och video-over-IP, som bl.a. erbjuder liveströmning och andra funktioner för olika typer av operationssalars behov.
- XEN, ett nytt sortiment av kemiska produkter för rengöring av kirurgiska instrument, är nu tillgängligt i USA efter att ha presenterats på en kongress i juni.



## Övrig information

### Händelser efter rapportperiodens utgång

Inga händelser att rapportera.

### Säsongsvariationer

Getinges omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Högst nettoomsättning förekommer vanligtvis i det fjärde kvartalet följt av det andra, tredje och första kvartalet. Normalt sett förändras även andelen av omsättningen som kommer från kapitalvaror och återkommande intäkter under året, med en ökad andel försäljning av kapitalvaror mot slutet av året.

### Transaktioner med närstående

Getinge har haft normala affärsmässiga transaktioner med bolag i Carl Bennet AB-sfären rörande försäljning och inköp av varor och tjänster. Därutöver har inga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum under perioden, utöver transaktioner med dotterbolag.

### Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på företagsledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår av den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

### Getinges finansiella mål 2024–2028 och utdelningspolicy

- Genomsnittlig årlig tillväxt i justerad vinst per aktie: >12 %
- Getinges utdelningspolicy är att dela ut 30–50 % av nettoresultatet till aktieägarna.

### Getinges hållbarhetsmål

#### Socialt

- Medarbetarengagemang: >70 %
- Efterlevnad av kvalitet, revisionsresultat/inspektion: <1,5 avvikelser

#### Miljö

- Minska utsläppen av Scope 1 och 2 med 90 % till 2030\*
- Minska utsläppen av Scope 3 med 25 % till 2030 och med 90 % till 2050\*

#### Styrning

- Andel anställda som har genomgått utbildning i affärsetik: >90 %

\* Basår 2021

# Riskhantering

## Externa risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
<b>Externa chocker såsom geopolitiska risker, naturkatastrofer, terrorism, pandemier etc.</b>	Ofta hastigt uppflammande situationer som endera drabbar stora delar av världen, ett land, en region eller en enskild anläggning.	Den primära konsekvensen av den här typen av risker är att anställda kan komma till skada. Därtill kommer risker för avbrott i verksamheten som kan leda till negativ påverkan på försäljning och resultat.	Genom en aktiv omvärldsbevakning kan vissa av dessa risker upptäckas på ett tidigt stadium och koncernen har därmed möjlighet att anpassa sig till ett nytt läge. Under inledningen av 2024 fortsatte processen att förbättra koncernens hantering av kontinuitetsrisker. Inom ramen för detta arbete kommer även scenarier baserade på externa chocker att vara en del av de risker Getinge arbetar proaktivt med. Getinge bedriver verksamhet i Ryssland i enlighet med rådande internationella sanktioner och regelverk via ett mindre säljbolag. För närvarande är aktiviteterna i landet begränsade till uppfyllande av befintliga kundåtaganden. Förhållandena för att bedriva verksamhet i landet har dock successivt försämrats. Getinge har ingen produktionsverksamhet i vare sig Ryssland eller Ukraina och har heller inga större leverantörer i dessa länder. Vid Rysslands invasion 2022 utgjorde koncernens försäljning i Ryssland och Ukraina mindre än 1 % av koncernens totala nettoomsättning och egna kapital. Trots att den direkta påverkan av invasionen på Getinges verksamhet i Ryssland och Ukraina är begränsad kan den ryska invasionen av Ukraina ändå komma att ha en negativ inverkan på utvecklingen av koncernens resultat och ställning. I nuläget är det dock svårt att bedöma de framtida konsekvenserna av konflikten och dess påverkan på koncernen.
<b>Avbrott i leverantörskedjor/ beroende av externa leverantörer</b>	Externa leverantörer som levererar kritiska komponenter till koncernen är en mycket viktig del av Getinges tillverkningsprocess. Om dessa komponenter inte levereras enligt plan kan produktionsstörningar uppstå.	Följden av en sådan situation kan bli att livräddande utrustning inte levereras till kunder på det sätt som behövs för att upprätthålla kritisk sjukvård.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp kritiska leverantörer. Arbetet startar i samband med att samarbetet etableras och följs därefter upp kontinuerligt. Inköpsorganisationen har verktyg för riskutvärdering samt utbildning inom området. Koncernen arbetar också med att säkerställa adekvata lagernivåer av kritiska komponenter i den egna verksamheten eller hos leverantören i fråga. Leveransavbrott från kritiska leverantörer ingår även som en viktig del i arbetet kring kontinuitetsrisker. Se "Avbrott i verksamheten".
<b>Risker kopplade till vårdens ersättningsystem</b>	Politiska beslut kan ändra förutsättningarna för sjukvården genom förändrade modeller för ersättning till vårdgivare.	Förändringar i sjukvårdens ersättningssystem kan få stora effekter på enskilda marknader genom att anslagen minskas eller skjuts på framtiden.	Det är svårt att påverka denna risk då dessa beslut ligger utanför koncernens kontroll, men risken begränsas av att Getinge är verksam på ett stort antal marknader.
<b>Nya konkurrenter och ny teknik</b>	Vissa marknader och i vissa produktsegment förekommer nischaktörer som kan erbjuda lösningar som ligger utanför vedertagna sätt att agera.	Dessa konkurrenter skulle kunna erövra marknadsandelar från mer etablerade aktörer såsom Getinge med följd att försäljning och resultat kan påverkas negativt.	I Getinges långsiktiga strategiarbete ingår en aktiv omvärldsbevakning av konkurrenslandskapet för att kunna möta den här typen av konkurrenter. Branschen får även anses ha höga inträdesbarriärer då medicintekniska produkter omges av ett omfattande regelverk.
<b>Ökade förväntningar samt nya lagar och regler relaterade till hållbarhet</b>	De krav och förväntningar på hållbarhetsområdet som ställs på Getinge som bolag är föränderliga, och omfattningen ökar i snabb takt.	Om Getinge misslyckas med att möta de mer och mer utmanande förväntningarna rörande miljö-, sociala och styrningsaspekter, kan det ha en negativ inverkan på bolagets rykte, verksamhet och finansiella resultat. Det kan även ha en negativ inverkan på bolagets möjligheter att rekrytera och behålla personal, samt riskera att diskvalificera bolaget från att delta i upphandlingar med särskilda krav.	Genom att interagera med intressenter och förbättra sin väsentlighetsanalys och ERM-process (Enterprise Risk Management), ökar Getinge sin förståelse för de förväntningar som ställs på bolaget. Det hjälper även bolaget att fastställa de fokusområden som ska prioriteras framöver. Bolaget har därutöver utvecklat sitt hållbarhetsramverk, med fokus på de produkter och lösningar som sätts på marknaden för att säkerställa kvalitet och bolagets ansvarstagande. Detta leder också till engagemang från medarbetare. 2023 godkändes bolagets mål för nettonollutsläpp av Science Based Targets initiative (SBTi). Bolaget rapporterar årligen hur det presterar inom hållbarhet på ett transparent sätt i enlighet med GRI-standard och förbereder inför den kommande CSRD-regleringen.
<b>Ökande konkurrens om allmänna budgetmedel</b>	Lägre offentligt budgetutrymme för inköp och investeringar i medicintekniska produkter.	En ökande konkurrens om budgetutrymme kan leda till en lägre fördelning av allmänna medel att använda för investeringar i medicinteknisk utrustning och därmed lägre försäljning för koncernen.	Hittills har detta inte varit en stark trend, men för framtiden ses detta av koncernen som en risk att noggrant bevakas i säljorganisationen för att tidigt fånga sådana eventuella signaler. Risken gäller i första hand medicinteknisk utrustning av infrastrukturkaraktär såsom utrustning till operationssalar samt sterilisationsutrustning vilket utgör mindre än hälften av koncernens totala erbjudande. I Getinges enskilt största marknad, USA, drivs sjukhusen primärt av privata aktörer vilket minskar beroendet av allmänna budgetmedel. En viktig del i Getinges strategi är att erbjuda lösningar som förbättrar effektiviteten i sjukvården vilket anses kunna generera god efterfrågan även i tider av mindre budgetutrymme.

## Operativa risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
<b>Kvalitetsrisker ur ett regulatoriskt perspektiv</b>	Betydande delar av Getinges produktsortiment omfattas av lagstiftning som stipulerar omfattande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation.	Det kan inte uteslutas att Getinges verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav eller förändringar av dessa.	För att i största mån begränsa dessa risker bedriver Getinge ett omfattande arbete kring kvalitet och regulatoriska frågor. Den koncerngemensamma funktionen Quality Compliance, Regulatory & Medical Affairs har en representant i koncernledningen och även en representant i ledningsgruppen för respektive affärsområde och funktionen är representerad på samtliga FoU- och produktionsenheter. Dessutom genomgår Getinges säljare och servicetekniker relevanta utbildningar avseende kvalitet och regelverk vartannat år, varpå de erhåller förnyad certifiering. Detta är ett krav för att få representera Getinge. Majoriteten av koncernens produktionsanläggningar är certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001. Sammantaget lägger koncernen betydande resurser på arbetet med kvalitet och regulatoriska frågor för att hantera denna riskexponering på bästa sätt och kvalitet har högsta prioritet i koncernens strategi. Som tidigare rapporterats under det första kvartalet 2023, beslutade ackrediterande organ att dra tillbaka CE-märkning för Getinges HLS- och PLS-set för ECMO-terapi samt för Getinges aortaballongpump. Som en följd av detta har företaget initierat korrigerande åtgärder, i syfte att åter erhålla CE-märkning för berörda produkter. I samband med rapporten för tredje kvartalet informerades marknaden om att Getinge erhållit förlängt undantag avseende leveranser av förbrukningsvaror för ECMO till och med september 2024 samt att CE-märkning för aortaballongpumpen återfåtts. I första kvartalet har beslutande ackrediteringsorgan temporärt upphävt CE-märkningen för aortaballongpumpen och företaget har fått sex månader på sig att vidta korrigerande åtgärder. Utmaningarna väntas vara hanterade under 2024, följt av ansökan till regulatoriska myndigheter i de fall detta krävs. Oförutsedda händelser kan dock komma att påverka denna tidsangivelse. Den 8 maj skickade FDA ett brev till vårdgivare i USA. I brevet hänvisades det inte till några nya fältåtgärder, men vårdgivare uppmanas att övergå från Getinges Cardiosave, Cardiohelp och HLS-set till alternativa produkter och att fortsätta använda Getinges produkter endast om inga andra alternativ finns tillgängliga. Som en följd av FDA:s brev har Getinge beslutat att pausa marknadsföringsaktiviteter avseende berörda produkter i USA tills utestående åtgärder relaterade till kvalitetsförbättringar har åtgärdats och godkänts. Försäljningen av dessa produkter begränsas till kunder som inte har några andra alternativ.
<b>Produktkvalitet ur ett kundperspektiv</b>	I vissa fall förekommer att Getinges produkter inte möter kundernas förväntningar.	Kunder som upplever brister i Getinges produktkvalitet medför en ökad risk för att fler vänder sig till alternativa leverantörer. Detta kan medföra en risk för lägre försäljning och lägre lönsamhet över tid.	Getinge har ett omfattande kvalitetsarbete som syftar till en hög och jämn kvalitetsnivå för att möta kundernas rättmätigt höga krav. Det är ett ständigt pågående arbete som leder till kontinuerliga förbättringar. I de fall kvaliteten brister är det viktigt att vara snabbt på plats med rätt utrustning för att avhjälpa felet vid första servicebesöket. Getinge har en noggrann uppföljning av den s.k. "first time fix-faktorn" i serviceverksamheten och bedriver ett omfattande förbättringsarbete relaterat till sådana fel eller brister.
<b>Produktansvarsrisker</b>	Sjukvårdsleverantörer riskerar, liksom andra aktörer inom hälso- och sjukvård, att bli föremål för produktansvar och andra anspråk.	Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Getinge har sedvanliga ansvars- och produktansvarsförsäkringar, men det finns en risk att produktansvarskrav och andra anspråk inte kan täckas fullt ut av försäkringskydden.	Det omfattande arbete som koncernen bedriver med kvalitetsrelaterade- och regulatoriska frågor är det viktigaste sättet att hantera dessa risker på. Med en aktiv incidentrapportering följs källor till potentiella framtida skadeståndskrav upp. Vid behov öppnas en så kallad Corrective And Protective Action (CAPA) för att utreda den underliggande orsaken, varefter produktdesignen kan komma att korrigeras för att avhjälpa felet. Förlitningsförfarandet avseende multidistriktprocess (MDL, Multidistrict Litigation) kopplat till produktansvar för kirurgiska nätimplantat, som Getinge informerat om tidigare, är slutförd och utbetalning av merparten av förlitningsbeloppet gjordes under första kvartalet 2023. Förlitningen är inte ett erkännande av ansvar eller felaktigheter från företagets sida. Getinge kommer att fortsätta att försvara sig mot eventuella tvister som inte kan lösas genom det slutliga avtalet. Kostnader för sådana processer förväntas inte vara väsentliga.
<b>Informations- och datasäkerhet</b>	Läckor av konfidentiell information alternativt intrång i koncernens IT-system som leder till begränsning av eller avbrott i tillgängligheten till affärskritiska system.	Läckage av personuppgifter kan leda till betydande belopp i böter. Intrång i IT-system kan leda till avbrott i verksamheten. Förlust av känslig information kan påverka förtroendet för bolaget negativt.	Koncernens IT-struktur är att betrakta som decentraliserad vilket minskar konsekvensen av ett eventuellt obehörigt intrång. Koncernen har under året förbättrat autentiseringen av användare för att förhindra intrång. Detta arbete fortsätter under det kommande året. Koncernen bedriver också en omfattande bevakning av kritiska system för att kunna förhindra intrång.
<b>Bristande cybersäkerhet</b>	Bristande säkerhet i koncernens digitala erbjudande såsom uppkopplade maskiner hos kunder och ökade lagkrav på hantering av personlig information.	Begränsad tillgänglighet till av Getinge levererad utrustning hos kunder vilket kan leda till avbrott i sjukhusens verksamhet samt att patienter ej kan erbjudas vård i tillräcklig omfattning i kritiska situationer.	Getinge bedriver ett omfattande arbete för att säkerställa integriteten i utrustning som är uppkopplad. Det sker omfattande intrångstester innan dessa lösningar erbjuds koncernens kunder.
<b>Avbrott i verksamheten</b>	Oförutsedda och plötsliga händelser såsom naturkatastrofer, bränder med mera som medför störningar i produktion eller leveranskedja.	Eventuella avbrott och ökade kostnader i leveranskedjan och produktionen kan leda till mer kostsamma, försenade eller i värsta fall uteblivna leveranser till Getinges kunder. En sådan situation riskerar att medföra negativa konsekvenser för koncernens resultat.	Det finns fortsatt risk för temporära avbrott i verksamheten kopplat till en ytterligare försämrad tillgång till kritiska komponenter såsom halvledare som följd av exempelvis det globala säkerhetsläget. Koncernen bedriver ett kontinuerligt skadeförebyggande arbete för att säkerställa en hög tillgänglighet och leveranssäkerhet. Extern expertis utför regelbundet inspektioner av koncernens produktionsenheter i syfte att identifiera och åtgärda potentiella avbrottsrisker enligt en koncerngemensam standard. Processen för att ytterligare förbättra koncernens kontinuitetsarbete är alltjämt pågående.

**Lagar och förordningar främst gällande affärsetik**

Brott mot lagstiftning gällande konkurrensrätt, antikorruption, dataskyddsförordningar (såsom GDPR) eller handelsrestriktioner.

Kan leda till böter och avgifter på en eller flera marknader samt har en negativ påverkan på Getinges varumärke.

Getinge har tidigare informerat om pågående utredningar och överenskommelser med myndigheter beträffande konkurrensbegränsande förfaranden vid försäljning av medicinteknisk utrustning i Brasilien. Denna process är alltjämt pågående. Det kan inte uteslutas att eventuella ytterligare överenskommelser med myndigheter kan ha materiell inverkan på företagets finansiella resultat och ställning, men går i dagsläget inte att uppskatta varken till belopp eller tidpunkt. Getinge har nolltolerans för brott mot dessa regelverk. Koncernens uppförandekod är mycket tydlig i det här avseendet. Koncernfunktionen Ethics & Compliance har utökats under senare år och chefen för avdelningen har sedan 2020 en plats i Getinges koncernledning för att ytterligare visa hur hög prioritet dessa frågor har i organisationen. Löpande genomförs omfattande utbildningsprogram gällande affärsetik och målsättningen är att alla anställda ska genomgå sådan utbildning minst en gång per år. Regelverket för affärsetik inom Getinge omfattar även de externa distributörer som säljer Getinges produkter i ett stort antal länder där koncernen inte har egen närvaro.

**Beroende av att möta klimatmål**

Getinge är beroende av att möta de klimatmål som satts upp för att nå nettonollutsläpp 2050 och som godkänts av SBTi. Getinges analys visar att majoriteten av utsläppen kommer från köp av varor, varulogistik och produktanvändning. Det innebär att bolaget inte har full kontroll över utsläppen och därmed inte direkt kan påverka dess minskning.

Om Getinge inte möter sina klimatmål kan det ha en väsentlig negativ inverkan på bolagets rykte och verksamhet, utöver negativ inverkan på klimatet.

Under 2023 och 2024 har Getinge fokuserat på att än bättre förstå vilka åtgärder som kommer krävas för att möta sitt delmål rörande utsläpp i Scope 3 (25 % minskning till 2030). Genom detta har bolaget identifierat nödvändiga åtgärder såsom minskning av flygfrakt, förbättra energieffektivitet för produkter som introduceras på marknaden och att ersätta material med höga utsläpp. Samtidigt förbereder bolaget sig för dialog både upp- och nedströms i värdekedjan i syfte att öka användningen av förnyelsebar el och energi.

## Strategiska risker

	Beskrivning	Potentiella konsekvenser	Hantering
<b>Digitalisering och innovation</b>	Getinges framtida tillväxt är beroende av att företaget lyckas utveckla nya och framgångsrika produkter. Inte minst inom området digitalisering. Getinges innovationsförmåga är en mycket viktig faktor för att bibehålla och etablera ledande positioner för koncernens produktsegment.	Arbete med innovation är kostsamt och det är inte möjligt att garantera att utvecklade produkter är kommersiellt lyckosamma, vilket kan leda till nedskrivningar. Långsiktigt kan koncernens marknadsposition påverkas negativt om Getinge inte är framgångsrikt inom detta område.	För att maximera avkastningen på investeringar i forskning och utveckling följer koncernen en strukturerad urvals- och planeringsprocess som omfattar analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Även själva utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontroller. Koncernen är mycket mån om att säkerställa tillgång till rätt kompetens, att behålla nyckelpersoner, att vara en attraktiv arbetsgivare för att rekrytera kompetens externt samt att identifiera och utveckla talanger inom organisationen.
<b>Fragmenterad produktportfölj</b>	Getinges produktportfölj består till viss del av ett stort antal förvärv som gjorts genom åren inom ett flertal olika produktkategorier.	Ett i vissa delar alltför diversifierat erbjudande till våra kunder skulle kunna leda till att Getinge saknar den kritiska massan som är nödvändig för att driva en fullt ut effektiv verksamhet inom samtliga produktkategorier.	Det pågår ett arbete med att effektivisera kunderbjudandet inom ramen för det löpande strategiarbetet inom respektive affärsområde. Införandet av EU-MDR (nytt regulatoriskt ramverk) föranleder prioriteringar avseende vilka produkter som ska certifieras under det nya regelverket. På så sätt sker ett urval vilka produkter som långsiktigt ska vara en del av kunderbjudandet, vilket bidrar till ökad koncentration och därigenom även effektivisering.
<b>Risker kopplade till immateriella rättigheter</b>	Getinges ledande positioner i flertalet av koncernens produktområden baseras på patent- och varumärkesrättigheter. Dessa rättigheter kan leda till tvister med konkurrenter.	Getinge investerar betydande resurser i produktutveckling som leder till patenträttigheter. Det finns en risk att koncernen hamnar i kostsamma rättighetstvister och därvid en risk att nedlagda resurser ej når den väntade avkastningen i händelse av förlust i dylika tvister.	För att säkerställa avkastningen på dessa investeringar hävdar Getinge aktivt sin rätt och följer konkurrenternas verksamhet noga. Om så krävs skyddar Getinge sina immateriella rättigheter genom juridiska processer.
<b>Finansiella risker</b>	Getinge är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Med finansiella risker avses i första hand valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.	Fluktuationer i valutakurser och räntenivåer samt förändring i motparters kreditprofil kan påverka koncernens resultat- och balansräkning negativt.	Riskhanteringen regleras av en av styrelsen fastställd finanspolicy och ett Treasury-direktiv beslutat av koncernledningen utifrån finanspolicyen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker, samt utveckla metoder och principer för att hantera sådana risker, ligger på koncernledningen och finansfunktionen. För mer detaljerad information rörande dessa risker hänvisas till not 28 i årsredovisningen.
<b>Lönsamhetsberoende av vissa produkter och marknader</b>	I vissa fall är en relativt stor andel av den totala lönsamheten för en produkt kopplad till försäljningen på en viss marknad.	Följden av en sådan situation är att lönsamheten kan påverkas negativt om försäljningsvolymen skulle minska till följd av ändrade konkurrensförhållanden på marknaden.	Getinge arbetar aktivt med att följa upp lönsamheten per produkt och marknad för att säkerställa lönsamheten över tid. För att minska känsligheten i lönsamheten arbetar koncernen aktivt med att säkerställa att koncernen har rätt kostnadsnivå i förhållande till de priser som råder i marknaden. Getinge arbetar även aktivt med att etablera sig på nya marknader.
<b>Förflyttning av produktportfölj</b>	Långa ledtider inom forskning och utveckling till följd av omfattande reglering samt långa valideringsprocesser hämmar en snabb utveckling till mer hållbara produkt- och paketeringslösningar. Marknaden för medicinteknik är strikt reglerad bland annat för att säkerställa patientsäkerhet, vilket kan påverka hur snabbt Getinges produkter kan bli hållbara.	Om Getinges produkt- och paketeringslösningar inte tillräckligt snabbt kan förflyttas till mer hållbara lösningar riskerar det minska Getinges konkurrenskraft och rykte.	Getinge kommer alltid att ha patientsäkerhet som högsta prioritet och följa gällande regleringar. Utan att inverka på den grundinställningen har bolaget utökat implementeringen av EcoDesign-principer i sin utvecklingsprocess, och börjar genomföra livscykelanalyser av sina produkt- och paketeringslösningar för att säkerställa att förflyttningar sker när möjligheter uppstår.

## Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

**Göteborg den 18 juli 2024**

**Johan Malmquist**  
Ordförande,  
stämmoald styrelseledamot

**Carl Bennet**  
Vice ordförande,  
stämmoald styrelseledamot

**Johan Bygge**  
Stämموald styrelseledamot

**Cecilia Daun Wennborg**  
Stämموald styrelseledamot

**Dan Frohm**  
Stämموald styrelseledamot

**Mattias Perjos**  
VD och koncernchef,  
stämmoald styrelseledamot

**Malin Persson**  
Stämموald styrelseledamot

**Kristian Samuelsson**  
Stämموald styrelseledamot

**Fredrik Brattborn**  
Styrelseledamot  
Representant för IF Metall

**Åke Larsson**  
Styrelseledamot  
Representant för Sveriges  
Ingenjörer

*Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.*

## Koncernens finansiella rapporter

### Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	2	8 305	7 176	15 818	14 317	31 827
Kostnad för sålda varor		-4 394	-4 077	-8 274	-7 699	-17 332
<b>Bruttoresultat</b>	2, 3	<b>3 911</b>	<b>3 099</b>	<b>7 544</b>	<b>6 618</b>	<b>14 495</b>
Försäljningskostnader		-1 493	-1 307	-2 961	-2 608	-5 366
Administrationskostnader		-1 157	-1 064	-2 256	-2 055	-4 315
Forsknings- och utvecklingskostnader		-355	-270	-666	-566	-1 192
Förvärvskostnader		-16	-29	-16	-44	-167
Omstruktureringkostnader		-76	-31	-105	-35	-75
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		16	-17	46	-26	356
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	2, 3	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
Finansnetto	2	-130	-78	-247	-153	-393
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	2	<b>700</b>	<b>305</b>	<b>1 339</b>	<b>1 130</b>	<b>3 343</b>
Skatt		-187	-88	-361	-321	-915
<b>Periodens resultat</b>		<b>513</b>	<b>216</b>	<b>977</b>	<b>809</b>	<b>2 428</b>
<i>Hänförligt till:</i>						
Moderföretagets aktieägare		513	214	972	800	2 412
Innehav utan bestämmande inflytande		-0	2	5	9	16
<b>Periodens resultat</b>		<b>513</b>	<b>216</b>	<b>977</b>	<b>809</b>	<b>2 428</b>
Resultat per aktie, kronor <sup>1)</sup>		1,88	0,79	3,57	2,94	8,86
Vägt genomsnittligt antal aktier för beräkning av resultat per aktie (tusental)		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370

1) Före och efter utspädning

### Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Periodens resultat</b>	<b>513</b>	<b>216</b>	<b>977</b>	<b>809</b>	<b>2 428</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>					
<b>Poster som inte kan omföras till resultatet</b>					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	0	-	67	-	-258
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	0	-	-15	-	68
<b>Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet</b>					
Omräkningsdifferenser och säkringar av nettoinvesteringar	-208	1 343	1 545	1 348	-1 019
Kassafördessäkringar	0	8	-4	23	30
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	10	-21	-52	-28	50
<b>Periodens övriga totalresultat netto efter skatt</b>	<b>-197</b>	<b>1 330</b>	<b>1 542</b>	<b>1 343</b>	<b>-1 128</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>316</b>	<b>1 547</b>	<b>2 519</b>	<b>2 152</b>	<b>1 301</b>
<i>Totalresultat hänförligt till:</i>					
Moderföretagets aktieägare	319	1 533	2 510	2 127	1 285
Innehav utan bestämmande inflytande	-3	13	9	25	15
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>316</b>	<b>1 547</b>	<b>2 519</b>	<b>2 152</b>	<b>1 301</b>

## Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 December 2023
<b>Tillgångar</b>				
Immateriella tillgångar		32 158	28 259	30 670
Materiella anläggningstillgångar		3 840	3 736	3 723
Nyttjanderättstillgångar		1 756	1 440	1 486
Finansiella anläggningstillgångar		66	75	61
Uppskjutna skattefordringar		941	943	1 000
Varulager		7 212	7 225	6 416
Kundfordringar		4 931	4 537	5 739
Övriga kortfristiga fordringar		2 041	2 194	1 764
Likvida medel	6	2 286	4 434	2 728
<b>Summa tillgångar</b>		<b>55 231</b>	<b>52 841</b>	<b>53 586</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>				
Eget kapital		31 703	31 304	30 403
Pensionsavsättningar, räntebärande	6	2 637	2 543	2 664
Leasingskulder	6	1 755	1 430	1 479
Andra räntebärande skulder	6	6 856	5 463	6 597
Uppskjutna skatteskulder		1 705	1 186	1 681
Övriga avsättningar, långfristiga		538	783	560
Övriga icke räntebärande skulder, långfristiga		136	141	132
Övriga avsättningar, kortfristiga		1 286	1 621	1 501
Leverantörsskulder		2 254	2 139	2 355
Övriga icke räntebärande skulder, kortfristiga		6 360	6 229	6 213
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>55 231</b>	<b>52 841</b>	<b>53 586</b>

## Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver <sup>1)</sup>	Balanserad vinst	Totalt	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans per 1 Januari 2023</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>4 317</b>	<b>18 796</b>	<b>30 038</b>	<b>415</b>	<b>30 453</b>
Summa totalresultat för perioden	-	-	-937	2 223	1 285	15	1 301
Utdelning	-	-	-	-1 158	-1 158	-23	-1 181
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-170	-170
<b>Utgående balans per 31 December 2023</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>3 380</b>	<b>19 861</b>	<b>30 166</b>	<b>237</b>	<b>30 403</b>
<b>Ingående balans per 1 Januari 2024</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>3 380</b>	<b>19 861</b>	<b>30 166</b>	<b>237</b>	<b>30 403</b>
Summa totalresultat för perioden	-	-	1 485	1 025	2 510	9	2 519
Utdelning	-	-	-	-1 198	-1 198	-12	-1 210
Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-9	-9
<b>Utgående balans per 30 Juni 2024</b>	<b>136</b>	<b>6 789</b>	<b>4 865</b>	<b>19 688</b>	<b>31 478</b>	<b>226</b>	<b>31 703</b>

1) Reserver avser kassaflödessäkringar, säkringar av nettoinvesteringar samt omräkningsdifferenser



## Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Rörelseresultat (EBIT)		830	383	1 585	1 284	3 736
Återläggning av- och nedskrivningar	3	493	465	964	925	2 093
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-6	-2	-3	-4	35
Återläggning omstruktureringarkostnader <sup>1)</sup>		76	26	105	30	49
Utbetalda omstruktureringarkostnader		-46	-39	-73	-91	-176
Finansiella poster		-146	-66	-264	-132	-324
Betald skatt		-97	-293	-186	-472	-815
<b>Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>1 104</b>	<b>474</b>	<b>2 128</b>	<b>1 540</b>	<b>4 598</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>						
Varulager		-212	-125	-572	-654	-202
Rörelsefordringar		-219	54	681	740	-305
Rörelseskulder <sup>2)</sup>		-65	246	-380	-1 404	-1 133
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>609</b>	<b>649</b>	<b>1 858</b>	<b>222</b>	<b>2 957</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Förvärv av verksamhet	8	-296	-128	-299	-296	-5 209
Investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar		-323	-380	-631	-670	-1 353
Avyttringar av anläggningstillgångar		3	6	6	24	19
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-616</b>	<b>-502</b>	<b>-924</b>	<b>-943</b>	<b>-6 543</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Förändring av räntebärande skulder		297	974	123	865	2 197
Amortering av leasingskulder		-123	-110	-242	-219	-476
Förändring av långfristiga fordringar		-1	-14	-3	-23	-30
Utbetald utdelning		-1 210	-1 173	-1 210	-1 173	-1 181
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-1 038</b>	<b>-324</b>	<b>-1 333</b>	<b>-550</b>	<b>511</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>-1 045</b>	<b>-177</b>	<b>-399</b>	<b>-1 271</b>	<b>-3 075</b>
Likvida medel vid periodens början		3 358	4 625	2 728	5 676	5 676
Omräkningsdifferenser		-26	-15	-43	28	127
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>2 286</b>	<b>4 434</b>	<b>2 286</b>	<b>4 434</b>	<b>2 728</b>

1) Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar

2) Siffrorna för jan-jun 2023 påverkades av en utbetalning kopplat till förlikning avseende kirurgiska nätimplantat

## Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. För moderbolaget har rapporten upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som återfinns i 2023 års årsredovisning och ska läsas tillsammans med dessa.

Av praktiska skäl avrundas inte siffror i delårsrapporten varför det kan förekomma att noter och tabeller inte summerar. Om inget annat anges avser presenterade belopp miljoner kronor och belopp inom parentes avser motsvarande period föregående år. I delårsrapporten presenteras alternativa nyckeltal för uppföljning av koncernens verksamhet.

## Not 2 Segmentsöversikt

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Nettoomsättning, Mkr</b>					
Acute Care Therapies	4 432	3 602	8 401	7 598	16 529
Life Science	1 092	1 111	2 056	2 046	4 325
Surgical Workflows	2 781	2 463	5 360	4 673	10 974
<b>Totalt</b>	<b>8 305</b>	<b>7 176</b>	<b>15 818</b>	<b>14 317</b>	<b>31 827</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Bruttoresultat, Mkr</b>					
Acute Care Therapies	2 473	1 872	4 747	4 219	9 029
Life Science	386	365	750	738	1 431
Surgical Workflows	1 052	862	2 047	1 661	4 035
<b>Totalt</b>	<b>3 911</b>	<b>3 099</b>	<b>7 544</b>	<b>6 618</b>	<b>14 495</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Rörelseresultat (EBIT), Mkr</b>					
Acute Care Therapies	799	344	1 510	1 203	3 215
Life Science	102	107	177	232	395
Surgical Workflows	52	57	89	79	675
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringsar) <sup>1)</sup>	-123	-125	-190	-229	-549
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
Finansnetto	-130	-78	-247	-153	-393
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>700</b>	<b>305</b>	<b>1 339</b>	<b>1 130</b>	<b>3 343</b>

1) Koncerngemensamma funktioner och övrigt avser centrala funktioner såsom finans, kommunikation, HR samt övrigt, såsom elimineringsar

## Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-59	-53	-117	-104	-234
Immateriella tillgångar	-156	-150	-300	-303	-748
Nyttjanderättstillgångar	-132	-120	-258	-236	-512
Materiella anläggningstillgångar	-146	-142	-289	-282	-600
<b>Totalt</b>	<b>-493</b>	<b>-465</b>	<b>-964</b>	<b>-925</b>	<b>-2 093</b>
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-1</i>	<i>-5</i>	<i>-1</i>	<i>-8</i>	<i>-181</i>

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Kostnad för sålda varor	-240	-214	-463	-430	-1 029
Försäljningskostnader	-132	-120	-262	-239	-520
Administrationskostnader	-104	-111	-206	-223	-457
Forsknings- och utvecklingskostnader	-17	-14	-33	-29	-61
Omstruktureringskostnader	-	-5	-	-5	-26
<b>Totalt</b>	<b>-493</b>	<b>-465</b>	<b>-964</b>	<b>-925</b>	<b>-2 093</b>
<i>varav nedskrivningar</i>	<i>-1</i>	<i>-5</i>	<i>-1</i>	<i>-8</i>	<i>-181</i>

## Not 4 Resultat per kvartal

Mkr	Apr-Jun 2024	Jan-Mar 2024	Okt-Dec 2023	Jul-Sep 2023	Apr-Jun 2023	Jan-Mar 2023	Okt-Dec 2022	Jul-Sep 2022
Nettoomsättning	8 305	7 513	9 903	7 607	7 176	7 141	8 498	6 941
Kostnad för sålda varor	-4 394	-3 880	-5 617	-4 016	-4 077	-3 622	-4 671	-3 561
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 911</b>	<b>3 632</b>	<b>4 286</b>	<b>3 591</b>	<b>3 099</b>	<b>3 519</b>	<b>3 828</b>	<b>3 380</b>
Rörelsekostnader	-3 081	-2 877	-3 149	-2 276	-2 717	-2 617	-2 999	-2 273
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>755</b>	<b>1 137</b>	<b>1 315</b>	<b>383</b>	<b>901</b>	<b>828</b>	<b>1 107</b>
Finansnetto	-130	-117	-152	-88	-78	-75	-47	-31
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>700</b>	<b>638</b>	<b>986</b>	<b>1 227</b>	<b>305</b>	<b>826</b>	<b>781</b>	<b>1 075</b>
Skatt	-187	-174	-267	-326	-88	-233	-220	-270
<b>Periodens resultat</b>	<b>513</b>	<b>464</b>	<b>719</b>	<b>901</b>	<b>216</b>	<b>593</b>	<b>561</b>	<b>805</b>

## Not 5 Justeringsposter

EBITA justerad, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Acute Care Therapies	859	400	1 610	1 297	3 117
Life Science	121	114	214	247	430
Surgical Workflows	104	77	168	108	721
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-103	-96	-169	-185	-381
<b>Totalt</b>	<b>981</b>	<b>495</b>	<b>1 823</b>	<b>1 467</b>	<b>3 887</b>

Justeringar av EBITA, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Specifikation av jämförelsestörande poster som påverkar EBITA</b>					
Omstruktureringskostnader, Acute Care Therapies	-36	-20	-54	-23	-36
Omstruktureringskostnader, Life Science	-10	0	-20	-2	-3
Omstruktureringskostnader, Surgical Workflows	-25	-10	-27	-9	-35
Nedskrivning av FoU, Acute Care Therapies	-	-	-	-	-146
Försäkringsersättning, Acute Care Therapies <sup>1)</sup>	-	-	-	-	450
Upplösning av avsättning för villkorade köpeskillingar, Surgical Workflows <sup>1)</sup>	-	-	-	-	46
Övrigt, Acute Care Therapies	-	-	-	-	-25
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-20	-29	-21	-44	-167
<b>Totalt</b>	<b>-92</b>	<b>-60</b>	<b>-121</b>	<b>-79</b>	<b>83</b>
<b>Jämförelsestörande poster per segment</b>					
Acute Care Therapies	-36	-20	-54	-23	243
Life Science	-10	0	-20	-2	-3
Surgical Workflows	-25	-10	-27	-9	10
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-20	-29	-21	-44	-167
<b>Totalt</b>	<b>-92</b>	<b>-60</b>	<b>-121</b>	<b>-79</b>	<b>83</b>

1) Rapporteras inom övriga rörelseintäkter- och rörelsekostnader

EBITA, Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Acute Care Therapies	823	380	1 556	1 274	3 360
Life Science	111	114	195	244	427
Surgical Workflows	79	67	141	99	732
Koncerngemensamma funktioner och övrigt (inkl. elimineringar)	-123	-125	-190	-229	-549
<b>Totalt</b>	<b>890</b>	<b>435</b>	<b>1 702</b>	<b>1 388</b>	<b>3 970</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Effekt av justering av skatt, Mkr</b>					
Av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar <sup>1)</sup>	59	53	117	104	234
Jämförelsestörande poster	92	60	121	79	-83
<b>Justeringsposter, totalt</b>	<b>151</b>	<b>112</b>	<b>238</b>	<b>183</b>	<b>151</b>
Skatt på justeringsposter <sup>2)</sup>	-42	-30	-65	-50	-60
Justeringsposter för jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
<b>Totalt</b>	<b>-42</b>	<b>-30</b>	<b>-65</b>	<b>-50</b>	<b>-60</b>

- 1) Exklusive nedskrivningar som klassificeras som jämförelsestörande  
 2) Skatteeffekt på skattemässigt avdragsgilla justeringsposter

## Not 6 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 December 2023
Andra räntebärande skulder, kortfristiga	3 989	1 073	2 694
Andra räntebärande skulder, långfristiga	2 867	4 390	3 903
Pensionsavsättningar, räntebärande	2 637	2 543	2 664
Leasingskulder, kortfristiga	453	395	422
Leasingskulder, långfristiga	1 302	1 036	1 057
<b>Räntebärande skulder</b>	<b>11 248</b>	<b>9 437</b>	<b>10 740</b>
Avgår likvida medel	-2 286	-4 434	-2 728
<b>Räntebärande nettoskuld</b>	<b>8 962</b>	<b>5 003</b>	<b>8 012</b>

## Not 7 Koncernens nyckeltal

Finansiella och operativa nyckeltal	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Nyckeltal baserade på Getinges finansiella mål</b>					
Justerat resultat per aktie <sup>1)</sup> , kronor	2,29	1,09	4,20	3,43	9,19
<b>Övriga operativa och finansiella nyckeltal</b>					
Organisk ordertillväxt, %	7,8	-4,5	5,1	-0,9	-1,6
Organisk försäljningstillväxt, %	8,9	1,3	4,4	4,3	6,4
Bruttomarginal, %	47,1	43,2	47,7	46,2	45,5
Försäljningskostnader i % av nettoomsättningen	18,0	18,2	18,7	18,2	16,9
Administrationskostnader i % av nettoomsättningen	13,9	14,8	14,3	14,4	13,6
FoU-kostnader, brutto i % av nettoomsättningen	6,5	6,1	6,4	6,1	5,7
Rörelsemarginal, %	10,0	5,3	10,0	9,0	11,7
EBITDA, Mkr	1 323	848	2 550	2 209	5 829
Genomsnittligt antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Räntetäckningsgrad, ggr			13,3	26,6	16,1
Nettoskulsättningsgrad, ggr			0,28	0,16	0,26
Nettoskuld/Rullande 12m EBITDA justerad, ggr			1,50	0,9	1,4
Sysselsatt kapital, Mkr			38 290	34 055	35 660
Avkastning på sysselsatt kapital, %			10,4	11,0	10,2
Avkastning på eget kapital, %			8,2	7,2	7,8
Soliditet, %			57,4	59,2	56,7
Eget kapital per aktie, kronor			116,40	114,93	111,63
Antal anställda			11 891	11 098	11 739

1) Före och efter utspädning

## Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen bör således betraktas som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag.

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Bruttoresultat justerat, Mkr</b>					
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 911</b>	<b>3 099</b>	<b>7 544</b>	<b>6 618</b>	<b>14 495</b>
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	240	214	463	430	1 029
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	154
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-146
<b>Bruttoresultat justerat</b>	<b>4 151</b>	<b>3 314</b>	<b>8 007</b>	<b>7 047</b>	<b>15 533</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>EBITDA justerad, Mkr</b>					
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	434	412	847	821	1 859
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	59	53	117	104	234
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-325
Förvävs- och omstruktureringkostnader	92	60	121	79	242
Justering för nedskrivningar som ingår i övriga jämförelsestörande poster och omstruktureringkostnader	-	-5	-	-5	-172
<b>EBITDA justerad</b>	<b>1 415</b>	<b>902</b>	<b>2 671</b>	<b>2 283</b>	<b>5 574</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>EBITA justerad, Mkr</b>					
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	59	53	117	104	234
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-325
Förvävs- och omstruktureringkostnader	92	60	121	79	242
<b>EBITA justerad</b>	<b>981</b>	<b>495</b>	<b>1 823</b>	<b>1 467</b>	<b>3 887</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>EBIT justerad, Mkr</b>					
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>830</b>	<b>383</b>	<b>1 585</b>	<b>1 284</b>	<b>3 736</b>
<i>Återläggning av:</i>					
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-325
Förvävs- och omstruktureringkostnader	92	60	121	79	242
<b>EBIT justerad</b>	<b>922</b>	<b>442</b>	<b>1 707</b>	<b>1 363</b>	<b>3 653</b>

	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
<b>Periodens resultat, justerat, Mkr</b>					
<b>Periodens resultat</b>	<b>513</b>	<b>216</b>	<b>977</b>	<b>809</b>	<b>2 428</b>
<i>Återläggning av:</i>					
Av- och nedskrivningar av förvävsrelaterade immateriella tillgångar	59	53	117	104	234
Övriga jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-325
Förvävs- och omstruktureringkostnader	92	60	121	79	242
Jämförelsestörande skatteposter	-	-	-	-	-
Skatt på återlagda poster	-42	-30	-65	-50	-60
<b>Periodens resultat, justerat</b>	<b>622</b>	<b>299</b>	<b>1 150</b>	<b>942</b>	<b>2 519</b>

<b>Beräkningen av justerat resultat per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare, baseras på följande information:</b>	<b>Apr-Jun 2024</b>	<b>Apr-Jun 2023</b>	<b>Jan-Jun 2024</b>	<b>Jan-Jun 2023</b>	<b>Jan-Dec 2023</b>
<b>Resultat (täljare), Mkr</b>					
Periodens resultat, justerat	622	299	1 150	942	2 519
Periodens resultat, justerat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	0	-2	-5	-9	-16
<b>Periodens resultat, justerat hänförligt till moderbolagets aktieägare som utgör underlag för beräkning av justerat resultat per aktie</b>	<b>623</b>	<b>296</b>	<b>1 145</b>	<b>934</b>	<b>2 503</b>
<b>Antal aktier (nämnare)</b>	<b>Apr-Jun 2024</b>	<b>Apr-Jun 2023</b>	<b>Jan-Jun 2024</b>	<b>Jan-Jun 2023</b>	<b>Jan-Dec 2023</b>
Vägt genomsnittligt antal stamaktier för beräkning av justerat resultat per aktie (tusental)	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
<b>Justerat resultat per aktie, kr</b>	<b>2,29</b>	<b>1,09</b>	<b>4,20</b>	<b>3,43</b>	<b>9,19</b>

## Not 8 Förvärv

I oktober 2023 förvärvade Getinge 100 % av aktierna i High Purity New England, Inc. Under andra kvartalet 2024 gjordes ett tilläggsavtal samt slutlig avstämning av förvärvsbalansräkningen. Detta resulterade i en reducerad köpeskilling om 31 Mkr vilket främst har rapporterats som minskad goodwill. Avsättningar för framtida tilläggsköpeskilling som gjordes vid förvärvet har i och med tilläggsavtalet kunnat lösas upp och ca. 14 Mkr har redovisats som Övrig rörelseintäkt.

I oktober förra året genomfördes förvärvet av Healthmark Industries Co. Inc. Under andra kvartalet 2024, har förvärvsbalansräkningen fastställts vilket medfört justeringar av rörelsekapitalet om ca 9 Mkr varav 6 Mkr reducerat värdet på goodwill.

Under andra kvartalet har även utbetalning om 325 Mkr gjorts relaterat till milstolpar för förvärvet av Talis Clinical 2021. Utbetalningen var i linje med avsättning varför ingen resultat effekt uppstått.

Under det andra kvartalet 2024 förvärvades ytterligare aktier, uppgående till ett värde av 6 Mkr, i Pulsion Medical Systems SE från innehav utan bestämmande inflytande.

## Moderbolagets finansiella rapporter

### Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Apr-Jun 2024	Apr-Jun 2023	Jan-Jun 2024	Jan-Jun 2023	Jan-Dec 2023
Nettoomsättning	70	47	156	116	246
Administrationskostnader	-106	-101	-150	-172	-373
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-36</b>	<b>-54</b>	<b>6</b>	<b>-56</b>	<b>-127</b>
Resultat från andelar i koncernföretag <sup>1)</sup>	1 729	2 032	1 729	2 032	2 549
Ränteintäkter och övriga liknande intäkter <sup>2)</sup>	1	13	10	22	38
Räntekostnader och övriga liknande kostnader <sup>2)</sup>	-53	-73	-107	-131	-260
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>1 641</b>	<b>1 918</b>	<b>1 637</b>	<b>1 867</b>	<b>2 200</b>
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	141
Skatt	0	3	-9	3	-21
<b>Periodens resultat<sup>3)</sup></b>	<b>1 641</b>	<b>1 921</b>	<b>1 629</b>	<b>1 870</b>	<b>2 320</b>

1) Avser främst utdelningar från koncernföretag som sker löpande under året

2) Ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader innehåller valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta

3) Periodens totalresultat överensstämmer med periodens resultat

### Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 Juni 2024	30 Juni 2023	31 December 2023
<b>Tillgångar</b>			
Immateriella tillgångar	0	2	1
Materiella anläggningstillgångar	2	3	2
Andelar i koncernföretag	28 336	28 413	28 336
Uppskjutna skattefordringar	97	109	97
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	2 302	826	1 102
Kortfristiga fordringar	42	50	37
Likvida medel	1	1 363	1
<b>Summa tillgångar</b>	<b>30 781</b>	<b>30 766</b>	<b>29 576</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	25 670	24 790	25 239
Långfristiga skulder	2 596	2 970	3 470
Övriga avsättningar	18	21	17
Kortfristiga skulder till koncernföretag	481	2 160	5
Kortfristiga skulder	2 016	825	845
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>30 781</b>	<b>30 766</b>	<b>29 576</b>



# Definitioner

## Finansiella termer

**Avkastning på eget kapital:** Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

**Avkastning på sysselsatt kapital:** Rullande tolv månaders EBIT justerad, i förhållande till sysselsatt kapital.

**Bruttomarginal:** Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

**Bruttoresultat justerat:** Bruttoresultat med återläggning av av- och nedskrivningar samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBIT:** Rörelseresultat.

**EBIT justerad:** Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBITA:** Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

**EBITA justerad:** EBITA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBITA-marginal:** EBITA i förhållande till nettoomsättning.

**EBITDA:** Rörelseresultat (EBIT) med återläggning av av- och nedskrivningar.

**EBITDA justerad:** EBITDA med återläggning av förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**EBITDA-marginal:** EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

**Eget kapital per aktie:** Eget kapital i förhållande till antalet aktier vid periodens utgång.

**Fritt kassaflöde:** Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamhet.

**Justerat resultat per aktie:** Justerat resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

**Jämförelsestörande poster:** Förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster. Övriga jämförelsestörande poster är väsentliga intäkter/kostnader som påverkar jämförbarheten mellan redovisningsperioderna. Dessa poster inkluderar, men begränsas inte till, nedskrivningar, tvister och större vinster samt förluster i samband med avyttringar av tillgångar eller verksamheter.

**Kapitalvaror:** Produkter med lång livslängd som ej förbrukas fortlöpande.

**Nettoskuldssättningsgrad:** Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

**Organisk förändring:** En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

**Periodens resultat justerat:** Periodens resultat med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader, övriga jämförelsestörande poster samt skatteeffekt på återlagda resultatposter.

**Resultat före skatt justerat:** Periodens resultat före skatt med återläggning av av- och nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, förvärvs- och omstruktureringskostnader samt övriga jämförelsestörande poster.

**Resultat per aktie:** Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier.

**Räntetäckningsgrad:** Rullande tolv månaders EBITDA justerad i förhållande till rullande tolv månaders räntenetto.

**Rörelsefordringar:** Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar (avtalsstillgångar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt övriga fordringar).

**Rörelsemarginal:** Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning.

**Rörelseskulder:** Leverantörsskulder, övriga avsättningar och övriga icke räntebärande skulder (avtalskulder, icke räntebärande avsättningar för pensioner, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter samt övriga skulder).

**Soliditet:** Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

**Sysselsatt kapital:** Genomsnittlig balansomslutning med återläggning av likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och andra icke räntebärande skulder.

**Valutatransaktionseffekt:** Växling av innevarande årsvolymer av utländsk valuta till årets valutakurser, jämfört med föregående års valutakurser.

**Återkommande intäkter:** Produkter vilka förbrukas fortlöpande samt service, reservdelar och liknande.

## Hållbarhetstermer

**Dubbel väsentlighetsanalys:** Process för att fastställa en organisations påverkan på människor och miljö samt de finansiella riskerna och möjligheterna med hållbarhetsrelaterade aspekter för organisationen. Resultatet används även för att avgöra om en hållbarhetsaspekt ska ingå i företagets hållbarhetsredovisning.

**ESRS:** Europeiska standarder för hållbarhetsrapportering.

**Medarbetarengagemang:** Engagemangsindex i Getinges medarbetarundersökning.

**Online-utbildning av kunder:** Antal utbildningar för kunder. Totalt antal gånger en kund har avslutat en e-learning eller deltagit i ett utbildningswebinar.

**REC (Renewable Energy Certificates):** Certifikat för att verifiera att elektriciteten kommer från förnybara källor.

**Scope 1 & 2:** Koldioxidutsläpp från produktion (i ton CO<sub>2</sub>-ekvivalenter). Scope 1 innefattar utsläpp från olje- och gasförbrukning. Utsläpp från Getinges fordonsflotta är exkluderat. Scope 2 innefattar utsläpp från el, värme och kyla.

## Medicinska termer

**Autoklav:** Ett redskap för att eliminera mikroorganismer på kirurgiska instrument, vanligtvis med högt tempererad ånga.

**DPTE®-BetaBag:** Behållare som säkerställer kontamineringsfri hantering av läkemedel.

**ECMO:** Extracorporeal membrane oxygenation, på svenska extrakorporeal membranoxygenering, det vill säga syresättning utanför kroppen genom ett membran. Enkelt uttryckt en modifierad hjärt- och lungmaskin som ger ett utbyte av syre och koldioxid, som en konstgjord lunga.

**Endoskop:** Utrustning för visuell undersökning inne i kroppens hålrum, som t ex magsäcken.

**Endovaskulär:** Behandling inom kärl, via katetrar.

**Extrakorporeal livsuppehållande support:** Syresättning av patientens blod, vilket sker utanför kroppen (extrakorporeal) med hjälp av avancerad medicinsk teknik.

**Grafter:** Artificiella kärlimplantat.

**Hemodynamisk övervakning:** Övervakning av balansen mellan blodtryck och blodflöde.

**Kardiopulmonell:** Något som avser eller hör till både hjärta och lunga.

**Kardiovaskulär:** Något som avser eller hör till både hjärta och kärl.

**Kärlexplantation:** Benämning för processen att ta ut blodkärl från kroppen.

**Lågtemperatursterilisering:** Används för instrument för minimalinvasiv kirurgi, en typ av instrument som är extremt känsliga för höga temperaturer och det höga trycket vid en ångsteriliseringsprocess.

**NAVA:** Neurally adjusted ventilatory assist (NAVA) identifierar den elektriska aktiviteten kopplat till diafragman och med hjälp av den informationen anpassas ventilationen till patientens andningsrytm.

**Perfusionist:** Medicinskt utbildad person som sköter hjärt- och lungmaskinen under operation.

**Stent:** Cylinder för endovaskulär kärilvidgning.

**Vaskulär intervention:** Ett medicinskt ingrepp via kärilpunktion i stället för att använda en öppen kirurgisk metod.

**Ventilator:** Medicinsk utrustning för att hjälpa patienter med andningen.

### Geografiska benämningar

**Americas:** Nord-, Syd- och Centralamerika.

**APAC:** Asien och Oceanien (exklusive Mellanöstern).

**EMEA:** Europa, Mellanöstern och Afrika.

## Telefonkonferens

Telefonkonferens med VD och koncernchef, Mattias Perjos, och CFO, Agneta Palmér, hålls den 18 juli 2024, kl 10.00–11.00 CEST.

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferensen.

Registrera dig via denna länk för att delta via telefonkonferens: <https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50049068>. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen, där det är möjligt att ställa frågor muntligen.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen använd följande länk: <https://ir.financialhearings.com/getinge-ab-q2-report-2024>, där inspelningen även finns tillgänglig i efterhand under tre år.

## Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Getinges aktie och bolagsstyrning finns på [www.getinge.com](http://www.getinge.com). Årsredovisningen, bokslutskommunikén och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på [www.getinge.com](http://www.getinge.com). Nedan anges preliminära datum för finansiell kommunikation:

18 oktober 2024	Q3-rapport 2024
28 januari 2025	Q4-rapport 2024

## Kontakt

Lars Mattsson, Head of Investor Relations  
+46 (0)10 335 0043  
[lars.mattsson@getinge.com](mailto:lars.mattsson@getinge.com)

Denna information är sådan information som Getinge AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2024 kl 08.00 CEST.

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 medarbetare runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder. Getinge är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Nordic Large Cap sedan 1993 och ingår i indexet OMXS30, som omfattar de 30 mest omsatta aktierna.

**Getinge AB (publ)** | Lindholmspiren 7A, 417 56 Göteborg, Sverige | Telefon: +46 (0)10 335 0000 | Email: [info@getinge.com](mailto:info@getinge.com) | Organisationsnummer: 556408-5032 | [www.getinge.com](http://www.getinge.com)